



۴۱،۵ میلیارد دلار ارز واردات تأمین شد

تأمین ارز واردات کالاهای اساسی و دارو

بانک مرکزی از اول فروردین ماه تا ۱۲ آبان ماه امسال، ۴۱ میلیارد و ۵۴۳ میلیون دلار ارز برای واردات کالاهای اساسی، دارو، کالاهای تجاری و بازرگانی، واردات در مقابل صادرات و خدمات تأمین کرده است. به گزارش بانک مرکزی، در این مدت برای کالاهای اساسی و دارو ۹ میلیارد و ۳ میلیون دلار، برای کالاهای تجاری و بازرگانی مبلغ ۲۲ میلیارد و ۵۹۷ میلیون دلار، برای خدمات ۹۱۴ میلیون دلار و دلار تأمین ارز صورت گرفته است.

بر اساس این گزارش، بانک مرکزی برای واردات کالاهای اساسی و کشاورزی شامل گندم، دانه‌های روغنی و نهاده‌های دامی هفت میلیارد و ۹۶ میلیون دلار و برای دارو، مواد اولیه دارویی و تجهیزات پزشکی یک میلیارد و ۰۰۷ میلیون دلار ارز تأمین کرده است. شایان ذکر است بانک مرکزی در مجموع ۹ میلیارد و ۳ میلیون دلار برای کالاهای اساسی و کشاورزی و دارو و تجهیزات پزشکی را با نرخ ۲۸۵۰۰ تومان و با هدف حمایت از مصرف‌کنندگان و دسترس‌ی اقشار جامعه به کالاهای ضروری با قیمت ارز‌تر تأمین کرده است.

این گزارش حاکی از آن است که در این بازه زمانی برای کالاهای تجاری و بازرگانی مبلغ ۲۲ میلیارد و ۵۹۷ میلیون دلار و برای واردات در مقابل صادرات مبلغ ۹ میلیارد و ۲۹ میلیون دلار و در مجموع ۳۱ میلیارد دلار و ۶۲۶ میلیون دلار تأمین ارز صنایع صورت گرفته است. این گزارش حاکی از آن است تأمین ارز‌نیمایی برای «صنایع حمل و نقل و خودرو» معادل سه میلیارد و ۶۵۴ میلیون دلار، «ماشین‌آلات و تجهیزات تولید» معادل دو میلیارد و ۲۰۶ میلیون دلار، «صنایع معدنی» یک میلیارد و ۷۷۱ میلیون دلار، «صنایع شیمیایی و پلیمری» دو میلیارد و ۴۸۲ میلیون دلار، «صنایع تجهیزات برق و الکترونیک» معادل دو میلیارد و ۸۷۸ میلیون دلار، «منسوجات و پوشاک» معادل یک میلیارد و ۱۳۷ میلیون دلار صورت گرفته است. این گروه‌های صنایع همچنین به ترتیب یک میلیارد و ۹۶۳ میلیون دلار، یک میلیارد و ۶۵۴ میلیون دلار، یک میلیارد و ۷۶۶ میلیون دلار، ۲۰۳ میلیون دلار، ۵۰۰ میلیون دلار ارز توافقی با واردات در مقابل صادرات تا پایان روز ۱۲ آبان ماه سال جاری دریافت کرده‌اند. همچنین تا تاریخ ۱۲ آبان ماه، سایر صنایع هشت میلیارد و ۴۶۹ میلیون دلار ارز نیمایی و دو میلیارد و ۵۱۸ میلیون دلار ارز توافقی یا واردات در مقابل صادرات دریافت کردند.

از سرگیری واگذاری سهام به نوزادان با تخصیص بودجه

وزیر اقتصاد در مورد واگذاری سهام صندوق‌های سرمایه‌گذاری قابل معامله در بورس به نوزادان گفت: سامانه‌های این موضوع انجام شده اما سال جاری تا کنون پرداختی در این خصوص صورت نگرفته که اگر بودجه تخصیص یابد، هر چه زودتر پرداختی‌ها انجام می‌شود.

به گزارش تسنیم، عبدالنادر همتی از رشد ارزش واگذاری صندوق‌های سرمایه‌گذاری نوزادان در قانون جوانی جمعیت متناسب با تورم خبر داد و گفت: طبق بودجه‌ای که به وزارت اقتصاد اختصاص می‌یابد، می‌توان منابع مورد نیاز این صندوق‌ها را تأمین کرد.

وی افزود: سال‌های قبل این موضوع انجام شده اما سال جاری تا کنون پرداختی در این خصوص صورت نگرفته است. بطور قطع اگر بودجه تخصیص یابد، هر چه زودتر پرداختی‌ها در این زمینه انجام خواهد شد.

همتی ادامه داد: برای تأمین مالی با سازمان برنامه و بودجه مکاتبه شده و در صورت دریافت بودجه، بلافاصله اقدامات لازم برای خانواده‌هایی که نوزاد دارند و به آنها پرداختی باید صورت بگیرد، انجام خواهد شد.

بر اساس این گزارش، دولت در راستای تصویب قوانین حمایت از خانواده و جوانی جمعیت، سهام دولتی معادل یک میلیون تومان در قالب واحدهای صندوق‌های سرمایه‌گذاری قابل معامله در بورس به نوزادانی که پس از سال ۱۴۰۰ متولد شدند، اختصاص داد که لازم است والدین فرایند ثبت درخواست را طی کنند.

مبلغ ریالی سهام دولتی نوزادان هر سال و با توجه به نرخ تورم تغییر خواهد کرد. به عنوان مثال، مبلغ اعلامی برای نوزادان متولد سال ۱۴۰۱ معادل ۱،۵ میلیون تومان است.

گروه اقتصاد ایران وجهان News.kasbokar@gmail.com



بانک مرکزی اعلام کرد: سه هزار و ۶۷۱ همت تسهیلات در هفت ماه ابتدایی سال جاری توسط شبکه بانکی پرداخت شد

که ۲۴ درصد از کل تسهیلات پرداختی سهم

خانوارها بوده است.

به گزارش ایران‌ناز بانک مرکزی، شبکه بانکی طی هفت ماهه ابتدای سال ۱۴۰۳ مبلغ سه هزار و ۷۱۶ همت تسهیلات پرداخت کرده است که در مقایسه با دوره مشابه سال قبل (مبلغ هفت هزار و ۱۲۸ همت) معادل ۲۴،۱ درصد افزایش داشته است. ۸۴۳ همت از این تسهیلات به همراه بخشی از تسهیلات در قالب کارت‌های اعتباری معادل ۲۴ درصد به مصرف‌کنندگان نهایی (خانوار) تعلق گرفته است. گفتنی است تسهیلات پرداختی هفت ماهه ابتدای سال ۱۴۰۲ مبلغ ۲۸۴۷۸،۹ هزار میلیارد ریال بوده است که با در نظر گرفتن تعدیلات صورت پذیرفته توسط شبکه بانکی به مبلغ ۲۱۷۷۲،۸ هزار میلیارد ریال افزایش یافته است.

سهم تسهیلات پرداختی در قالب سرمایه در گردش در همه بخش‌های اقتصادی طی هفت ماهه ابتدای سال ۱۴۰۳ مبلغ ۲۱۷۷۲،۸ هزار میلیارد ریال معادل ۷۷ درصد کل تسهیلات پرداختی به صاحبان کسب و کار است. همچنین

سهم اقتصاد در یامحور از تولید ناخالص ملی باید ۳برابر شود

که این عدد باید سه برابر شود. سالاری با بیان اینکه بیش از پنج هزار و ۸۰۰ کیلومتر ساحلی قابل بهره‌برداری در شمال و جنوب کشور وجود دارد، گفت: از چهار هزار و ۹۰۰ کیلومتری که در جنوب کشور واقع شده بیش از ۲ هزار و ۲۳۸ کیلومتر آن در هرمزگان است؛ در واقع ۳،۸ درصد از نوار ساحلی کل کشور در استان هرمزگان قرار گرفته است. وی یادآور شد: در بند دوم سیاست‌های ابلاغی توسعه دریا محور به توسعه فعالیت‌های اقتصادی و ایجاد قطب‌های توسعه‌های دریایی پشیران در سواحل، جزایر و پس کرانه‌ها اشاره شده است؛ بر اساس این تکالیف، مدیرعامل سازمان بندار و دریانوردی نیز بر روی مطالعه و ایجاد بندر جدید لنگه با مقیاس بزرگ‌تر تاکید جدی دارد.

مدیر بندار غرب هرمزگان خاطر نشان کرد: بندر فعلی لنگه در مرکز شهر بندر لنگه قرار دارد که امکان توسعه پس کرانه برای پاسخ به تقاضا حمل و نقلی دریایی بیش از این امکان پذیر نیست و از طرفی بندر لنگه نزدیک‌ترین بندر تجاری کشور به بندر امامرات است (کمتر از ۸۰ مایل دریایی) به همین دلیل تمام فعالان اقتصادی علاقه‌مند به جابه‌جایی کالاهای خود از این بندر به کشورهای

حاشیه جنوبی خلیج فارس دارند. گفتنی است، اقتصاد دریا محور به عنوان یکی از ابتکارات اصلی برنامه هفتم توسعه برای نخستین بار در برنامه هفتم توسعه مطرح و احکام مشخصی از جمله استقرار هشت درصد جمعیت کشور در پس کرانه سواحل جنوب کشور و توسعه فعالیت‌های دریا محوری برای آن پیش بینی شده است.

بانک مرکزی اعلام کرد:

افزایش سهم خانوار از تسهیلات بانکی



منابع تخصیص یافته به سرمایه در گردش همه بخش‌های اقتصادی (مبلغ ۲۱۷۷۲،۸ هزار میلیارد ریال) است.

از ۱۰۷۷۱،۰ هزار میلیارد ریال تسهیلات پرداختی در بخش صنعت و معدن معادل ۸۴،۶ درصد آن (مبلغ ۹۱۱۶،۲ هزار میلیارد ریال) در تأمین سرمایه در گردش پرداخت شده است که بیانگر توجه و اولویت‌دهی به تأمین منابع برای این بخش توسط بانک‌ها در سال ۱۴۰۳ است.

از کل تسهیلات پرداختی در دوره یاد شده، مبلغ ۵،۸۷۶ هزار میلیارد ریال معادل ۲۳،۹ درصد به صورت تسهیلات خرد اعطا شده است. همچنین مبلغ ۴۸۹،۱ هزار میلیارد ریال نیز در قالب کارت‌های اعتباری انجام پذیرفته است که با احتساب این مبلغ، کل تسهیلات پرداختی خرد (کمتر از سه میلیارد ریال) به مبلغ ۹۲۴۹،۶ هزار میلیارد ریال معادل ۲۴،۹ درصد کل تسهیلات پرداختی را شامل می‌شود.

شایان ذکر است با توجه به اینکه تسهیلات پرداختی در قالب کارت‌های اعتباری نیز در بخش خانوار پرداخت شده است، با این اوصاف سهم بخش خانوار از ۲۳ درصد در جدول ۰۱- به ۲۴ درصد کل تسهیلات پرداختی افزایش می‌یابد.

شایان ذکر است که همچنان باید در تداوم مسیر جاری، ملاحظات مربوط به کنترل تورم را نیز در نظر گرفت و همواره مراقب قدرت گرفتن پتانسیل تورمی ناشی از فشار تقاضای کل در اقتصاد نیز بود. بر این اساس ضروری است به افزایش توان مالی بانک‌ها از طریق افزایش سرمایه و بهبود کفایت سرمایه بانک‌ها، کاهش تسهیلات غیر جاری و بازگرداندن آنها به مسیر صحیح اعتباردهی بانک‌ها، افزایش بهره‌وری بانک‌ها در تأمین سرمایه در گردش تولیدی، برهیز از فشارهای مضاعف بر دارایی بانک‌ها و ترغیب بنگاه‌های تولیدی به سمت بازار سرمایه به عنوان یک ابزار مهم در تأمین مالی طرح‌های اقتصادی (ایجاد) توجه ویژه‌ای کرد.

سیاست دولت افزایش تخصیص ارز واردات خودرو است

مدیر پروژه واردات خودرو و تصریح کرد: آنچه مانع از اقتصادی بودن خودروهای وارداتی در کشور می‌شود وضع تعرفه‌های خاص بر واردات این خودروهاست و گر نه قیمت این خودروها به خودی خود غیراقتصادی نیست.

مهدی ضیعی، مدیر پروژه واردات خودرو در گفت‌وگو با ایلناز بالا بودن تعرفه واردات خودرو به عنوان مانع اصلی اقتصادی بودن خودروهای وارداتی یاد کرده و توضیح داد: خودروهای اقتصادی در جهان شامل خودروهایی می‌شود که از ۸ هزار دلار تا ۱۰ هزار دلار قیمت دارد، در همین حال اکنون خودروهایی با قیمت ۹۵۰۰ دلار تا ۱۰ هزار دلار، به کشور وارد می‌شود اما وقتی واردکننده برای واردات این خودروها ملزم به پرداخت تعرفه‌های خاص می‌شود قیمت این خودروها در داخل کشور به بیش‌تر از یک میلیارد دلار صعود می‌کند و دیگر اقتصادی نیست.

وی اضافه کرد: همچنین تلاش ما بر این است که تعرفه واردات خودرو به ویژه خودروهای هیبریدی افزایش پیدا نکند زیرا افزایش مصرف خودروهای هیبریدی به کاهش مصرف بنزین می‌انجامد و پیامدهای مثبت محیط زیستی برای کشور دارد. مدیر پروژه واردات خودرو گفت: من هنوز اطلاعی از نظر نهایی دولت در مورد تعیین تعرفه واردات خودرو ندارم.

وی درباره سیاست دولت چهاردهم درباره واردات خودرو بیان کرد: تداوم واردات خودرو در دولت چهاردهم قطعی است و صددرصد ادامه خواهد داشت و سیاست دولت بر افزایش تخصیص ارز به واردات قرار داد تا با این سیاست هم بازار تزئیم شود و هم کیفیت محصولات داخلی ارتقا یابد.



معرفی ۱۲۰ هزار خانه خالی به سازمان مالیاتی

وزارت راه و شهرسازی از معرفی ۱۲۰ هزار خانه خالی به سازمان امور مالیاتی برای اخذ مالیات و ثبت ۴۵۰ میلیون رکورد اطلاعاتی در سامانه املاک و اسکان خبر داد. به گزارش تسنیم، بر اساس اعلام وزارت راه و شهرسازی حدود ۴۵۰ میلیون رکورد اطلاعاتی در سامانه املاک و اسکان پالایش و اقامتگاه ۷۵ میلیون نفر مشخص شده است. حدود ۱۳ میلیون نفر عمدتاً سرپرستان خانوارها به این سامانه مراجعه کرده‌اند. با مراجعه مردم جهت استفاده از خدمات تقریباً مالکیت نیچی از خانه‌های کشور در این سامانه بروز شده است. در نتیجه تمامی اقدامات صورت گرفته پیش از ۱۲۰ هزار واحد مسکونی خالی از سکنه به سازمان امور مالیاتی معرفی شده و بیش از ۱۸۲ هزار واحد مسکونی خالی به بازار فروش و اجاره جهت سکونت مردم عرضه شده است. همچنین این سامانه در جهت شناسایی و تدقیق خانه‌های لوکس با سازمان امور مالیاتی همکاری لازم را مطابق قانون انجام داده است.

آمارگیری بخش کشاورزی ربطی به یارانه و سهمیه‌ها ندارد

وزیر جهاد کشاورزی با صدور پیامی برای کشاورزان اطمینان داد که آمارگیری در جریان بخش کشاورزی ارتباطی به مالکیت، سهمیه‌ها و یارانه‌های مختلفی که در بخش تغلق می‌گیرد، ندارد، لذا به طور دقیق، کامل و صحیح اطلاعات درخواستی را در اختیار مأموران قرار دهند. به گزارش تسنیم، غلامرضا نسوری وزیر جهاد کشاورزی در پیامی به مناسبت آغاز ششمین دوره سرشماری کشاورزی، ضمن قدردانی از دست‌اندرکاران اجرایی، از کشاورزان و بهره‌برداران برای مشارکت فعال در این سرشماری دعوت کرد. در بخشی از پیام آمده است: اطمینان داشته باشید که این آمارگیری و اطلاعاتی که ثبت می‌شود ارتباطی به مالکیت دارد و نه سهمیه‌ها و یارانه‌های مختلف که در بخش تغلق می‌گیرد، لذا به طور دقیق، کامل و صحیح اطلاعات درخواستی را در اختیار مأموران سرشماری قرار دهید تا با این آمار دقیق بتوانیم خدمات شایسته‌ای را خدمت شما بزرگواران داشته باشیم. متن پیام به این شرح است: بسم‌الله الرحمن الرحیم؛ در استانه آغاز عملیات ششمین دوره سرشماری کشاورزی کشور قرار داریم، از فرمان آقای دکتر پزشکیان برای آغاز این سرشماری تشکر می‌کنم. از سازمان برنامه و بودجه و مرکز آمار و مجموعه عوامل و مجموعه‌هایی که در این امر مهم درگیر هستند تا آمار و اطلاعات پایه بخش کشاورزی جمع‌آوری شود تشکر می‌کنم. همچنین از مأمورین سرشماری که با هر اصلی این مهم بر دوش این عزیزان است پیشاپیش تشکر کرده و از روی موفقیت دارم. دقت و جدیت در کار به عزیزان کمک خواهد کرد تا ما به یک آمار و اطلاعات پایدار بخش کشاورزی دست پیدا کنیم تا به واسطه آن دولتمردان و مسوولان کشور بتوانند یک برنامه‌ریزی دقیق برای بخش کشاورزی، آینده کشاورزی کشور و تأمین امنیت غذایی داشته باشند.

مجموعه همکاران ما در وزارت جهاد کشاورزی هم دوشادوش استانداران، فرمانداران و کشاورزان عزیز در شهرستان‌ها و استان‌ها بخش‌ها و روستاها در خدمت مأمورین عزیز سرشماری خواهند بود و با تمام امکانات به سرشماری کمک خواهند کرد. مجدداً از همکاری تمام دستگاه‌ها و سازمان برنامه و مرکز آمار و وزارت کشور صمیمانه سپاسگزارم و امیدوارم با دقتی که مأمورین سرشماری به خرج خواهند داد، سرمایه‌ای برای به دست آوردن آمار و اطلاعات دقیق و درست در بخش کشاورزی شود تا بتوانیم برای تأمین امنیت غذایی کشور برنامه‌ریزی‌های درستی را برای آینده داشته باشیم. شما بزرگواران که در کار برنامه‌ریزی هستید، به اهمیت آمار و اطلاعات درست برای برنامه‌ریزی لازم واقفید و در این بین انتظار می‌ود همه عزیزانی که مورد مراجعه قرار خواهند گرفت به خصوص کشاورزان و بهره‌برداران بخش کشاورزی، همکاری لازم را با مأمورین سرشماری داشته باشند. کشاورزان و بهره‌برداران عزیز بخش کشاورزی! همانطور که مقام معظم رهبری هم بسیار تاکید فرمودند: آمار درست و دقیق کشاورزی از نیازهای ضروری این بخش است و به ما برای برنامه‌ریزی برای خدمت هر چه بهتر و بیشتر به شما کمک خواهد کرد. بنابراین هر چقدر همکاری شما با مأمورین سرشماری عمومی کشاورزی امسال دقیق‌تر، کامل‌تر و نزدیک‌تر باشد به همان اندازه اطلاعات واصله درست‌تر و دقیق‌تر مینافزار خواهد گرفت تا ما برای این بخش کشاورزی کشور برنامه‌ریزی کنیم و بتوانیم به درستی از شما بهره‌برداران و کشاورزان عزیز حمایت کنیم.

کارگران خانه به دوش منتظر وعده مسئولان

دستور کار قرار می‌گیرد و به همین منظور تفاهمه‌های با بانک توسعه تعاون منعقد شده که ۲۰ هزار میلیارد ریال منابع و تسهیلات در کنار تسهیلاتی که برای نهضت ملی مسکن در نظر گرفته شده، پرداخت شود.

محمدرضا چکشیان، معاون وزیر کار، از ساخت ۶۰ هزار واحد مسکن کارگری خبر داده و گفته بود: تلاش وزارت کار این است که در چند ماه آینده بسته‌های اختصاصی و رویکرد جدیدی در مسکن کارگری پیش‌بینی شود که این رویکردها در ماه‌های آینده اعلام خواهد شد. با تمام این وعده وعیده‌ها اما خبری از هیچ بسته و امتیازی برای مسکن کارگران نبود و این بار هم کام کارگران تنها با وعده مسکن شیرین شد. ناصر چمنی، فعال کارگری معتقد است: افزایش حقوق کارگران، یکی از محورهای مهم در پیوند با مسکن کارگری محسوب می‌شود که متأسفانه هیچ تصمیم رضایت‌بخشی در خصوص واریزی‌ها اتخاذ نشده است. وی ادامه داد: یک کارگر با مبلغ حدود ۱۵ میلیون تومان، به سختی می‌تواند تا آخر ماه مخارج زندگی خود را تأمین کند و شکم همسر و اولادش را سیر نگه‌دارد. مبلغ دیگری برای تأمین مسکن مدنظر برای این کارگر عزیز و زحمتکش باقی نمی‌ماند و مطمئن باشید که دولتمردان بدقول و بی‌تفاوت مانند از این مسئله به خوبی مطلع هستند. چمنی گفت: وام‌های موجود با بهره‌های عجیب نیز نمی‌تواند دردی از قشر

درحالی حدود ۷۰ درصد درآمد کارگران صرف اجاره بهایی شود که تا کنون هیچ‌کدام از وعده‌های مسئولان برای حل مشکل کارگران محقق نشده است و همچنان آنان خانه به دوش منتظر وعده مسئولان برای حل مشکل مسکن هستند. به گزارش تسنیم، نگاهی به زندگی کارگران به راحتی مشخص می‌کند که دغدغه اصلی کارگران بحث مسکن و معیشت است.

طی سال‌های اخیر تورم در قیمت اجاره بها به قدری زیاد بوده است که تقریباً ۷۰ درصد دستمزد کارگران صرف اجاره بهایی می‌شود. طی سال‌های اخیر بارها از سوی مسئولان به کارگران وعده‌هایی مبنی بر حل مشکل مسکن داده شده است. به طور مثال اواسط تیر ماه سال جاری بود که حامد ویس کریمی، معاون تعاون وزارت کار گفت: حدود ۱۳ همت خط اعتباری ویژه تعاونی‌ها در بانک توسعه تعاون اختصاص یافت که ۸ همت آن مربوط به پرداختی‌های امسال بوده که ۲ همت آن مربوط به توسعه مسکن کارگری است.

همچنین در خرداد ماه سال جاری بود که خبر «ساخت مسکن برای کارگران در دستور کار جدی وزارت کار» تیتیر بسیاری از رسانه‌ها شد و جزئیات این خبر به اظهارات معاون وزیر کار بازمی‌گشت. حامد ویس کریمی، معاون امور تعاون وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی بیان کرد: برای اولین بار در طول تاریخ تعاون کشور و تعاونی‌های مسکن، موضوع مسکن کارگری به طور جدی در

مفقودی نورآباد

سندکمیانی تراکتور ITM نیپ ۳۹۹ مدل ۱۳۹۳ بنام خالدعنافجه شماره شهربانی ۱۴ایران ۷۹۹ک۱۶ شماره موتور YAW3079B شماره شاسسی N3HKTAASDEHP10701 مفقود گردید و از درجه اعتبار ساقط می باشد.

مفقودی نورآباد

مدرك تحصيلی کارشناسی پیوسته رشته الهیات ومعارف اسلامی تاریخ فارغ تحصيلی ۱۳۸۳/۰۴/۳۰ فارغ التحصيل در دانشگاه پیام نور الشتر مریم فتحی فرزند شهرداد متولد ۱۳۵۸/۰۳/۰۶ کد ملی ۴۲۰۸۸۴۵۲۲۸ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد.

اخبار

واردات قانونی قیمت‌ها را منصفانه می‌کند

برای خرید آیفون ۱۶ عجله نکنید

رئیس کمیسیون تخصصی موبایل و لوازم جانبی اتاق اصناف ایران با تاکید بر اینکه مردم برای خرید آیفون ۱۶ عجله نکنند، گفت: قیمت دستگاه آیفون ۱۶ به دلیل افزایش تقاضا، نسبت به قیمت جهانی دارای حباب است به طوری که این موضوع برای آخرین مدل‌های آیفون در بی آزادسازی رنجبستری و کاهش عرضه آنها منجر به افزایش نرخ ۱۰ تا ۱۵ درصدی شده است.

به گزارش ایرنا از اتاق اصناف ایران، سیدحسین سادات حسینی، در این باره افزود: با قانونی شدن واردات و با ارائه تعرفه صحیح از سوی شرکت‌ها، با قیمتی منصفانه و معقول به دست مصرف کننده می‌رسد. وی با اشاره به اعلام تعرفه‌های مختلف برای واردات آیفون ۱۶ گفت: اعلام تعرفه ۹۶درصدی اشتباه است و همچنان برای واردات آیفون‌های جدید هیچ رقمی به طور رسمی اعلام نشده، اما به نظر می‌رسد با توجه به جلسات مربوط به تعیین نهایی، این رقم تا حدود ۱۴ روز آینده قطعی شود.

وی افزود: تعیین و اعلام تعرفه‌ها یک کار کاملاً کارشناسی است که باید در جلسات تعیین تعرفه، از مشاوره‌های اصناف و بخش خصوصی استفاده شود تا کمترین آسیب به خریداران برسد، در مجموع این تعرفه باید به گونه‌ای وضع شود که نه دولت و نه مردم متضرر شوند؛ چراکه ورود قاچاقی این کالا باعث متضرر شدن هر دو طرف می‌شود.

سادات حسینی یادآور شد: زمانی که این گوشی‌ها به صورت قاچاق و به عنوان گوشی‌های مسافری وارد کشور می‌شوند، فاقد خدمات پس از فروش هستند و به همین دلیل نباید این کالاها خریداری شود اما زمانی که این گوشی‌ها به صورت تجاری وارد می‌شود، شرکت وارد کننده موظف به ارائه خدمات پس از فروش ۱۸ ماهه به خریداران است، این موضوع باعث می‌شود که مردم تمایل و رغبت بیشتری برای خرید کالاهایی که به صورت قانونی وارد می‌شود، داشته باشند.

عبدالنصر همتی وزیر امور اقتصادی و دارایی در مراسم معارفه مدیر عامل جدید بیمه ایران در جمع خبرنگاران گفت که تعرفه ۹۶ درصدی برای واردات آیفون ۱۶ مصوبه دولت نیست و تعرفه معقول برای واردات این کالا نباید بیشتر از ۳۰ درصد باشد.

مایکروسافت مجبور به ادامه پشتیبانی از ویندوز ۱۰ شد

مایکروسافت با ارائه وصله‌های پشتیبانی اضافی به مدت یک سال از ویندوز ۱۰ پشتیبانی می‌کند. به گزارش رنجبستر، پشتیبانی از ویندوز ۱۰ در اکتبر ۲۰۲۵ میلادی پایان می‌یابد و مایکروسافت سعی دارد کاربران را وادار به ارتقا به ویندوز ۱۱ کند که این تلاش حداقل تاکنون موفقیت آمیز نبوده است. در حال حاضر ویندوز ۱۰ معادل ۶.۲۷۵ درصد از سهم بازار سیستم عامل این شرکت را دارد. حال آنکه نسخه جدیدتر سیستم عامل ۳۲.۴۲ درصد از سهم بازار را به خود اختصاص داده است.

شاید به همین دلیل باشد که مایکروسافت تصمیم گرفته آپدیت‌های امنیتی اضافی را برای همه ارائه کند که پیش از این فقط برای کسب و کارها، مصارف آموزشی و کارمندان دولتی فراهم بود.

یوسف مهدی مدیر بخش بازاریابی مایکروسافت در این باره می‌گوید: ما برای نخستین بار بر نامه ESU، برای مصارف شخصی نیز ارائه کردیم. این برنامه گزینه ای یکساله برای مشتریان با بهای ۲۰ دلار است. راه اندازی برنامه در اواخر پایان مدت پشتیبانی در ۲۰۲۵ میلادی مهیا خواهد شد.

چنین برنامه‌ای برای کاربرانی که نمی‌توانند سیستم عامل دستگاه‌شان را ارتقا دهند، بسیار کارآمد است. مشتریان شرکتی می‌توانند با پرداخت ۵۶دلار به ازای هر دستگاه یک سال پشتیبانی بهره ببرند اما این رقم در سال بعد از آن ۱۲۲ و در ۳ سال بعد ۲۴۴ دلار خواهد بود. ویندوز ۱۱ یکی از بدترین عملکردها در میان سیستم‌های عامل این شرکت داشته زیرا برای فعالسازی آن به سخت افزار قدرتمندی نیاز است.

پژوهش یکی از راه‌های نگهداشت جوانان نخبه است

وزیر بهداشت با بیان اینکه پژوهش یکی از راه‌های نگهداری جوانان نخبه است، گفت: هر معلمی زجر مهاجرت دانشجو را می‌داند. معنای واقعی خسارت همین است. ما در حوزه مهاجرت در حال خسارت دیدن هستیم. به گزارش مهر، دکتر محمدرضا ظفرقندی در مراسم تکریم و معارفه معاون تحقیقات و فناوری وزارت بهداشت گفت: ای شاخص مقاله شاخصی برای توسعه کشور هست یا خیر؟ مقاله شاخصی برای توسعه است ولی همه چیز نیست.

وی با اشاره به موضوع ورزش گفت: آلمان شرقی با وجود اینکه کشور عقب‌افتاده ای بود ولی همیشه تعداد مدال‌های آن در المپیک بیشتر بود. این نشان می‌دهد که یک دست بزرگ یا پای بزرگ نمی‌تواند نشانه یک آدم بزرگ باشد. وزیر بهداشت با بیان علم به ذات ارزشمنند است، ولی همه شاخص‌ها نیست، گفت: علم خودش یک ارزش است ولی چیزهای دیگر هم وجود دارد که کشور را به توسعه می‌رساند. وی خاطر نشان کرد: اخلاق ملازم علم است؛ علم که به مرحله عمل می‌رسد، یک پایه ارزش و توسعه است. همچنین علم وقتی برای مردم مفید باشد، می‌تواند مرحله‌نهایی علم برای توسعه باشد. بالاترین مراحل رشد انسان سیر به سمت خدا است؛ آخرین جایگاه این است که بביاید مشکل مردم را حل کند. اگر علم ما مشکلات مردم را حل کرد، مرحله‌نهایی توسعه و پیشرفت است.

وی درباره راهکارهای نگهداری دانشمندان گفت: بحثهای زیادی در مورد مشکلات کشور می‌شود. در سال گذشته بیش از ۲۰ هزار نفر مرگ و میر در جاده‌ها داشتیم. آیا با پژوهش منجر به مداخله می‌توان آن را کاهش داد؟ بله می‌شود و قبلاً شده است؛ این نوع پژوهش است که ارزشمند است. نجات دادن هر یک نفر از این افراد میتواند یک خانواده را نجات دهد.

وی با اشاره به بحث جوانی جمعیت گفت: این مسئله بسیار مهمی است و در آینده نه چندان دور سبب پیر شدن جمعیت می‌شود. راهکارهای زیادی مطرح می‌شود ولی بسیاری از آنها مبتنی بر شواهد نیستند و کارهای مقطعی و منطقه‌ای انجام می‌شود.

ظفرقندی با تاکید بر اینکه مقالات بسیار اهمیت دارند، گفت: برای کشور ما خوب نیست که ببینیم رقبا از ما پیشی می‌گیرند ولی باید تلاش کنیم علم با اخلاق، علم با عمل و علم با مردم همگام باشند. باید ببینیم مشکل کجاست و در همان بخش بودجه صرف شود. وی اظهار کرد: پژوهش یکی از راه‌های نگهداری جوانان نخبه ماست. هـر معلمی زجر مهاجرت دانشجو را می‌داند. معنای واقعی خسارت همین است. ما در حوزه مهاجرت در حال خسارت دیدن هستیم.

وی افزود: باید به کارگیری به موقع و مناسب پس از فارغ‌التحصیلی را مورد توجه قرار دهیم. طرح‌های متعددی که بار می‌شود به دانشجو یکی از این مزایع است. فرد با این شرایط قید ادامه تحصیل را می‌زند. علم و عالم هر گاه مورد احترام و تکریم قرار نگیرد، تعداد مقالات و… هم سقوط کرد. امیدواریم با تکریم علم و عالمان به حل مشکلات بپردازیم و مقالات را نیز افزایش دهیم.

Newskasbokar@gmail.com



سه حوزه صنعتی موبایل با ۲۵ درصد، نانومواد بسا ۲۵ درصد و اپتیک و الکترونیک با ۲۴ درصد بیشترین سهم حوزه های صنعتی از صادرات نانو

را در سال ۱۴۰۲ داشته‌اند. به گزارش مهر، بازار فناوری نانو در ایران در سالیان اخیر رشد پرشتاب و قابل توجهی داشته و همه حوزه‌های صنعتی را در بر گرفته‌است. یکی از الزامات پیشرفت فناوری نانو در کشور، پایش مداوم مسیر تجاری‌سازی فناوری‌های نانو در بستر بنگاه‌های اقتصادی است. لذا، سال ۱۳۹۵ اندازه‌گیری بازار محصولات نانو به یکی از برنامه‌های جدی ستاد نانو تبدیل شد.

در این سال با همکاری پژوهشکده مطالعات فناوری ریاست جمهوری و مرکز ملی آمار، مطالعاتی برای طراحی سامانه اطلاعات اقتصادی و صنعتی نانو در دستور کار قرار گرفت. در این طرح مطالعاتی، با نگاهی به نظام‌های آمار اقتصادی و تجربیات داخلی و بین‌المللی محاسبه اقتصاد بخشی، چارچوبی برای تهیه آمار‌های اقتصادی نانو تدوین و ارائه شد.

از سال ۱۳۹۵ تاکنون، ۸ دوره پایش بازار محصولات نانو با هدف تحلیل اقتصادی بازار محصولات و خدمات شرکت‌های نانو، اندازه‌گیری شاخص‌های اقتصادی سند توسعه فناوری نانو و تحلیل وضعیت صادرات محصولات این حوزه اجرا شده است که نتایج هشتمین دوره آن به

بیشترین صادرات نانویی در حوزه «عمران و نانومواد» است

رشد بیش از ۱۰۰ درصدی بازار فروش نانو



طور خلاصه به شرح ذیل است: تا پایان سال ۱۴۰۲ تعداد یک هزار و ۵۷۷ محصول نانو به وسیله ۳۵۹ شرکت فعال در این حوزه تجاری شده و از واحد ارزیابی و نظارت ستاد فناوری نانو، گواهی نانومقیاس دریافت کرده‌اند.

مجموع بازار فروش این محصولات در سال ۱۴۰۲ نزدیک به ۶۲۰ هزار میلیارد ریال (۶۲ همت) بوده که نسبت به سال قبل بیش از ۱۰۰ درصد رشد داشته است. همچنین بیش از ۹ درصد از این بازار یعنی معادل ۱۴۵ میلیون دلار از صادرات این محصولات تشکیل می‌دهد.

معادل ارزی بازار فروش محصولات نانوی ساخت ایران بر اساس متوسط روزانه نرخ دلار سال ۱۴۰۲ از سایت sanarate.ir برابر ۱۶۲۰ میلیون دلار ارزیابی شد. در دوره چهار ساله گذشته، بازار محصولات نانو ساخت داخل از ۱۶ هزار میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹ به حدود ۶۲۰ هزار میلیارد ریال در سال ۱۴۰۲ رسیده که متوسط رشد سالانه ۹۷ درصد را در این دوره نشان می‌دهد که حدود ۵۶ درصد بیشتر از متوسط نرخ تورم سالانه کشور در این دوره، بر اساس اعلام رسمی مرکز آمار ایران، بوده است.

سه حوزه صنعتی عمران و ساختمان با ۳۵ درصد، حمل و نقل با ۱۵ درصد و مواد شیمیایی با ۱۱ درصد به ترتیب بیشترین سهم را از بازار محصولات نانو در سال ۱۴۰۲ داشته‌اند. بعد از این سه حوزه، حوزه‌های صنعتی نانومواد با ۱۱ درصد، کالای خانگی با ۷ درصد، نفت و پتروشیمی با ۶ درصد، اپتیک و الکترونیک با ۵ درصد، نساجی و پوشاک با ۲ درصد، کشاورزی و صنایع غذایی با ۲ درصد،

دارو، بهداشت و سلامت با ۲ درصد سهم بازار را به خود اختصاص داده‌اند. بیش از یک سوم از بازار فناوری نانوی کشور مربوط به حوزه عمران است. همچنین بیش از ۹۰ درصد بازار صنعت نفت و پتروشیمی و یک سوم بازار حوزه خودرو را نانو کاتالیست‌ها تشکیل می‌دهند.

سه فناوری نانو پوشش با ۴۱ درصد، نانو کامپوزیت با ۲۷ درصد و نانو کاتالیست با ۱۲ درصد، بیشترین سهم (۸۰ درصد) را در تولید محصولات نانوی ساخت ایران دارند. بعد از این سه فناوری، اکسیداسیون حرارتی با ۱۰ درصد، عملیات سطحی با ۴ درصد، نانو آمیزه با ۲ درصد، دارورسانی با ۱ درصد بیشترین سهم تولید محصولات نانوساخت را به خود اختصاص داده‌اند.

آمادگی انتقال تجربه دولت الکترونیک، هوش مصنوعی و خدمات پستی

وزیر ارتباطات کشور مان برای انتقال این تجربیات به ونزوئلا اعلام آمادگی کرد.

«امون بلاسکز»، وزیر حمل‌ونقل ونزوئلا نیز در این دیدار ضمن ابراز خرسندی از سفر وزیر ارتباطات کشورمان به کاراکاس تأکید کرد: این سفر با وجود کوتاه بودن زمان و فشرده بودن دیدارها و برنامه‌های آن نتایج خوبی داشته است و «تیکولاس سادرو»، رئیس جمهوری ونزوئلا شخصاً پیگیر نتایج دیدارها و توافقات انجام گرفته در این سفر است.

رئیس کمیسیون مشترک همکاری‌های اقتصادی جمهوری بولیواری ونزوئلا و جمهوری اسلامی ایران همچنین تأکید کرد که اطمینان داریم دیدارهای هرچه بیشتر رمزحولات ایران ساخت بسیار اثر گذار دانست و در عین حال افزود: متأسفانه با کاهش این میزان تخفیف میزان فروش محصولات ایران ساخت نیز کاهش یافته است.

وی افزود: ضمن اینکه به دلیل تحریم‌ها و افزایش قیمت دلار نیز توان دانشگاه‌ها هم برای خرید دستگاه‌های مورد نیاز کمتر شده، از این رو، شاید یکی از راهکارها برای اثربخش تر شدن نمایشگاه ایران ساخت دسترسی به داده‌ها و نحوه اشتراک گذاری اطلاعات باشد. میزان تخفیف میزان فروش محصولات ایران ساخت نیز کاهش یافته است.

وی افزود: ضمن اینکه به دلیل تحریم‌ها و افزایش قیمت دلار نیز توان دانشگاه‌ها هم برای خرید دستگاه‌های مورد نیاز کمتر شده، از این رو، شاید یکی از راهکارها برای اثربخش تر شدن نمایشگاه ایران ساخت دسترسی به داده‌ها و نحوه اشتراک گذاری اطلاعات باشد.

این فعال حوزه دانش بنیان در ادامه با اشاره به در نظر گرفتن تخفیف ۶۰ درصدی برای خریداران این دستگاه در نمایشگاه ایران، این حمایت را در فروش هرچه بیشتر رمزحولات ایران ساخت بسیار اثر گذار دانست و در عین حال افزود: متأسفانه با کاهش این میزان تخفیف میزان فروش محصولات ایران ساخت نیز کاهش یافته است.

وی افزود: ضمن اینکه به دلیل تحریم‌ها و افزایش قیمت دلار نیز توان دانشگاه‌ها هم برای خرید دستگاه‌های مورد نیاز کمتر شده، از این رو، شاید یکی از راهکارها برای اثربخش تر شدن نمایشگاه ایران ساخت دسترسی به داده‌ها و نحوه اشتراک گذاری اطلاعات باشد. میزان تخفیف میزان فروش محصولات ایران ساخت نیز کاهش یافته است.

موفقیت یک شرکت فناور در بومی سازی دستگاه اتا فک رشد

عربستان، پاکستان، لیبی، لبنان و غیره از مشتریان این شرکت محسوب می شوند.

وی در توضیح نحوه عملکرد دستگاه ژر میناتور بومی سازی شده اظهار کرد: این اتا فک فراهم کننده محیطی است که در آن مواردی نظیر نور، رطوبت و دما در حالت کنترل شده قرار دارند تا به این وسیله شرایط بهینه برای جوانه زنی دانه‌ها ایجاد شود. ژر میناتور‌ها، دسته ای از انکوپلش‌ها، درمان و آموزش پزشکی با ظرفیت تولید ۱۱ هزار دستگاه در سال افزود: بر همین اساس در راستای تولید محصولات با کیفیت بالا مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی، متخصصان مجرب در بخش‌های مختلف شرکت با بهره گیری از سیستم اتوماسیون برنامه ریزی منابع سازمانی (E.R.P) به کار گرفته شدند.

یوسف جلیلی ادامه داد: این شرکت دارای واحد طراحی و توسعه جهت استفاده بهینه و به روز از فناوری روز دنیا است و ۱۵ کشور همسایه اعم از بحرین، امارات، عربستان، پاکستان، لیبی، لبنان و غیره از مشتریان این شرکت محسوب می شوند.

وی در توضیح نحوه عملکرد دستگاه ژر میناتور بومی سازی شده اظهار کرد: این اتا فک فراهم کننده محیطی است که در آن مواردی نظیر نور، رطوبت و دما در حالت کنترل شده قرار دارند تا به این وسیله شرایط بهینه برای جوانه زنی دانه‌ها ایجاد شود. ژر میناتور‌ها، دسته ای از انکوپلش‌ها، درمان و آموزش پزشکی با ظرفیت تولید ۱۱ هزار دستگاه در سال افزود: بر همین اساس در راستای تولید محصولات با کیفیت بالا مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی، متخصصان مجرب در بخش‌های مختلف شرکت با بهره گیری از سیستم اتوماسیون برنامه ریزی منابع سازمانی (E.R.P) به کار گرفته شدند.

یوسف جلیلی ادامه داد: این شرکت دارای واحد طراحی و توسعه جهت استفاده بهینه و به روز از فناوری روز دنیا است و ۱۵ کشور همسایه اعم از بحرین، امارات، عربستان، پاکستان، لیبی، لبنان و غیره از مشتریان این شرکت محسوب می شوند.

وی در توضیح نحوه عملکرد دستگاه ژر میناتور بومی سازی شده اظهار کرد: این اتا فک فراهم کننده محیطی است که در آن مواردی نظیر نور، رطوبت و دما در حالت کنترل شده قرار دارند تا به این وسیله شرایط بهینه برای جوانه زنی دانه‌ها ایجاد شود. ژر میناتور‌ها، دسته ای از انکوپلش‌ها، درمان و آموزش پزشکی با ظرفیت تولید ۱۱ هزار دستگاه در سال افزود: بر همین اساس در راستای تولید محصولات با کیفیت بالا مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی، متخصصان مجرب در بخش‌های مختلف شرکت با بهره گیری از سیستم اتوماسیون برنامه ریزی منابع سازمانی (E.R.P) به کار گرفته شدند.

بایدها و نبایدهای استفاده از سرویس‌های هوش مصنوعی

حساس راه اشتراک بگذارید.
با این کار، می‌توانید از مزایای هوش مصنوعی بهره‌مند شوید بدون اینکه ریسک‌های جدی برای خود ایجاد کنید.
حساس در مورد پروژه‌ها و با اطلاعات محرمانه‌تان خودداری کنید.
زاعی در ادامه صحبت‌هایش گفت: همچنین باید از سرویس‌ها و پلتفرم‌های معتبر استفاده کرد چون استفاده از سرویس‌ها و پلتفرم‌های معتبر شناخته‌شده برای تعامل با بات‌های هوش مصنوعی اهمیت زیادی دارد.
این پلتفرم‌ها معمولاً دارای استانداردهای امنیتی بالایی هستند که به حفاظت از داده‌های کاربران کمک می‌کند.
قبل از استفاده از هر بات هوش مصنوعی، حتماً سیاست‌های حریم خصوصی آن را بررسی کنید تا بدانید چگونه از اطلاعات شما استفاده می‌شود.

به گفته او این سیاست‌ها شامل نحوه جمع‌آوری، ذخیره‌سازی و اشتراک‌گذاری داده‌ها هستند. همچنین، از آنجا که برخی پلتفرم‌ها ممکن است اطلاعات شما را به اشخاص ثالث منتقل کنند، آگاهی از این موضوع می‌تواند به شما در اتخاذ تصمیمات آگاهانه کمک کند.
با انتخاب سرویس‌های معتبر، می‌توانید از امنیت داده‌های خود اطمینان حاصل کنید و خطرات احتمالی راه‌ها حداقل برطرف کنید.
در نهایت، همیشه به‌روز باشید و از آخرین اخبار و تغییرات در سیاست‌های حریم خصوصی مطلع شوید.

به توسعه روابط و مناسبات تهران و کاراکاس بینجامد. هاشمی در ادامه با تشریح زمینه‌های همکاری‌های مشترک دو کشور، به توانمندی‌های جمهوری اسلامی در زمینه هوش مصنوعی اشاره و تأکید کرد که این توانمندی‌ها می‌تواند در عرصه انتقال دانش و تجربه مرتبط با هوش مصنوعی در اختیار ونزوئلا قرار گیرد.

وزیر ارتباطات در ادامه با اشاره به توانمندی‌های ایران در مدیریت هوشمند راه‌ها، مدیریت ترافیک داشته و کشورمان در این زمینه تجارب خوبی را کسب کرده است؛ اکنون، آمادگی وجود دارد که این تجربیات را در اختیار ونزوئلا قرار دهیم.

هاشمی در ادامه با اشاره به دیدارهای انجام گرفته در نخستین روز سفر به ونزوئلا خاطر نشان کرد: مدیر عامل شرکت ملی پست جمهوری اسلامی ایران جلسه خوبی

یک شرکت دانش بنیان ایرانی موفق به بومی سازی دستگاه ژر میناتور (اتا فک رشد) شده که می‌تواند با استفاده از سیستم میکرو کنترلر، مقادیر دما، رطوبت و نور را به صورت دستی تنظیم و شرایط بهینه برای جوانه زنی دانه‌ها را فراهم کند.

مدیر عامل این مجموعه فناور با اشاره به آغاز فعالیت این واحد با احداث نخستین کارخانه بزرگ تولید انواع تجهیزات آزمایشگاهی مطابق با استانداردهای جهان در سال ۱۳۶۸ با اخذ مجوز از وزارت صنایع و تأیید وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی با ظرفیت تولید ۱۱ هزار دستگاه در سال افزود: بر همین اساس در راستای تولید محصولات با کیفیت بالا مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی، متخصصان مجرب در بخش‌های مختلف شرکت با بهره گیری از سیستم اتوماسیون برنامه ریزی منابع سازمانی (E.R.P) به کار گرفته شدند.

یوسف جلیلی ادامه داد: این شرکت دارای واحد طراحی و توسعه جهت استفاده بهینه و به روز از فناوری روز دنیا است و ۱۵ کشور همسایه اعم از بحرین، امارات،

عربستان، پاکستان، لیبی، لبنان و غیره از مشتریان این شرکت محسوب می شوند.

وی در توضیح نحوه عملکرد دستگاه ژر میناتور بومی سازی شده اظهار کرد: این اتا فک فراهم کننده محیطی است که در آن مواردی نظیر نور، رطوبت و دما در حالت کنترل شده قرار دارند تا به این وسیله شرایط بهینه برای جوانه زنی دانه‌ها ایجاد شود. ژر میناتور‌ها، دسته ای از انکوپلش‌ها، درمان و آموزش پزشکی با ظرفیت تولید ۱۱ هزار دستگاه در سال افزود: بر همین اساس در راستای تولید محصولات با کیفیت بالا مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی، متخصصان مجرب در بخش‌های مختلف شرکت با بهره گیری از سیستم اتوماسیون برنامه ریزی منابع سازمانی (E.R.P) به کار گرفته شدند.

یوسف جلیلی ادامه داد: این شرکت دارای واحد طراحی و توسعه جهت استفاده بهینه و به روز از فناوری روز دنیا است و ۱۵ کشور همسایه اعم از بحرین، امارات، عربستان، پاکستان، لیبی، لبنان و غیره از مشتریان این شرکت محسوب می شوند.

وی در توضیح نحوه عملکرد دستگاه ژر میناتور بومی سازی شده اظهار کرد: این اتا فک فراهم کننده محیطی است که در آن مواردی نظیر نور، رطوبت و دما در حالت کنترل شده قرار دارند تا به این وسیله شرایط بهینه برای جوانه زنی دانه‌ها ایجاد شود. ژر میناتور‌ها، دسته ای از انکوپلش‌ها، درمان و آموزش پزشکی با ظرفیت تولید ۱۱ هزار دستگاه در سال افزود: بر همین اساس در راستای تولید محصولات با کیفیت بالا مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی، متخصصان مجرب در بخش‌های مختلف شرکت با بهره گیری از سیستم اتوماسیون برنامه ریزی منابع سازمانی (E.R.P) به کار گرفته شدند.

یوسف جلیلی ادامه داد: این شرکت دارای واحد طراحی و توسعه جهت استفاده بهینه و به روز از فناوری روز دنیا است و ۱۵ کشور همسایه اعم از بحرین، امارات، عربستان، پاکستان، لیبی، لبنان و غیره از مشتریان این شرکت محسوب می شوند.

استفاده از هوش مصنوعی در زندگی روزمره می‌تواند مزایای زیادی داشته باشد، از جمله افزایش کارایی و صرفه‌جویی در زمان؛ اما باید به این نکته توجه کرد که داده‌هایی که به این سرویس‌ها ارائه می‌دهیم ممکن است حریم خصوصی ما را تحت تأثیر قرار دهد. به گزارش ایسنا، بسیاری از افراد از عواقب جمع‌آوری و تحلیل داده‌ها آگاه نیستند و ممکن است اطلاعات حساسی را بدون احتیاط به اشتراک بگذارند؛ همچنین، الگوریتم‌های هوش مصنوعی ممکن است به‌صورت نادرست با مغز شماه عمل کنند و نتایج نادرستی ارائه دهند؛ بنابراین، مهم است که در استفاده از این فناوری‌ها دقت کنیم

و آگاهانه عمل کنیم. در همین رابطه علی‌اصغر زاعی-مدرس دانشگاه-در گفت و گو با ایسنا اظهار کرد: همان طور که در این روزها ملاحظه می‌کنید هوش مصنوعی AI به‌سرعت در حال تغییر شیوه تعامل ما با تکنولوژی است و ابزارهایی مانند ChatGPT و Copilot، به کاربران امکان می‌دهند تا به راحتی به سوالات پاسخ دهند.
کد تولید کنند و در انجام وظایف روزمره کمک کنند.
با این حال، استفاده از این سرویس‌ها بدون توجه به امنیت و حریم خصوصی می‌تواند خطراتی به همراه داشته باشد.
وی افزود: اطلاعات حساسی که به این ابزارها داده می‌شود، ممکن است در معرض دسترسی غیرمجاز قرار گیرد؛ بنابراین، حفظ امنیت و حریم خصوصی باید در اولویت قرار گیرد.
کاربران باید با احتیاط عمل کنند و از اشتراک‌گذاری اطلاعات

«کسب و کار» از وضعیت تعمیرگاه‌ها و امداد رسانی به خودروها گزارش می‌دهد

گارانتی؛ کلید مشکل تعمیر خودروهای وارداتی



دهیم هم برنامه‌هایمان بهتر و زودتر به نتیجه می‌رسد و هم توانسته‌ایم گام‌های بلندتری برای اعضاهایمان برداریم.

راسی در ادامه افزود: با نزدیک شدن به عید شرکت‌های خودرو سازی برای سازه‌های خاص خود، برنامه‌هایی دارند که براساس برنامه‌هایی که تعریف می‌کنند به هموطنان در هر شهر امداد رسانی خواهند کرد.

البته تعمیرگاه‌های ما اجازه فعالیت به صورت ۲۴ ساعته ندارند و شب‌ها نمی‌توانیم خدمات لازم را به هموطنان ارائه دهیم از این رو به هموطنان توصیه می‌کنیم که پیش از شروع سفر در هر زمانی، از ایمنی خودروی خود مطلع شوند تا با خیالی آسوده به سفر روند.

رئیس اتحادیه دارندگان تعمیرگاه و اتوسرویس و پارکینگ و کارواش تهران، گفت: در حال حاضر متولی امداد خودروها، ایران خودرو و سایپا این دو شرکت هستند اما به زودی برای بهبود شرایط و همچنین سر و سامان دادن به این دو امداد خودرو، نظارت بر آنها به عهده صنف ما گذاشته می‌شود.

در این خصوص صحبت‌هایی صورت گرفته و تصمیماتی با توافق اتاق اصناف حال و تولیدی سابق صورت گرفته است و ما منتظر نهایی شدن مصوبات برای این اتفاق هستیم.

هر نمایندگی یک تا دو امداد خودرو دارد

وی افزود: هر نمایندگی که با این صنف فعالیت می‌کند یک یا دو امداد خودرو دارد که براساس صحبت‌های گفته شده باید وضعیت این امداد خودروها سر و سامان یابد تا بتوانند در یک حوزه متمرکز شوند و فعالیت مستمر و قابل قبولی داشته باشند.

نایب رئیس اتاق اصناف تهران درباره وضعیت خودروهای تولید کشور گفت: دو خودرو ساز مهم کشور تولیداتی دارند با قیمت‌های متنوع البته هر کدام از این خودروها ممکن است ایراداتی داشته باشند اما خودروهایی که وجود دارد براساس امکانات و قیمت هر کدام وضعیت متفاوتی با هم دارند.

با نزدیک شدن به ۲۲ بهمن و شب عید سفرها آغاز می‌شود و مردم در صدد هستند تا با ماشین‌های شخصی خود چند روزی را دور از فضای شهری به استراحت بپردازند. به همین خاطر اغلب آنها پیش از سفر سعی می‌کنند تا از وضعیت خودروی خود مطلع شوند از این رو خودروی خود را به نزدیک‌ترین تعمیرگاه یا شاید به تعمیرگاه معتمد خود می‌سپارند تا سفری آسوده داشته باشند.

در این میان نیز افرادی هستند که سهل انگاری کرده و پیش از شروع سفر سری به تعمیرگاه‌ها نزنند و دل به جاده می‌سپارند اما در میانه راه با ماشین خاموشی مواجه می‌شوند که جز خستگی برای آنها هیچ نداشته است از این رو آسان‌ترین راهی که به ذهن افراد می‌رسد تماس با امداد خودروهای جاده‌ای است.

تعمیرات لازم برای تعطیلات آینده

علیرضا راسی، رئیس اتحادیه دارندگان تعمیرگاه و اتوسرویس و پارکینگ و کارواش تهران و نایب رئیس اتاق اصناف تهران با توجه به نزدیک شدن ۲۲ بهمن و ایام عید درباره امداد رسانی به خودروها، گفت: شرکت خودرو ساز داخلی مانند ایران خودرو و سایپا در هر فصل و با توجه به شرایط، امداد رسانی‌هایی را به مسافران و مردم دارند و در این ایام نیز این دو شرکت مانند گذشته وظیفه خود را انجام خواهند داد، از سویی دیگر شرکت آسان‌موتور نیز در کنار این شرکت‌ها، امداد رسانی به مردم را انجام خواهد داد.

وی ادامه داد: ما نیز در جهت بهبود وضعیت و مشتری‌مداری کارهای نظارتی را انجام خواهیم داد، در کنار این مباحث تصمیم داریم تا به حمل ماشین‌ها با جرثقیل‌ها و همچنین بیمه‌بندین‌ها نیز سروسامانی داده شود.

نایب رئیس اتاق اصناف تهران گفت: به اعتقاد من همکاری و تمهیدات لازم برای با فعالیتهای مستترک و همگن لازم و ملزوم یکدیگرند زیرا ما اتحادیه‌های مرتبط با حوزه خودرو در بسیاری از مواقع در یک راستا حرکت می‌کنیم از این رو اگر بتوانیم با هم همراه شویم و شورایی را تشکیل

خواهد شد. وی در پایان گفت: در صورتی که خودروی شما دچار خرابی یا مشکلات فنی شده یا احتیاج به سرویس مجدد و معاینه فنی دارد ضروری است که به واحد‌ها و تعمیرگاه‌های مجاز مراجعه شود.

وارداتی در کشور اغلب شناسنامه‌دار و دارای گارانتی هستند مانند شرکت آسان موتور که خودروهای گره‌ای وارد می‌کند و در کنار واردات خدمات امداد رسانی را نیز ارائه می‌دهد اما خودروهای شخصی که وارد می‌شوند ممکن است گارانتی نداشته باشند و این امر در آینده مشکل ساز

مردم هر اندازه که هزینه کنند خودروی مطلوب‌تر و با کیفیت‌تر به دست خواهند آورد، البته مردم مایلقت استفاده از بهترین کالاهای داخلی را دارند. راسی درباره تعمیر خودروهای وارداتی نیز گفت: ماشین‌های

رئیس اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی اتومبیل و ماشین‌آلات تهران اعلام کرد

واردات بی‌رویه لوازم یدکی بی‌کیفیت و غیر استاندارد



رئیس اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی اتومبیل و ماشین‌آلات تهران از واردات بی‌رویه کالاهای بی‌کیفیت و غیر استاندارد لوازم یدکی انتقاد کرد.

علی اکبر بخشی با بیان اینکه کارشناسان اتحادیه برای ورود لوازم یدکی به کشور باید نظارت داشته باشند، اظهار کرد: در حال حاضر هیچ‌یک از نمایندگان اتحادیه در واردات این کالاها نظارت ندارند، بنابراین پیشنهاد می‌شود که کارشناسانی از اتحادیه در وزارت صنعت حضور داشته باشند و بر ورود این کالاها نظارت کنند. وی در عین حال تاکید کرد: اتحادیه با اطلاعاتی در رابطه با ورود لوازم یدکی و نظارت بر آنها ندارد و تصمیم‌گیری در این زمینه در سطح کلان کشور است.

رئیس اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی اتومبیل و ماشین‌آلات تهران همچنین در بخشی از سخنان خود از تشکیل شورایی خبر داد که متشکل از تمامی اتحادیه‌ها و بخش‌های مرتبط با خودروست و در زمینه خدمات خودرویی و ماشین‌آلات اقدامات لازم را انجام خواهند داد.

وی اضافه کرد: در تلاشیم این شورایی خودرویی را ثبت و قانونمند کنیم. چون در حال حاضر خودرو حدود ۲۰ تا ۲۵ متولی دارد و هر کدام در بخش‌های مختلف خدمات ارائه می‌کنند.

بخشی از تشکیل ساختاری در رابطه با نظارت بر مراکز و واحدهای تجاری لوازم یدکی خبر داد و گفت: در حال حاضر حدود ۱۲۰ مرکز یا واحد تجاری لوازم یدکی در تهران داریم که قرار است شرکتی تشکیل شود که وظیفه آن شناسایی کالاهای باکیفیت بوده و با ساختار جدید کالاهای باکیفیت در حوزه لوازم یدکی ورود کنند و شرکت مربوطه نیز نظارت لازم را در این زمینه انجام دهد. همچنین بر روند توزیع کالا نظارت و کنترل صورت گیرد که در نهایت به نفع مصرف‌کنندگان است.

رئیس اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی اتومبیل و ماشین‌آلات تهران با اشاره به برگزاری سومین نمایشگاه تخصصی قطعات خودرو و ماشین‌آلات تهران، گفت: در این نمایشگاه بخشی از نگاه ما به تولید داخلی است و تولید را از زس ملی می‌دانیم چون تولیدکنندگانی داریم که حتی به قلب اروپا قطعه ارسال می‌کنند و ما در تلاشیم ارتباطی بین تولید و توزیع برقرار کنیم که در نهایت به نفع مصرف‌کنندگان است.

بخشی ایجاد ارتباط موثر با تولیدکنندگان و نمایندگان رسمی برندهای معتبر لوازم یدکی، ایجاد ارتباط موثر با خودروسازان و واردکنندگان خودرو، ایجاد فرصت برای معرفی کالاهای تولیدکنندگان داخلی و ایجاد ارتباط موثر و هدایت زنجیره تامین قطعات یدکی خودرو و ماشین‌آلات و تاکید و جلب توجه فعالان زنجیره تامین به استانداردهای اجباری، ملی یا جهانی قطعات یدکی و هویت شناسایی قطعات را از جمله اهداف

وی همچنین در پاسخ به این سوال که آیا نظارتی بر قیمت‌گذاری لوازم یدکی توسط اتحادیه می‌شود؟ گفت: نظارتی بر قیمت‌گذاری نداریم چون ناظر بر واردات نیستیم. رئیس اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی اتومبیل و ماشین‌آلات تهران یادآور شد: در حال حاضر حدود ۷۵۰۰ واحد صنعتی مجوز دار داریم که حدود ۲۰۰۰ واحد آنها بدون مجوز فعالیت می‌کنند البته در حال سپری کردن مراحل قانونی برای اخذ مجوز هستند.

کردند که البته با اصل این صندوق مخالفتی نداریم ولی معتقدیم این دستورات عمل در حال حاضر قابلیت اجرایی ندارد. وی یادآور شد: با جلساتی که با سازمان امور مالیاتی داشتیم بخشی از نگرانی‌هایمان پاسخ داده شد و به آنها گفتیم اگر قرار است صنف ما خدمات بدهد باید امنیت فکری و آرامش داشته باشد. بخشی به مشکلات مراکز تجاری در این صنف با سازمان آب تهران اشاره کرد و خواستار رسیدگی به این موضوع شد.

بخشی مشکلات مالیاتی را از دیگر معضلات این صنف برشمرد و افزود: عدالت مالیاتی رعایت نشده و معتقدیم برخی مصوبات و تصمیماتی که به ما ابلاغ می‌شود، قابلیت اجرایی ندارد و صنف ما دچار التهاب و نگرانی شده است.

رئیس اتحادیه فروشندگان لوازم یدکی اتومبیل و ماشین‌آلات تهران اظهار کرد: تا چند سال اخیر فقط مالیات بزر درآمد را داشتیم ولی چندین نوع مالیات نیز به ما اضافه شده و از طرفی بحث صندوق پول را مطرح

برگزاری این نمایشگاه اعلام کرد که در اردیبهشت ماه سال آینده برگزار می‌شود.

وی از مسئولان وزارت صنعت، معدن و تجارت درخواست کرد که آخرین آمار و اطلاعات در رابطه با ورود کالاها و لوازم یدکی را بدهند تا بدین‌جهت کالاها از چه طریقی وارد می‌شوند که بتوانیم نظارت لازم را در این زمینه انجام دهیم. در این باره با گمرک مذاکراتی انجام دادیم تا اگر در لوازم یدکی با مشکلاتی روبه‌رو شدیم اتحادیه ما بتواند پاسخگو باشد.

«کسب و کار» از بازار پر رونق وانت‌های میوه‌فروش گزارش می‌دهد

لوکس فروشان سیار



می‌فروشم، وانتی لوکس فروش دیگری که برای این گزارش با وی صحبت کردیم، با بیان این مطلب افزود: وانتی‌های دیگری هم هستند که به این سبک کار می‌کنند. ما به محله همدیگر نمی‌رویم محدوده کار ما با هم تداخل نمی‌کند. این فروشنده میوه درباره قیمت‌گذاری میوه‌ها، گفت: میوه‌ها را بین ۲۰ تا ۳۰ درصد گران‌تر از میدان‌های تره‌بار محلات می‌فروشیم. برای مثال پرقال تامسون درجه یک را کیلویی ۳۵۰۰ تومان می‌فروشیم که در میدان‌های درجه یک ۲۷۰۰ تومان است. البته بار میدان به خوبی بار ما نیست. بار ما خرابی و دورریز ندارد و به اصطلاح لوکس است. وی درباره میوه‌های پرطرفدار گفت: الان پرقال، نارنگی، موز، سیب قرمز و لیموشیرین خوب فروش می‌رود. نارنگی درجه یک در میدان ۳۵۰۰ است و ما تا ۶۰۰۰ هزار تومان هم بارمان را می‌فروشیم. نرخ رسمی موز ۳۰۰۰ تومان است و ما موز را ۷۰۰۰ تومان می‌فروشیم.

❖ کدورت غرفه‌داران میادین میوه‌تره‌بار از لوکس فروشان سیار

هیچ نظارتی بر کار وانتی‌های میوه‌فروش نیست و اگر ماموران شهرداری یا پلیس راهنمایی رانندگی گاهی اوقات جلوی آنها را بگیرد شهر را به تصرف خود درمی‌آورند. غرفه‌داران میادین میوه‌تره‌بار کدورت خود را از وانتی‌های میوه‌فروش پنهان نمی‌کنند و معتقدند فروش میوه به صورت سیار یکی از دلایل افزایش قیمت و نابسامانی بازار میوه است. یکی از این غرفه‌داران به «کسب و کار» می‌گوید: اتحادیه و سازمان تعزیرات و مدیریت میادین دائم ما را زیر نظر دارند و با کمترین تخلفی اخطار و جریمه می‌شویم، آن وقت وانتی‌ها میوه را دو یا سه برابر نرخ رسمی می‌فروشند و کسی مانعشان نمی‌شود.

❖ ارسال میوه به درب منازل و کم کردن زحمت مشتری

به عقیده یکی از فعالان بازار میوه، غرفه‌داران میادین میوه‌تره‌بار و مغازه‌داران باید خودشان برای این وضعیت فکری کنند و نمی‌توان به زور مردم را از خرید از وانتی‌های لوکس فروش بازداشت. این فرد می‌گوید: وانتی‌های لوکس فروش توانسته‌اند یک نقطه خالی را در بازار شناسایی و پر کنند و ما هم که در این میان ضرر می‌کنیم، باید از

اگر ساکن محله‌های قدیمی هستید یا در شهرک‌های آقماری پایتخت یا هر شهر بزرگ دیگری زندگی می‌کنید، صدای بلندگوی میوه‌فروشی که در اوقات مختلف روز مخصوصاً قبل از ظهرها حضورشان را در کوی و برزن به «خانه‌دار و بچه‌دار» یادآوری می‌کنند، برایتان آشناست. میوه‌فروشی‌هایی که خیلی از آنها با وانت‌بارهای مزدا ۱۰۰۰ فکسنی عهده‌اخذ دارند و قیمت‌هایشان با میادین میوه‌تره‌بار رقابت می‌کند اما به جز این‌ها، وانت‌بارهایی هم هستند که بلندگو ندارند و هر روز بی‌سرصدای می‌روند. میوه‌هایشان را می‌فروشند و بی‌سرصدای هم می‌روند. آنها را باید نسل‌تازهای از میوه‌فروش‌های سیار نامید که خود را با شرایط مشتری و بازار هماهنگ کرده‌اند و سود خوبی هم از این هماهنگی عایدشان می‌شود.

❖ مشتری ثابت برای وانتی‌های لوکس فروش

کار ما در خرید میوه، فن و لیم خاصی ندارد و همه وانتی‌ها از یک‌جا خرید می‌کنند، تفاوت در نحوه فروش است. یکی از وانتی‌هایی که در محله‌های اطراف وزارت کار لوکس‌فروشی می‌کند، با بیان این مطلب به «کسب و کار» می‌گوید: من حدود ۷ سال در محله‌های مختلف تهران و اطراف تهران با وانت میوه‌فروشی کرده‌ام. مغازه‌داری هم کرده‌ام اما اجازه مغازه‌ها طی یکی دو سال گذشته خیلی بالا رفت و نتوانستم از پیش بریبایم. کاری که در دو سال اخیر کردم این است که وقتی با وانت در محله‌ها میوه می‌فروختم، می‌دیدم همه دنبال میوه متوسط و ارزان نیستند و بعضی مشتری‌ها دنبال میوه بهتر هستند. کم‌کم با این مشتری‌ها صحبت کردم و مطمئن شدم اگر میوه لوکس هم بیاورم روی دستم نمی‌ماند. این بود که شروع کردم برای آنها میوه لوکس آوردن و خدا را شکر کاسی من بهتر از قبل شد. الان مشتری‌های ثابت دارم که لازم نیست با بلندگو خبرشان کنم چون می‌دانند چه ساعتی می‌آیم و همیشه منتظرم هستند.

❖ لوکس‌فروشی با وانت تا ۳۰ درصد گران‌تر

اول صبح‌ها در میدان کم‌زبری تره‌بار خرید می‌کنم و میوه‌هایم را با وانت در چند خیابان بلوار فردوس به مشتری‌های ثابت

میوه به درب منازل اصلی‌ترین دلیل رونق کاسی‌های لوکس‌فروش است.

برای تمام مشتری‌ها و همچنین ارسال میوه به درب خانه‌ها بتوانیم کسب‌وکار خود را تقویت کنیم چون بی‌دردر رسیدن

روش‌های خلاقانه استفاده کنیم و مردم را به خرید از میادین تشویق کنیم. شاید با متنوع کردن قیمت و ایجاد جذابیت

دبیر انجمن برنج:

برنج ایرانی چوب واردات را می‌خورد



دبیر کانون دانش و صنعت برنج گفت: قد کشیدن و یکدست بودن برنج خارجی که مزیت خاصی در برابر برنج ایرانی ندارد، فقط به رقم محصول و فناوری‌های پیشرفته در بسته‌بندی این نوع برنج‌ها بازمی‌گردد. غلامرضا خانکشی‌پور، اظهار کرد: دلیل اینکه برنج‌های خارجی قد می‌کشند به روش‌های عمل‌آوری و بسته‌بندی و نوع رقم محصول برمی‌گردد و این در حالی است که برنج‌های خارجی از نظر طعم و کیفیت به هیچ‌وجه قابل مقایسه با برنج‌های ایرانی نیستند. وی با بیان اینکه نمی‌توان بدون سسند و مدرک برنج‌های خارجی را صنعتی یا دستکاری ژنتیکی شده نامید، افزود: می‌توان برای شناسایی و تضمین کیفیت ارقام برنج ایرانی آنها را از نظر انگشت‌نگاری ژنتیکی ثبت کرد اما باید از یک سسو مسئولان از نظر آموزش ترویج روی شناسایی هرچه بهتر کیفیت برنج ایرانی کار کنند و از سوی دیگر صنعت فرآوری و بسته‌بندی برنج روز به روز پیشرفته‌تر از گذشته شود.

❖ برنج ایرانی، نای رقابت با برنج خارجی را ندارد

دبیر کانون دانش و صنعت برنج تصریح کرد: برنج ایرانی قدرت تبلیغات ندارد، چرا که برنج‌های خارجی را بخش‌های خصوصی قدرتمند می‌خرند که می‌توانند برای خود تبلیغات گسترده کنند و جایزه‌های بزرگی را به خریداران بدهند. این در حالی است که قدرت برنج ایرانی تنها سرمایه‌های کشاورزانی است که همچنان از روش‌های سنتی برای فروش محصول خود استفاده می‌کنند.

خانکشی‌پور گفت: باید بازار برنج را از روش‌های سنتی گذشته به سمت بازاریابی مدرن سوق دهیم و به گونه‌ای تولید داخل را به بازار عرضه کنیم که نرخ ارز اجازه افزایش قدرت رقابت به برنج‌های خارجی را در برابر برنج‌های تولید داخل ندهد.

وی اظهار کرد: در حال حاضر فقط برندهای طبیعی در بازار برنج داخلی وجود دارد. در حالی که باید به سمت برندهای صنعتی حرکت کنیم و با توسعه صنایع بسته‌بندی و برندسازی قدرت رقابت برنج ایرانی را افزایش دهیم. از سوی دیگر مسئولان نیز نباید محصول خارجی را مورد حمایت قرار دهند. این در حالی است که با وجود ممنوعیت واردات برنج در ماه‌های اخیر بازار از برنج‌های وارداتی اشباع شده است.

❖ حمایت از کشت برنج در مناطق پر آب

به گزارش فارس، عباس کشاورز معاون زراعت وزیر جهاد کشاورزی نیز در پاسخ به این پرسش که آیا با توجه به عدم حمایت از کشت برنج در مناطق کم‌آب، دولت برای کشت این محصول در گیلان و مازندران برنامه ویژه‌ای

بازاریابی مدرن، گفت: برنج داخلی باید توسط نهاد‌های پژوهشی و سازمان‌های اقتصادی مورد حمایت قرار گیرد و بحثی که شما درباره بازار بومی برنج مطرح می‌کنید هم یکی از گلوگاه‌های توسعه این محصول است.

ما در بازاریابی و برندسازی برنج داخلی واقعا کار خاصی انجام نداده‌ایم و هنوز قسمت عمده برنج داخلی با همان نام‌ها و روش‌های سنتی به بازار عرضه می‌شود. این وضعیت نباید ادامه یابد چرا که با ادامه این وضعیت دیگر شالیکاری کاملا بدون صرفه خواهد شد و یکی از بخش‌های مهم کشاورزی ما بدون اینکه برای آن کار جدی کرده باشیم، نابود خواهد شد.

برنج بسیار بیشتر از طرفداران برنج داخلی است و هرچقدر هم که ما فریاد برنیم باز این روند ادامه خواهد داشت.

شایق با بیان اینکه بسیاری از مشکلات گوارشی طی سال‌های اخیر بی‌ارتباط با برنج‌های وارداتی نیست، افزود: شاید مشکلات گوارشی و بیماری‌های دستگاه گوارش ناشی از برنج وارداتی باشد و ما از وزارت بهداشت درخواست می‌کنیم در این زمینه تحقیق و بررسی کند به شرطی که سرنوشت این تحقیق مانند آلودگی برنج وارداتی به ابهام و ضد و نقیض گویی کشیده نشود.

دبیر انجمن برنج با اشاره به نیاز برنج داخلی به برندسازی

سالانه به ۳ میلیون تن برنج نیاز داریم که حدود یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن آن در داخل تولید و حدود یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن آن از طریق واردات تامین می‌شود.

❖ **چوب واردات بی‌حساب و کتاب را می‌خوریم**
واردات برنج بدون حساب و کتاب انجام می‌شود و چوب این وضعیت را با نابودی شالیکاری‌ها و زیان و بیکاری تعداد فراوانی از هموطنانی که در این بخش کار می‌کنند، خواهیم خورد.

جمیل علیزاده شایق، دبیر انجمن برنج با بیان این مطلب به «کسب و کار» گفت: نفوسد و قدرت واردکنندگان

دارد، گفت: برای حمایت از کشت برنج در مناطق گیلان و مازندران به ازای عدم حمایت از کشت برنج در مناطق کم‌آب طرح ویژه‌ای تهیه شده است. وی افزود: این طرح یک بسته کامل است و شامل دامنه و سسیمی از مزرعه، تحقیق، ترویج، نوسازی، کیفیت و مکانیزاسیون است که در صورت عملیاتی شدن به صورت ویژه تولید برنج افزایش خواهد یافت. کشاورز با بیان اینکه واردات برنج همچنان ممنوع است، اظهار داشت: با فراهم شدن موجبات اجرای طرح ویژه حمایت از تولید برنج طی یک بازه زمانی ۷-۸ ساله از خودکفایی ۴۵ درصدی به ۶۰ درصدی در تولید برنج خواهیم رسید.
معاون وزیر جهاد کشاورزی تصریح کرد: در کشور



دوب آهن اصفهان پیشگام نورد کاری سه روش بیضی و بیضی بر گردان

دوب آهن اصفهان به همت تلاشگران خود پیشگام نورد کاری به روش بیضی و بیضی بر گردان است که در جهت کاهش هزینه تامین و آماده سازی قطعات نقش موثری دارد. سعید اکبری سرپرست طراحی کالیبر مهندسی نورد به بیان توضیحاتی در خصوص نورد کاری به شیوه بیضی و بیضی بر گردان پرداخت و گفت: در گذشته کالیبر قفسه شماره ۹ نورد ۳۰۰ به این گونه بود که هنگامی که شمش به صورت بیضی تراش می خورد برای تحویل به قفسه بعدی نیاز به ۹۰ درجه برگردان داشت که این کار خود به تجهیزات نیاز داشت تا عمل برگردان را انجام دهند. وی افزود: در طرح جدید که برای نخستین بار در کشور انجام شد، همزمان با عملیات نورد، عملیات برگردان نیز توسط همان غلطک نوردی صورت می گیرد و نیازی به غلطک برگردان و سایر تجهیزات گذشته نیست. برخوردن این شیوه بسیار ساده و از نظر مصرف غلطک نیز تفاوتی با قبل ایجاد نشده و تنها با تراشکاری غلطک با دستگاه CNC در کارگاه تراش غلطک با دقت ۵ صدم میلی متر به این مهم دست یافتیم.

سرپرست طراحی کالیبر مهندسی نورد خاطر نشان کرد: این دستاورد حاصل آنالیزها و تحلیل تنش های کارکنان طراحی کالیبر برای به دست آوردن درجه چرخش بهینه و همچنین همکاری نورد ۳۰۰ برای عملیات نوردکاری بود.

مدیر عامل شرکت گاز استان چهارمحال و بختیاری **استان چهارمحال و بختیاری پتانسیل قابل توجه در جذب سرمایه دار در حوزه گلخانه صنعتی کشاورزی دارد**



مهندس سلیمیان استان پتانسیل قابل توجه در جذب سرمایه دار در حوزه گلخانه صنعتی کشاورزی دارد ایشان تشریح کردند:

گلخانه های صنعتی در استان چهارمحال و بختیاری به عنوان یکی از مهم ترین و پربازده ترین بخش های کشاورزی، نقش بسیار مؤثری در تامین محصولات کشاورزی و افزایش درآمد روستاییان دارند. این استان با برخورداری از شرایط اقلیمی مناسب و منابع آب کافی، امکان رشد و توسعه گلخانه ها را فراهم کرده است. در این راستا، گلخانه ها به عنوان محیط های کنترل شده، امکان کشت انواع گیاهان و محصولات زراعی را در تمام فصول سال فراهم می آورند. اهمیت گلخانه های صنعتی

مصرف گاز طبیعی در گلخانه ها لزوم بهینه سازی مصرف گاز طبیعی راهکارهای پیشرفته:

۱. استفاده از سیستم های گرمایش هوشمند: با پایداری سیستم های اتوماسیون و گرمایش هوشمند می توان مصرف انرژی را به حداقل رساند و در عین حال شرایط بهینه برای رشد گیاهان فراهم کرد.

۲. عایق کاری مناسب: استفاده از عایق های حرارتی با کیفیت بالای تولید به کاهش اتلاف گرما و انرژی کمک کند.

۳. آموزش بهره برداران: برگزاری دوره های آموزشی برای کشاورزان و بهره برداران در خصوص بهینه سازی مصرف انرژی و استفاده از فناوری های نوین می تواند به افزایش آگاهی و بهبود عملکرد آن ها کمک کند.

۴. سرمایه گذاری در انرژی های تجدیدپذیر: تشویق سرمایه گذاران به استفاده از انرژی های خورشیدی و دیگر منابع تجدیدپذیر به عنوان مکملی برای تامین انرژی گلخانه ها می تواند به کاهش وابستگی به گاز طبیعی کمک کند.

در نهایت، گلخانه های صنعتی در استان چهارمحال و بختیاری با بهره گیری از گاز طبیعی به عنوان منبع انرژی، به تولید و تامین محصولات کشاورزی کمک می کنند. اما با توجه به چالش های موجود، لزوم سرمایه سازی مصرف گاز طبیعی در این بخش احساس می شود. با اتخاذ راهکارهای مناسب و استفاده از فناوری های نوین، می توان به حفظ منابع انرژی و افزایش بهره وری در این بخش دست یافت.

مدیر درمان تامین اجتماعی استان اردبیل:

افزایش تخت بیمارستان سبلان اردبیل از ۱۶۰ به ۲۵۶ تخت



درمانی تامین اجتماعی با اعتباری بالغ بر سه هزار و ۱۰۰ میلیارد ریال در استان اردبیل به بهره برداری رسیده که با پیگیری های صورت گرفته مابقی مصوبات نیز طبق زمان بندی تحقق خواهد یافت.

مدیر درمان استان با بیان اینکه برای افزایش تعداد تخت های بیمارستانی در بیمارستان سبلان اردبیل از ۱۶۰ تخت به ۲۵۶ تخت مجوزهای لازم و قانونی و اعتبار مربوطه دریافت شده است افزود افزایش تخت های بیمارستان ارس پارس آباد از ۶۴ تخت به ۹۶ تخت بستری پس از الحاق ساختمان شعبه و اخذ مجوزهای لازم از هیئت مدیره سازمان محقق خواهد شد. که در این خصوص جلسات بسیار خوبی جهت همکاری با مسئولان شهرستان پارس آباد از جمله امام جمعه محترم، فرماندار و نماینده مردم شریف آن شهرستان در مجلس شورای اسلامی داشتیم. دکتر نیک سیرت ادامه داد: در شهرستان خلخال صدور پروانه بهره برداری با مشکلات و موانعی روبرو بود که با پیگیری های مداوم و با اخذ مجوزهای قانونی و اعتبارات لازم در حال برگزاری مناقصه و تعیین پیمانکار پروژه هستیم تا در سریع ترین زمان ممکن نسبت به احداث ساختمان جدید در مانگه خلخال در فضای فیزیکی درمانی ۳ هزار مترمربع و با اعتبار ۱۰۰ میلیارد تومان اقدام کنیم.

وی افزود: احداث در مانگه گرمی و بیله سوار منوط به واگذاری زمین و صدور سند به نام سازمان تامین اجتماعی است تا عملیات ساخت در مانگه در این

خدمات درمانی ارائه می کند و خدمات این در مانگه به صورت فراگیر بوده و از ساعت ۷:۳۰ صبح تا ۱۴:۳۰ در خدمت مردم شریف و بیمه شدگان سازمان می باشد. دکتر نیک سیرت به بهره برداری از بخش اطفال و سالن انتظار بیمارستان سبلان در هفته تامین اجتماعی ۱۴۰۳ بصورت طرح ارتقای هتلینگ با صرف اعتباری بالغ بر ۳۲ میلیارد تومان اشاره کرد و ادامه داد: بازسازی کلی تأسیسات (تعویض کامل دیگ های بخار، لوله های فرسوده، چیلر، هواساز و ...) بیمارستان سبلان اردبیل با ۵۰ میلیارد تومان و بیمارستان ارس پارس (محوطه) جدول کشی و بازل چینی و ...) ۶۵۰۰ متری در مانگه عمومی و تخصصی بیمارستان سبلان ونوسازی و بهسازی راهرو های بیمارستان به مساحت ۷۰۰ متر به هزینه کربد بیش از ۲۵ میلیارد تومان اقدام شده است و در ادامه با اشاره به سفر مدیرعامل سازمان تامین اجتماعی در سال ۱۴۰۱ به اردبیل و ۲۹ مصوبه ای که برای توسعه زیر ساخت های تامین اجتماعی در استان مصوب شده بود، خاطر نشان کرد: ۲۱ مورد مصوبه مربوط به حوزه درمان بود که هر کدام از آنها به نوبه خود مهم و راهگشا بودند، که در سال جاری بر برخی پروژه های

استان ها
News.kasbkar@gmail.com

مدیر درمان استان گفت: برای افزایش تعداد تخت در بیمارستان سبلان اردبیل از ۱۶۰ تخت به ۲۵۶ تخت مجوزهای لازم و قانونی و اعتبار مربوطه دریافت شده است. دکتر نیک سیرت در نشست خبری با خبرنگاران افزود: افزایش تخت های بیمارستان ارس پارس آباد از ۶۴ تخت به ۹۶ تخت بستری پس از الحاق ساختمان شعبه و اخذ مجوزهای لازم از هیئت مدیره سازمان محقق خواهد شد. وی بیان داشت: تا پایان سال جاری مجوز استخدام بیش از ۸۰ نفر در بخش های مختلف برای مراکز درمانی در سطح استان را از سازمان تامین اجتماعی دریافت کردیم. دکتر مهدی نیک سیرت افزود: دو پروژه بزرگ درمانی در مانگه عمومی و تخصصی بیمارستان سبلان اردبیل در فضای فیزیکی ۴۵۰ متری و با اعتباری بالغ بر ۱۲۰ میلیارد تومان و در مانگه شهرستان نمین به مساحت ۳۰۰۰ متر و با اعتباری بالغ بر ۱۰۰ میلیارد تومان در هفته تامین اجتماعی (تیرماه ۱۴۰۳) افتتاح و به بهره برداری رسید.

وی با بیان اینکه در مانگه نمین یکی از بهترین مراکز درمانی تامین اجتماعی در سطح کشور است، افزود: این در مانگه به بیش از ۴۶ هزار بیمه شده تامین اجتماعی

بهبود عملکرد سوخت رسانی منطقه آذربایجان شرقی در تعامل با مجاری عرضه سوخت

نزدیک به ۳۲۷ میلیون مترمکعب فرآورده سسی آن جی در شش ماه اول سال ۱۴۰۳ در جایگاه های عرضه سوخت منطقه آذربایجان شرقی در بخش حمل و نقل توزیع شده است.

ناصر راشدی مدیر منطقه افزود، شرکت ملی پخش فرآورده های نفتی ایران در راستای عمل به مسئولیت اجتماعی با ارائه مشوق های ویژه به بخش حمل و نقل عمومی با تبدیل رایگان خودروهای عمومی باری و مسافری و تعویض مخازن فرسوده تاکسی ها در ایفای نقش جهت تحقق منویات مقام معظم رهبری در خصوص توجه به ابعاد داخلی توسعه اقتصادی کشور مصمم می باشد.

شایان ذکر است، تامین و توزیع بخش حمل و نقل استان با ۱۸۹ باب جایگاه عرضه سوخت مایع و ۱۷۶ باب جایگاه عرضه سسی آن جی با کار و تلاش شبانه روزی خادمان عرضه سوخت رسانی انجام می گیرد.

رشد ۸ درصدی مصرف نفتگاز بخش صنایع در ۶ ماه اول سال ۱۴۰۳

ناصر راشدی مدیر شرکت ملی پخش فرآورده های نفتی منطقه آذربایجان شرقی از ذخیره سازی سوخت دوم و رشد ۸ درصدی مصرف نفتگاز در ۶ ماه اول سال ۱۴۰۳ در بخش صنایع استان خبر داد.

ناصر راشدی مدیر منطقه با اشاره به برنامه ریزی انجام گرفته در تامین و توزیع سوخت مورد نیاز بخش های مختلف صرف و ذخیره سازی مطلوب و به موقع سوخت گفت: سوخت مصرفی نفتگاز صنایع استان در شش ماه اول سال ۱۴۰۳ با رشد ۸ درصدی نسبت به سال قبل نزدیک به ۹۹ میلیون لیتر بوده است. وی افزود، اجرایی شدن طرح توزیع الکترونیکی نفتگاز، نفت سفید و گاز مایع مورد نیاز خانوارهای فاقد گاز طبیعی گامی ارزشمند در تحقق دولت الکترونیک و حقوق شهروندی بوده است لذا صنایع جزء و خانوارهای روستایی فاقد گاز طبیعی در گستره استان می توانند با مراجعه به سامانه سدف به آدرس newtejaratan.niopdc.ir نسبت به ثبت نام و درخواست سوخت اقدام و با استفاده از ساخت بانکی سوخت مورد نیاز خود را تامین نمایند.

الزامات ایمنی جهت صیانت از سرمایه های انسانی و مادی نسبت به انجام برنامه ریزی هماهنگی و تعامل لازم جهت سوخت رسانی پایدار تأکید کرد.

در ادامه جلسه مسئولین جایگاه های توزیع سوخت مایع و سسی آن جی استان با بیان چالشها، انتظارات و مسائل جایگاه های عرضه سوخت از پیگیری مستمر امور مربوط به مجاری عرضه سوخت توسط مدیریت و مسئولین منطقه آذربایجان شرقی تشکر کردند. توزیع بیش از ۱۳۰ میلیون لیتر نفتگاز پارانه ای در بخش کشاورزی استان آذربایجان شرقی

ناصر راشدی مدیر شرکت ملی پخش فرآورده های نفتی منطقه آذربایجان شرقی از توزیع بیش از ۱۳۰ میلیون لیتر نفتگاز پارانه ای در بخش کشاورزی استان طی شش ماه اول سال ۱۴۰۳ خبر داد.

ناصر راشدی مدیر منطقه با بیان این اینکه تخصیص سهمیه سوخت نفتگاز بخش کشاورزی بر اساس سطح زمین زیر کشت، تعداد ادوات کشاورزی و اجرای طرح راستی آزمایی انجام می گیرد گفت: بیش از ۱۳۰ میلیون لیتر نفتگاز پارانه ای در بخش کشاورزی استان در شش ماه اول سال جاری توزیع شده است. وی با اشاره به آغاز طرح توزیع الکترونیکی نفتگاز با استفاده از زیرساخت بانکی از سال ۱۳۹۹ تصریح کرد: اجرای این طرح گامی دیگر در راستای تحقق دولت الکترونیک می باشد و مصرف کنندگان جزء فرآورده نفتگاز می توانند بدون مراجعه حضوری، جهت ثبت درخواست سوخت و استفاده از خدمات سوخت رسانی فروشندگی ها برای دریافت سهمیه اختصاصی، اطلاعات بانکی خود را در بخش مربوطه در سامانه درخواست فرآورده های نفتی (newtejaratan.niopdc.ir) ثبت نمایند.

مدیر منطقه آذربایجان شرقی تصریح کرد اجرای این طرح علاوه بر تسهیل خدمات سوخت رسانی و صرفه جویی در وقت و هزینه شهروندان و هموطنان فعال در بخشهای مختلف کشاورزی، روستایی و صنعتی و خدمات مسالجاب خواهد بود. ۸ درصدی مصرف نفتگاز بخش کشاورزی نسبت به مدت مشابه سال قبل گردیده است.

فروش نزدیک به ۳۲۷ میلیون مترمکعب سوخت سسی آن جی در جایگاه های منطقه



روح اله عبدالعلی زاده - تبریز؛ جلسه هماهنگی با مالکان مجاری عرضه سوخت استان با هدف بهبود و ارتقای عملکرد مطلوب سوخت رسانی با حضور مدیریت و مسئولین منطقه آذربایجان شرقی و مسئولین جایگاه های سوخت استان در ستاد این منطقه برگزار شد. مدیر شرکت ملی پخش فرآورده های نفتی منطقه آذربایجان شرقی، در جمع مسئولین جایگاه های عرضه استان گفت: با وجود مشکلات و چالشهای این حوزه با همدلی، هماهنگی، برنامه ریزی و کار جهادی خدمات سوخت رسانی بی وقفه در حال انجام می باشد.

ناصر راشدی ضمن تقدیر از تلاشها و خدمات شبانه روزی و خستگی ناپذیر مجموعه خودم جایگاه های عرضه سوخت استان اظهار داشت: مشتری مداری همراه با رعایت دستورالعملهای مربوط به شرکت ملی پخش فرآورده های نفتی ایران هنر خادمان عرصه سوخت رسانی می باشد که با سعه صدر انجام می دهند. وی با بیان ضرورت رعایت

رئیس آزمایشگاه شرکت پالایش گاز ایلام: انجام ۲۵ هزار آنالیز مواد شیمیایی در آزمایشگاه پالایشگاه گاز ایلام



کالیبراسیون دوره ای ۸۶ دستگاه و تجهیز آزمایشگاه و دریافت تاییدیه کالیبراسیون آنها از شرکت معتبر دارای گواهینامه ایزو ۱۷۰۲۵ انجام شده است، گفت: کیفیت حلال ها و مواد شیمیایی خریداری شده و در دست خرید واحد کالاجهت مصرف در واحد های فرآیندی و غیر فرآیندی نیز در این مدت آنالیز و بررسی شده است.

رئیس آزمایشگاه شرکت پالایش گاز ایلام افزود: به منظور حفظ سلامت کارکنان و کاهش مواجهه آنها با آلودگی محیطی مواد شیمیایی سمی، جداسازی قسمت اداری و فرآیندی آزمایشگاه با استفاده از نصب درب های اتوماتیک کشویی، سیستم تهویه مطبوع مناسب و نصب هود های بازویی بر روی سکوی آنالیز با همکاری واحدهای مهندسی عمومی و مستغلات این شرکت انجام شده است.

تقویت فشار نفت شهر، پالایشگاه ششم پارس جنوبی و پالایشگاه دوم پارس جنوبی در این مدت انجام شده است. رئیس آزمایشگاه شرکت پالایش گاز ایلام به لزوم انجام منظم نگهداری و تعمیرات، بازیابی و بکارگیری مجدد دستگاه های معیوب واحد آزمایشگاه در شرایط تحریم اشاره و تصریح کرد: اخیراً دستگاه پرتابل اندازه گیری اکسیژن سرمکس آزمایشگاه این شرکت که چندین سال بدلیل نبود قطعات بلااستفاده و در مرحله اسقاط بوده، با استفاده از دانش متخصصان داخلی و کارشناسان آزمایشگاه تعمیر، سرویس و راه اندازی و بکارگیری مجدد شده است. گراوند تأکید کرد: با تعمیر و راه اندازی این دستتگاه از طریق کارشناسان مجرب شرکت های دانش بنیان داخلی علاوه بر دور زدن تحریم ها، بیش از ۱۵ هزار دلار صرفه جویی ارزی شده است. وی با بیان اینکه در طول نیمه نخست امسال

رئیس آزمایشگاه شرکت پالایش گاز ایلام از انجام ۶ هزار و ۵۰۰ نمونه گیری و بیش از ۲۵ هزار آنالیز از تمامی واحدهای فرآیندی، مواد شیمیایی خریداری شده در شش ماهه نخست امسال خبر داد. مجید گراوند با اعلام این خبر اظهار داشت: روزانه بطور متوسط برای پشتیبانی از فرآیند تولید و تایید کیفیت محصولات بیش از ۴۰ نمونه بصورت روتین و غیر روتین توسط پرسنل آزمایشگاه انجام می شود که نیازمند انجام بیش از ۲۰۰ آنالیز است.

وی به انجام نمونه گیری و آنالیز برای شرکت های پالایشی، پتروشیمی و سایر واحدهای صنعتی در داخل کشور و حتی کشور عراق اشاره کرد و افزود: با توجه به دارا بودن تجهیزات پیشرفته و گواهینامه ایزو ۱۷۰۲۵، بیش از ۱۰۰ آنالیز بر روی نمونه های ارسالی از شرکت های پتروشیمی ایلام، ایستگاه

رفع ۱۲۷ نقطه حادثه خیز و مستعد حادثه در جاده های استان مرکزی

الیگودرز، یک نقطه در محور توره - بروجرود (محدوده پل سفید) و... ایمن سازی شده است. به گفته جهانی در مجموع راههای ۱۲ شهرستان استان مرکزی، به طور میانگین در هر هفته مجموعاً حدود ۴ نقطه مستعد حادثه ایمن سازی و رفع خطر می شود که اغلب آن بصورت امانی و با استفاده از تجهیزات و ماشین آلات راهداری در اختیار و توان نیروی انسانی راهداران خدوم در سطح استان صورت می پذیرد.

مدیر کل راهداری و حمل و نقل جاده های استان مرکزی یادآور شد: علاوه بر مجموعه اقدامات ایمن سازی نقطه ای در نقاط حادثه خیز و مستعد حادثه در راههای استان، فعالیت های دیگری نیز در قالب طرح های مهم و بزرگ ایمنی راهها توسط پیمانکاران بخش خصوصی در دست اقدام است که از جمله آنها می توان به نصب حفاظ میانی بتنی در محورهای اراک - راهجرد، اراک - توره - بروجرود، دلجان - محلات، کمربندی شهر دلجان و... احداث تقاطعات غیر همسطح همچون سد القنبر ساوه، راهجرد در شهرستان آشتیان، اناج در شهرستان خنداب و... احداث روشنایی طولی بطور مثال در محور خمین - محلات، ادامه تفرش - دستجرد و... اجرای خط کشی راههای اصلی، فرعی و روستایی، نصب انواع تابلوهای ایمنی و علائم هشدار دهنده، روزرسانی سیستم های روشنایی و چراغ های چشمک زن و... اشاره کرد که حاصل تمامی این اقدامات تلاشی است تا بستری ایمن برای تردد کاربران جاده های فراهم شود.

راههای استان خبر داد و افزود: یک طی سال اخیر ۲۳ نقطه از ۳۷ نقاط حادثه خیز استان ایمن سازی و رفع خطر شده است.

وی تصریح کرد: ۶۲ درصد از این نقاط در ۳۵ درصد از بازه زمانی تعیین شده طی یک سال اخیر رفع شده و ۱۴ نقطه باقیمانده نیز در حال حاضر در دست اقدام برای ایمن سازی است، که البته بزودی پنج نقطه از ۱۴ نقطه باقیمانده نیز تکمیل خواهد شد.

مدیر کل راهداری و حمل و نقل جاده های استان مرکزی با تحلیل اقدامات انجام شده در مقایسه با آمارهای کشوری گفت: ۸۸۷ نقطه بر تصادف در سطح کشور در سال ۱۴۰۱ شناسایی و در سال ۱۴۰۲ به استان ها ابلاغ شده که سهم استان مرکزی ۳۷ نقطه (به عبارتی ۴.۱۷ درصد) بوده است.

جهانی خاطر نشان کرد: علاوه بر رفع ۲۳ نقطه حادثه خیز، از ابتدای سال جاری تا پایان مهر ماه، بالغ بر ۱۰۴ نقطه مستعد حادثه نیز به صورت نقطه ای در شبکه راههای استان ایمن سازی و رفع خطر شده است.

وی با اشاره به جزئیات این ۱۰۴ نقطه اظهار کرد: به طور مثال در مهر ماه امسال، شش کیلومتر روشنایی طولی در گردنه عبدال آباد شهرستان تفرش، دو تقاطع در بخش نوربان شهرستان ساوه با نصب روشنایی، یک نقطه در گردنه رنگرز ساوه، یک نقطه در تقاطع شامونیه به آزادراه، یک نقطه در محور قدیم ساوه - همدان، پنج نقطه در محور خمین -



سید محسن موسوی: مدیر کل راهداری و حمل و نقل جاده های استان مرکزی گفت: ۶۲ درصد نقاط حادثه خیز شناسنامه دار استان (۲۳ نقطه) در مدت یک سال اخیر ایمن سازی و رفع خطر شده است.

به گزارش روابط عمومی اداره کل راهداری و حمل و نقل جاده های استان مرکزی، مهرداد جهانی از تلاش مستمر راهداران و پیمانکاران بخش خصوصی برای افزایش سطح ایمنی



حقوق کسب و کار



آیاداعای مفقودی چک مانع از وصول آن می شود

صاحبان دستسسته چک تصور می کنند با اعلام مفقودی یا سرقت دستسسته چک، می توانند از پرداخت وجه چک در زمان مندرج در چک جلوگیری کنند.

این امر در زمانی می تواند پرداخت وجه چک را متوقف کند که سارق همان دارنده باشد یا صادر کننده بتواند اثبات کند، چک مفقود شده و پس از مفقود شدن چک، به صورت جعلی صادر شده است یا اینکه صادر کننده چک را تنظیم کرده اما قصد نداشته آن را در وجه شخص یا در وجه حامل صادر کند و متقابلا شخص دارنده با سوءنیت قصد وصول آن چک ها را دارد. باید توجه داشت، صرف اعلام مفقودی یا ادعای سرقت چک، مانع از وصول مبلغ چک نمی شود.

در غیر حالات فوق و در مواردی که شخص ثالث یا دارنده چک حامل که سوءنیت وی ثابت نشده است، چک را به بانک ببرد، نمی توان مانع وصول شود. در صورتی که حساب مسدود شود و موارد فوق ثابت نشود، صادر کننده در حکم صادر کننده چک بلامحل بوده مستوجب عواقب حقوقی و کیفری آن می باشد.

البته دقت داشته باشید در مقابل شخص ثالث اساسا نمی توان ادعای مفقودی یا سرقت را مطرح کرد.

چنین دعویایی باید به دلیل عدم توجه به ثالث رد شود. البته نمونه هایی دیده شده که در مورد ثالث هم دادگاه رسیدگی ماهیتی کرده است اما حتی در این حالت هم احتمال رد ادعای صادر کننده در مقابل ثالث بسیار زیاد است.

راهکار

عصبانیت و بخشش در برخورد با کارمندان

کوچک به کارکنان باعث دلسردی آنها در انجام کارشان می شود.

۲- در صورت بروز اشتباهات اولیه اما اساسی، در پایان وقت اداری، اشتباهات را به صورت خصوصی به نیرو متذکر شوید.

۳- اگر اشتباهات تکرار شدند یا خطاها متعدد شد، بدون اشاره به اشتباهات گذشته، آن را در پیش جمع متذکر شوید.

۴- اگر نیرو اشتباهات را باز تکرار کرد یا عملکرد او اصلاح نشد، از سیاست عصبانیت و بخشش استفاده کنید.

یک مدیر توانمند، مدیری است که بتواند توأم با هم از تمام موارد ذکر شده استفاده کند.

یکی از اتفاقات متداول در محیط کار، عصبانیت های حاصل از اشتباهات کارکنان است. یک مدیر باید همواره بتواند خشم خود را کنترل و در عین حال نیروی خود را تنبیه و متوجه اشتباهی که انجام داده است بکند. برخورد های تند و خشن چه در پیش چشم سایر کارکنان و چه در غیاب آنها توصیه نمی شود.

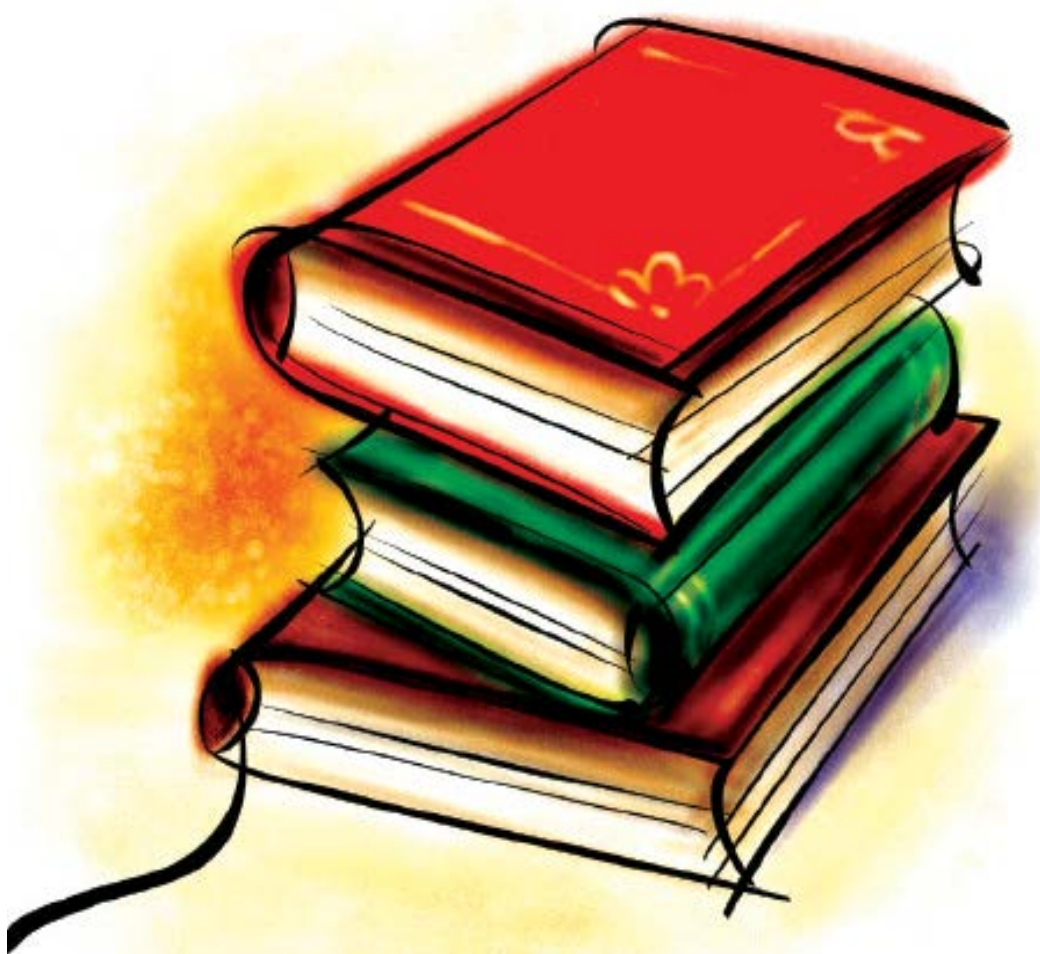
از طرفی برخورد منطقی و حتی صبورانه گاهی منجر به برداشت اشتباه کارکنان و تاثیر منفی بر کارشان در آینده خواهد شد. براساس تجربه، پیشنهادهای زیر را برای مدیران دارم:

۱- بدانید که متذکر شدن اشتباهات اولیه یا یکی از اتفاقات متداول در محیط کار، عصبانیت های حاصل از اشتباهات کارکنان است. یک مدیر باید همواره بتواند خشم خود را کنترل و در عین حال نیروی خود را تنبیه و متوجه اشتباهی که انجام داده است بکند. برخورد های تند و خشن چه در پیش چشم سایر کارکنان و چه در غیاب آنها توصیه نمی شود.



تبلیغات خلق

بازار کتابتان را داغ تر کنید



وقتی بحث بازاریابی کتاب به میان می آید، باید کمی تخصصی تر عمل کنیم، چرا که کتاب اصولا ماهیت متفاوتی نسبت به سایر کالاها یا مصرفی دارد و شاید به همین دلیل عده ای تصور کنند که کتاب اصلا نیازی به بازاریابی ندارد. اما حقیقت این است که کتاب نیز همچون سایر کالاها به بازاریابی احتیاج دارد و نحوه اجرای این امر نیز تاثیر بسزایی در فروش این کالا دارد. آنچه اهمیت دارد، اجرای صحیح تبلیغات در جامعه است. همه ما می دانیم که هیچ کتابی به طور اتفاقی پرفروش نمی شود و فروش کتاب نیز مانند سایر محصولات به بازاریابی و معرفی نیاز دارد. شاید اگر شما نویسنده کتابی باشید، بیشترین انگیزه را برای بازاریابی کتابتان داشته باشید. ما در این مقاله سعی کردیم چند روش ساده و کاربردی برای بازاریابی بهتر کتاب و فروش بیشتر ارائه دهیم تا در امر فروش و بازاریابی کتاب، یاری گر شما باشد. در ابتدا سعی کنید تمامی مجلاتی را که بخش «معرفی کتاب» دارند، پیدا کنید و مطابق با استانداردهای مجله، اطلاعات کتاب خود را برایشان ارسال کنید تا در بخش «معرفی کتاب» آنها چاپ شود.

در سمنیناها و همایش های مرتبط با زمینه کاری خود، شرکت و در صورت امکان سخنرانی کنید و در بخش معرفی سخنران، خود را به عنوان نویسنده کتابتان معرفی کنید. با برگزار کننده سمنینا صحبت کنید تا کتاب شما برای فروش در محل سمنینا عرضه شود. می توانید در چند صفحه خلاصه ای از کتاب خود تهیه کنید و آن را به صورت بی.دی.اف. در اینترنت و در سایت های مرتبط بگذارید. شما می توانید این فایل را در چندین سایت «کتاب الکترونیکی» آپلود کنید و حتی فروش اینترنتی داشته باشید.

چندین نسخه از کتاب خود را به بازارتان اختصاص دهید و آن را برای تمامی مجلات و نشریات بفرستید. در واقع کتابتان را به آنها هدیه بدهید بعید نیست که حداقل یکی از آنها، مقاله ای درباره کتاب شما بنویسد و یا کتابتان را در جایی معرفی یا به اشخاصی پیشنهاد کند.

پیشنهاد می کنیم کتابتان را در جاهای نامعمول و غیر متعارف بفرشید. بسیاری از نویسندگان و ناشران با این روش مخالفند، ولی نتایج آن ممکن است فوق العاده باشد. مثلا کتاب های آموزش آرایش و پیرایش در آموزشگاه های آرایش و پیرایش، بسیار بیشتر از کتابفروشی ها فروش می رود.

می توانید سایت کوچکی راه اندازی کنید و در آن امکان فروش پستی کتاب را به وجود آورید تا علاقه مندان بتوانند با ثبت آدرس خود، کتاب را سفارش بدهند و از طریق پست آن را تحویل بگیرند. شاید در نقطه ای از کشور این کتاب موجود نباشد!

شما حتی می توانید کمی ابتکار به خرج دهید و چند جمله از کتاب خود را به صورت صوتی یا صدای خودتان روی پیغامگیر تلفناتن قرار دهید و در تبلیغات هم اعلام کنید که افراد می توانند برای شنیدن خلاصه کتاب در چند دقیقه به صورت رایگان با شماره تلفن شما تماس بگیرند.

بخش هایی از کتابتان را به صورت مقاله به وب سایت ها و مجلات بدهید و در انتها یادآور شوید که منبع این مطلب «کتاب ...» است.

برای مدتی در محافل خودتان را این طور معرفی کنید که: «من ... نویسنده کتاب ... هستم». در این مواقع اغلب افراد بیشتر از خودتان، درباره کتابتان کنجکاو می شوند و سعی می کنند آن را تهیه کنند و در واقع اینجا فرصتی برای معرفی کتاب پیش آمده است!

کتابتان را به عنوان هدیه ای مناسب برای مناسبات مختلف معرفی کنید و توضیح دهید که این کتاب برای چه افرادی می تواند مفید واقع شود.

یادتان باشد که کار فروش و بازاریابی را تماما به ناشر خود واگذار نکنید و خودتان هم تا جایی که می توانید در اجتماع به تبلیغ و معرفی اثرتان بپردازید.

امیدواریم با اجرای ترندها و موارد یاد شده در بالا، به فروش بالایی از کتابتان دست پیدا کنید و حضور خود را در عرصه کتاب و نویسندگی پررنگ تر از قبل کنید.

اگر در منزل پردهای کتان دارید که به هر دلیلی دیگر قابل استفاده نیست یا کهنه و مندرس شده است، می توانید از آن برای درست کردن رومیلی استفاده کنید و روح تازه ای به مبلمان خود بدهید.

اگر علاقه مند به کارهای هنری هستید، می توانید اگر در منزل پردهای کتان دارید که به هر دلیلی دیگر قابل استفاده نیست یا کهنه و مندرس شده است، می توانید از آن برای درست کردن رومیلی استفاده کنید و روح تازه ای به مبلمان خود بدهید.

اگر علاقه مند به کارهای هنری هستید، می توانید اگر در منزل پردهای کتان دارید که به هر دلیلی دیگر قابل استفاده نیست یا کهنه و مندرس شده است، می توانید از آن برای درست کردن رومیلی استفاده کنید و روح تازه ای به مبلمان خود بدهید.

اگر علاقه مند به کارهای هنری هستید، می توانید اگر در منزل پردهای کتان دارید که به هر دلیلی دیگر قابل استفاده نیست یا کهنه و مندرس شده است، می توانید از آن برای درست کردن رومیلی استفاده کنید و روح تازه ای به مبلمان خود بدهید.

اگر علاقه مند به کارهای هنری هستید، می توانید اگر در منزل پردهای کتان دارید که به هر دلیلی دیگر قابل استفاده نیست یا کهنه و مندرس شده است، می توانید از آن برای درست کردن رومیلی استفاده کنید و روح تازه ای به مبلمان خود بدهید.

یک فرصت طلایی

تفاله های چای را پس از استفاده، کاملا بشویید و خشک کنید و با گواش رنگ کنید و روی مقوا یا پارچه به هر شکلی که می خواهید بچسباندید و تابلویی زیبا و ماندگار درست کنید. انجام هر کدام از کارهای فوق، هزینه های زیادی را از روی دوش شما برمی دارد.

دهید. مورد دیگری که ما می توانیم به شما پیشنهاد بدهیم، ضدلایه های کهنه ای است که سالیان سال از آن استفاده کرده اید و می توانید آن را با رنگ زدن مجدد که هماهنگ با ست منزل شما باشد، آن را کلا تغییر دهید و منزل خود را از یک نواختی نجات دهید.

قلک

یکی از وسایلی که در منزل همه ما به تعداد زیادی وجود دارد، ظرف های پلاستیکی ماست، پنیر و شیر است که بعد از استفاده روی دست خانم های خانه می ماند. شما می توانید از این ظرف های خالی با کمی تزئین به جای گلدان استفاده کنید و آن را در همه جای منزلتان قرار

نامه به سر دبیر

روزنامه «کسب و کار» جهت طرح مسائل و مشکلات خوانندگان محترم، ستونی را با عنوان نامه به سر دبیر راه اندازی کرده است. از این رو شما خواننده محترم می توانید از طریق ارسال نامه به پست الکترونیکی newskasbokar@gmail.com صدای خود را به گوش مسئولان برسانید.

معرفی شاخص

شاخص رضایت مشتریان (CSI)

یکی از مهم ترین تحولاتی که در زمینه فلسفه های بهبود کیفیت در آخرین دهه قرن بیستم به وقوع پیوست، موضوع اندازه گیری رضایت مشتری به عنوان یکی از عناصر و الزامات اصلی سیستم های مدیریت کیفیت در کلیه شرکت ها و سازمان ها بود. در حقیقت امروزه بسیاری از سازمان ها حد اعلای سودآوری موسسه خویش را در رضایت مشتریان می دانند. شاخص رضایت مشتری (CSI) یک مدل اقتصادسنجی است که در آن از روابط علت و معلولی برای سنجش میزان رضایت ارباب رجوع و مشتریان از کالاها و خدماتی که از سازمان ها و شرکت های دولتی یا خصوصی دریافت کرده اند، استفاده می شود. از منظر اقتصاد کلان، تلاش یک کشور جهت ایجاد شاخص ملی رضایت مشتریان، منافع فراوانی برای آن کشور در پی خواهد داشت. چون این شاخص به عنوان معیاری معتبر، علاوه بر بهبود و توسعه رقابت داخلی، اعتبار بین المللی را به دنبال خواهد داشت. در نتیجه، قابلیت جذب سرمایه های داخلی و خارجی را برای کشور افزایش می دهد. چنین اقتصادی که احترام به حقوق مشتریان اصل اول آن است، می تواند سبب بهبود و تقویت فضای کسب و کار شده و سطح کیفیت زندگی عموم مردم را ارتقا بخشد. نتایج تحقیقات در زمینه رضایت مشتریان، حکایت از اهمیت فوق العاده آن برای بقا و رشد سازمان دارد. از جمله نتایج تحقیقات در این زمینه، می توان به این موارد اشاره نمود که یک مشتری ناراضی، ناراضی خود را به ۱۱ تا ۷۰ نفر انتقال می دهد، این در حالی است که یک مشتری راضی رضایت خود را به ۳ تا ۴ نفر انتقال می دهد. چنانچه نرخ حفظ مشتریان را ۵ درصد افزایش دهیم، سودآوری سازمان بین ۳۰ تا ۸۵ درصد افزایش می یابد. هزینه جذب مشتریان جدید ۶ تا ۱۱ برابر هزینه حفظ مشتریان فعلی است. چنانچه سازمانی نرخ نگهداری مشتری خود را ۲ درصد افزایش دهد، اثرش بیشتر از این است که هزینه های عملیاتی خود را ۱۰ درصد کاهش دهد. در مورد علل شکست سازمان های ناموفق، تحقیقات نشان می دهد که ۶۲ درصد از آنها، رضایت مشتری را به عنوان یک اولویت تلقی نمی کنند. در سازمان های مشتری مدار، مشتریان کاملا راضی، در طول دوره یک تا سه ساله، ۶ برابر بیشتر از مشتریان راضی خرید مجدد انجام می دهند. بی شک دستیابی به رضایت ارباب رجوع و مشتریان مستلزم آن است که به صورت دوره ای رضایت مشتریان مورد بررسی و ارزیابی قرار گیرد و از این راه امکانات و منابع سازمان ها در جهت دستیابی به رضایت هر چه بیشتر مشتریان بسیج گردد. نباید فراموش کرد اگر به دنبال توسعه اقتصادی کشور هستیم و یکی از مجاری آن را صادرات غیر نفتی می دانیم، لازم است محصولات و خدماتی را تولید نماییم که رضایت مصرف کننده جهانی را در پی داشته باشد.



حکایت

تراز گیری شخصی



در روزی بهاری پسر کوچکی وارد مغازه ای شد و باز حمت جعبه نوشابه را به سمت تلفن هل داد و روی جعبه رفت تا دستش به دکمه های تلفن برسد. مغازه دار که در آن دقایق مشتری نداشت کنجکاو بود تا بفهمد پسر به چه کسی می خواهد تلفن کند. پسر شماره گرفت و شروع به صحبت کرد.

او پرسید: خانم، می توانم از شما خواهش کنم که کوتاه کردن چمن های حیاط خانه تان را به من بسپارید؟

زن پاسخ داد: متاسفم. کسی هست که این کار را برایتان انجام می دهد. پسر گفت: خانم، من این کار را با نصف قیمتی که او می گیرد انجام خواهم داد. زن در جویش گفت: اصرار نکن پسر جان! من از کار این فرد کاملا راضی هستم. پسر کمی فکر کرد و این بار با صدایی رساتر پیشنهاد داد: خانم اگر قبول کنید، من پیاده رو و جدول جلوی خانه را هم برایتان جارو می کنم. در این صورت شما هر یکشنبه زیباترین چمن و پاکیزه ترین پیاده رو را در محله و حتی تمام شهر خواهید داشت.

دقایقی گذشت و پسر که هر چه اصرار می کرد پاسخ زن همچنان منفی بود. در نهایت، پسر در حالی که لبخندی از سر رضایت بر لب داشت، گوشی را گذاشت. از مغازه دار تشکر کرد و جعبه نوشابه را به سر جی اولش هل داد.

قبل از اینکه پسر ک از مغازه بیرون برود، مغازه دار که به صحبت های او گوش داده بود به سمتش رفت و گفت: پسر... از رفتار تو خوشم آمد؛ به خاطر اینکه روحیه خاص و خوبی داری، دوست دارم کاری به تو بدهم.

پسر جواب داد: نه ممنون، من فقط داشتم عملکردم را می سنجیدم. من همان کسی هستم که برای این خانم کار می کند.

فراسو

در ستایش امروز



از رفت و آمد سال ها حیرانم، به سرعت پلک زدن می آید و می روند و این عمر من است که به بطالت می گذرد.

از شتاب لحظه ها گریزی نیست و زمان را هم که نمی توان متوقف کرد. چاره کار رقابت با ثانیه هاست؛ نباید حتی لحظه ای را از دست داد.

در این عمر پر شتاب و کوتاه، از سویی نباید به پایداری دلخوشی یا دل بست و از سوی دیگر نباید تن به هراس و اندوه داد. امروز که تمام شد دیگر باز نمی گردد و فردا نیز به همین سرعت امروز خواهد گذشت.

پس امروز را در پیاب و غم دیروز و ترس از فردا را فدای امروزت نکن. امروز بهترین لحظه هاست!

کسب و کار

روزنامه کسب و کار اقتصادی کسب و کار
دوشنبه ۱۲ آبان ماه ۱۴۰۲ | سال هشتم | شماره ۳۱۵۱
صاحبانبار و مدیر مسئول دکتر میثم مهرنوش
سر دبیر دکتر میثم مهرنوش
عضو هیئت مدیره آقای غیر دولتی و مدیران رسانه

پاکت خبر کسب و کار: www.kasbokarnews.ir
روزنامه کسب و کار: ۰۹۴۶-۰۴۸۰۰۰۰۰
فکس: ۰۴۴۹۹۴۰۶
مدیر: سارن شهرستان ها و آقای اکرم دولتی زاده
دفتر: سارن شهرستان ها، میدان انقلاب، خیابان چهارم تیر، پلاک ۳۷۵، واحد ۱۷

نشانی: تهران، خیابان بزرگرج، خیابان آلاحدید، بعد از پل آرمایش
روبروی خیابان سرسبز جنوبی، ساختمان امام رضا (ع) طبقه چهارم
کد پستی: ۱۵۵۷۹۱۷۱۱۳
تلفن: ۰۴۸۰۰۰۰۰۰۰
آین نامه: اخباری حره ای
WWW.KASBOKARNEWS.IR

چاپ گل آذین
پاکت: ۰۴۸۰۰۰۰۰۰
وبسایت: WWW.KASBOKARNEWS.IR
آدرس الکترونیکی: newskasbokar@gmail.com