



وزیر نفت:

قیمت بنزین افزایش نمی یابد

وزیر نفت گفت: تلاشمان این است که با کمترین چالش با کمبود گاز مواجه باشیم تا در زمان بحران و سرمای زمستان قطعی گاز نداشته باشیم.

محسن پاک نژاد وزیر نفت پس از جلسه هیات دولت در جمع خبرنگاران گفت: هیث روسی که چند روز قبل به تهران سفر کردند بحث‌هایی از نظر موضوعاتی مانند تجارت گاز انجام شد که در واقع هدف این است که حوزه سرزمینی جمهوری اسلامی ایران به عنوان هاب انرژی در منطقه مطرح شود.

وزیر نفت در پاسخ به سوال مربوط به گاز رسانی در فصل سرد سال گفت: تلاشمان این است که با کمترین چالش با این موضوع مواجه باشیم.

پاک نژاد بیان کرد: موضوع ناترازی انرژی باید از جهات مختلفی به آن پرداخت به طوری که بخشی از آن در واقع مکانیزم‌های تولید حامل‌های انرژی باید افزایش پیدا کند که طبیعتا با افزایش تولید با چالش‌هایی مواجه هستیم که از جمله تامین منابع مالی را داریم که نادبیری اتخاذ شده که این مشکل را حل کنیم.

او افزود: ناترازی موضوعی نیست که یکی دو سال به وجود آمده باشد این موضوع دستاورد سال‌ها است که سرمایه‌گذاری‌های نامناسبی در این زمینه اتخاذ نشده است و حل این ناترازی ممکن است زمان بر باشد. وزیر نفت تصریح کرد: برنامه‌ای برای بحث افزایش قیمت و سوخت در دستور کار و میز دولت نیست و این موضوع فراتر از موضوع وزارت نفت است و در ساختار حاکمیتی کشور باید تصمیم گیری شود.

سنجش کیفیت ۸۰ قلم کالای اساسی سبد خانوار

مدیرکل استاندارد استان تهران گفت: برای سومین بار، طرح ملی سنجش نرخ کیفیت کالاها با هدف بررسی سنجش سیالیانه نرخ رشد کیفیت ۸۰ قلم کالای اساسی سبد خانوار در ۳۱ استان کشور آغاز شد.

به گزارش ایسنا، محمدحسین طاهری در خصوص این طرح تشریح کرد: طرح ملی سنجش نرخ کیفیت کالا که از سوم مهر سال جاری توسط کارشناسان استاندارد در مراکز عرضه کالا و فروشگاه‌های زنجیره‌ای در حال اجراست، در ۳۱ استان با ۲۲۶۶۵ پرسشنامه و در استان تهران با ۳۶۰۰ پرسشنامه برنامه‌ریزی شده است. این طرح در ستر سامانه‌ای هوشمند مبتنی بر روش تجاری (BI) پیاده‌سازی می‌شود تا تجزیه و تحلیل، داده‌کاو، تجسم داده‌ها، ابزارها و زیرساخت‌های داده و ترکیب به نحو مطلوبی به دست آید.

وی یادآور شد: براساس بند (۱۸) مادهٔ (۷) قانون تقویت و توسعهٔ نظام استاندارد، این سازمان موظف است نسبت به «اندازه‌گیری سلالهٔ نرخ رشد کیفیت محصولات اعم از کالا و خدمات با بهره‌گیری از معیارها و شاخص‌های معتبر» اقدام و «گزارش نتایج حاصل از ارزیابی‌ها را به مراجع ذی‌ربط و جامعه» ارائه کند.

بنا بر اعلام اداره کل استاندارد استان تهران، طاهری ایجاد زمینه رقابت در صنایع و خدمات برای ارتقای سطح کیفیت را از مهمترین اهداف اجرای این طرح عنوان کرد و افزود: وجود شاخص کیفیت در محصولات کلان اقتصاد کشور برای برنامه‌ریزی و راهبردهای کلان کشور؛ خودکامی و ارتقای درک عمومی از کیفیت، ترکیب و استمرار بر تولید کالا و آرایه خدمات باکیفیت، کمک به تعیین سیاست‌های بخش‌های مختلف صنعتی و خدماتی در زمینه کیفیت و راهنمایی برای انتخاب کالا با شاخص‌های مدنظر مصرف‌کنندگان از دیگر اهداف طرح سنجش نرخ کیفیت کالا است.

یادآور می‌شود: در سال ۱۴۰۱، «طرح برآورد و سنجش نرخ کیفیت کالاها» به سنجش کیفیت ۴۰ قلم گروه کالای اساسی سبد خانوار و در سال ۱۴۰۲، به ۵۶ قلم کالا اختصاص داشت.

نرخ مؤثر مالیات‌ستانی در بنگاه‌های اقتصادی کمتر از ۶درصد است

رشد پایدار درآمدهای مالیاتی



وی ادامه داد: جامعه متصور می‌شود که درصدهای مالیاتی کشور ما بسیار بالاست در صورتی که در چنین چیزی نیست. در صورتی که در بررسی‌ها نرخ مؤثر مالیات‌ستانی در بنگاه‌های اقتصادی ما کمتر از ۶ درصد است، اما تصور جامعه این نیست و بر اساس همین ما در قوانین مالیاتی آن قدر این نرخ‌ها را به تدریج شامل تخفیفی می‌کنیم که نرخ مؤثر مالیاتی به شدت پایین می‌آید.

سبححانیان می‌گوید: در بحث سلامت‌دهی معافیت‌های مالیاتی تقریباً در نظام اجرا، قانون‌گذاری و حتی نظارت ما کسی را نداریم که مخالف باشد، اما زمانی که به مجلس می‌رویم و

را نسبت به درآمدهای مالیاتی آگاه‌سازی کنیم و به سوالاتی که مطرح می‌شود پاسخگو باشیم، ما در امسال یک روشی را که قانون برابمان تعریف کرد اجرائی کردیم، یعنی مالیات را نشان‌دار کردیم و یک درصد از درآمدهای مالیاتی را که رقم ۱۲ هزار میلیارد تومان بود با تصمیم‌گیری خود مالیات‌دهندگان هزینه طرح‌های عمرانی کردیم که

نداریم، چرا باید در آمد مالیاتی داشته باشیم؟" یا برخی‌ها هم می‌گویند؛ " مالیات می‌دهیم که به جیب حقوق‌بگیران دولتی برود."

سبححانیان در نشست تبیین افزایش سهم درآمدهای مالیاتی در تولید ناخالص داخلی تأکید کرد: من به‌عنوان مجری قوانین مالیاتی باید جامعه

گروه اقتصاد ایران و جهان
News.kasbokar@gmail.com

رئیس سازمان امور مالیاتی با اشاره به اینکه نرخ مؤثر مالیات‌ستانی در بنگاه‌های اقتصادی کمتر از ۶درصد است، از صدور بیش از ۵میلیارد صورت‌حساب الکترونیکی در سامانه مؤدیان در ۹ ماه گذشته خبر داد. به گزارش تسنیم، محمدهادی سبحانیان، رئیس سازمان امور مالیاتی گفت: ۵ میلیارد صورت‌حساب از طریق ۲۱۱ هزار مؤدی حقیقی و حقوقی صادر شده است.

وی افزود: سازمان امور مالیاتی در شاخص‌های مختلف رشد قابل توجهی را در درآمدهای مالیاتی تجربه کرده است، البته این موضوع همیشه مطرح است که رشد این درآمدها همیشه باید پایدار و باکیفیت باشد. برای اینکه نسبت مالیات به تولید ناخالص داخلی در ایران افزایش پیدا کند می‌بایست یک سری اقتضانات زمانه را هم در نظر بگیریم.

رئیس سازمان امور مالیاتی ادامه داد: به‌طور مثال هنوز در جامعه این سؤال مطرح است: "اصلاً من برای چه باید مالیات پرداخت کنم؟"، یا بارها شنیده شده است که می‌گویند: " مگر ما نفت نداریم، چرا باید در آمد مالیاتی داشته باشیم؟".

سبححانیان در نشست تبیین افزایش سهم درآمدهای مالیاتی در تولید ناخالص داخلی تأکید کرد: من به‌عنوان مجری قوانین مالیاتی باید جامعه

کم کاری بانک‌ها در پرداخت تسهیلات مسکن

بیات‌منش با بیان اینکه برای ۲۵۰ هزار متقاضی تسهیلات است. به طوری که در دهه ۸۰ شمسی، ۲۵ درصد منابع بانک‌ها به بخش مسکن تخصیص می‌یافت که هم‌اکنون این رقم به ۶.۵درصد و مؤثر آن به ۴ درصد رسیده است، در حالی که تکلیف قانونی بانک‌ها پرداخت ۲۰ درصد از منابع بانک به بخش مسکن است.

عدم تأمین منابع مالی و تعهد بانک‌ها به پرداخت تسهیلات است. به طوری که در دهه ۸۰ شمسی، ۲۵ درصد منابع بانک‌ها به بخش مسکن تخصیص می‌یافت که هم‌اکنون این رقم به ۶.۵درصد و مؤثر آن به ۴ درصد رسیده است، در حالی که تکلیف قانونی بانک‌ها پرداخت ۲۰ درصد از منابع بانک به بخش مسکن است.

وی ادامه داد: هم‌اکنون دولت متعهد به ساخت مسکن برای یک میلیون متقاضی مؤثر و واجد شرایط است. طبق قانون واحد زمین تأمین شده و برای این پروژه‌ها تعداد زیادی از متقاضیان تأیید شده و ۲۰ هزار واحد عملیاتی و اجرائی شده و ۵۰ هزار واحد عملیاتی آغاز شده به مردم تحویل شده است.

وی ادامه داد: هم‌اکنون دولت متعهد به ساخت مسکن برای یک میلیون متقاضی مؤثر و واجد شرایط است که برای ۴۰۰ هزار واحد دیگر از باقیمانده ۷۵۰ هزار واحد زمین تأمین شده و منتظر هستیم تا با تزریق منابع مالی بتوانیم این متقاضیان را به پروژه‌ها متصل کنیم و ساخت واحدها را شروع کنیم. ۲۶۰ هزار واحد هم‌اکنون در مرحله ساخت است و بالای ۵۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارند.

به گفته تمامی مدیران و مسئولان بخش مسکن در حال حاضر مهم‌ترین چالش در این بخش عدم تأمین مالی از سوی بانک‌ها و همچنین متقاضیان مسکن است. طبق قانون جهش تولید مسکن تمامی بانک‌ها ۲۰ درصد از تسهیلات خود را به بخش مسکن اختصاص دهند اما متأسفانه به نظر می‌رسد این موضوع از سوی بانک‌ها در طی یک سال گذشته به فراموشی سپرده شده و همین امر باعث شده که روند اجرای پروژه‌های نهضت ملی مسکن با کندی زیادی روبرو شود.

در همین زمینه سرپرست معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی اعلام کرده است مهم‌ترین چالش اجرای طرح نهضت ملی مسکن

تسهیلات ۵۵۰ میلیون تومانی باید حدود ۳۶۰ تا ۴۰۰ میلیون تومان آورده بنا بر شهر و موقعیت ساخت واحدها پرداخت کنند که تاکنون میانگین پرداختی متقاضیان ۱۵۰ میلیون تومان بوده است.

گفتنی است عدم پرداخت تسهیلات ساخت نه تنها در شهرهای بزرگ از سوی بانک‌ها اجرائی نمی‌شود بلکه در شهرهای زیر ۲۵ هزار نفر هم اجرائی نمی‌شود به طوری که حمیدرضا سهرابی معاون مسکن شهری بنیاد مسکن در گفت‌وگو با خبرنگار باشگاه خبرنگاران از عدم همکاری بانک خاره کرد و گفت: متأسفانه بانک‌ها به هیچ‌عنوان در پرداخت تسهیلات ساخت همکاری نکرده و این اقدام آنها خود تبدیل به یک معضل بزرگ شده است که باید هر چه سریعتر برطرف شود.

افزود: در شهرهای کوچک در صورت پرداخت تسهیلات ساخت زمینه برای تسریع در اجرای ساخت پروژه‌ها فراهم شده و روند ساخت پروژه‌ها با سرعت بیشتری اجرا و عملیاتی می‌شود. او تأکید کرد: در صورتی که این موضوع حل نشود ما شاهد تحویل بخش زیادی از پروژه‌ها نهضت ملی مسکن در شهرهای کوچک نیز ۲۵ هزار نفر خواهیم بود.

گفتنی است، طبق آخرین آمارها همکاری ۱۵ بانک در پرداخت تسهیلات ۵۵۰ میلیون تومانی نهضت ملی مسکن صفر بوده است و طبق آخرین آمارها جریسه بانک‌ها در پرداخت تسهیلات ساخت تاکنون به ۳۰۰ هزار میلیارد تومان رسیده است که متأسفانه در این زمینه هم اقدامی برای دریافت این میزان جریسه از سوی بانک‌ها انجام نشده است.

سهام پایین تجدیدپذیرها در سبد انرژی

مدیرعامل شرکت برق منطقه‌ای تهران گفت: باتوجه به فرسودگی شبکه برق تهران ۲۱ همت در مرحله‌اول برای نوسازی این شبکه در نظر گرفته شده‌است. به گزارش ایسنا، فرهاد شهبیدی در حاشیه ششمین همایش نیروگاه‌های تجدیدپذیر در جمع خبرنگاران و در پاسخ به سوال ایسنا درباره میزان فرسودگی شبکه برق تهران و تدابیر لحاظ شده در این بخش، اظهار کرد: برق تهران یک شبکه بسیار فرسوده با طول عمر بسیار بالا و یکی از ظرفیت‌ترین و پرلرترین شبکه‌های برق کشور محسوب می‌شود؛ مدیریت این شبکه در زمان کنونی بسیار سخت است و امیدواریم که بتوانیم میزان تولید و افزایش داده و به بخشی از این ظرفیت‌ها پاسخ دهیم. وی با اشاره به برنامه نوسازی شبکه برق تهران، گفت: برنامه نوسازی و رفع موانع در حوزه شبکه فرسوده، هم در حوزه برق منطقه‌ای و هم در شبکه توزیع را در دستور کار داریم و این برنامه را به توالیبر اعلام کرده‌ایم.

مدیرعامل شرکت برق منطقه‌ای تهران با بیان اینکه باید انرژی تجدیدپذیر روی پشت‌بام‌ها توسعه یابد، به‌لحاظ محدودیت‌هایی که در تهران وجود دارد اکنون امکان توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر داخل تهران زیاد نیست اما با استفاده از تکنیک‌ها و روش‌های نوین و سیستم‌های مدرن می‌توانیم همه ساختمان‌ها را به این سمت ببریم. شهبیدی با اشاره به لزوم توسعه انرژی خورشیدی در حوزه‌های مسکونی داخل کلان‌شهرها به‌ویژه تهران، گفت: پتانسیل بالایی برای این مساله وجود دارد و می‌توان بیش از ۲۰ تا ۳۰ هزار مگاوات را احداث کرد.



ذخایر استراتژیک در وضعیت مطلوب قرار دارد

وزیر جهاد کشاورزی اعلام کرد: تولید مواد غذایی و تامین امنیت غذایی در وضعیت مطلوبی قرار دارد و ذخایر استراتژیک کشور هم‌بیش از آن چیزی که در قوانین مدنظر بوده، موجود است و کشور از نظر امنیت غذایی در شرایط بسیار مطلوب قرار دارد.

به گزارش ایرنا، غلامرضا نوری قزلیجه در حاشیه جلسه‌هیات‌دولت در جمع خبرنگاران با بیان اینکه امسال تولید گندم بسیار مطلوب بوده است، اظهار داشت: محدودیت قانونی برای پرداخت مطالبات گندم کاران داریم چرا که میزان تولید گندم از سقف مقرر شده عبور کرده است.

وی توضیح داد: امسال تولید بسیار خوب بوده است از این رو میزان تولید از سقف عبور کرده و باید اصلاحیه‌ای صورت بگیرد و ما مجوز لازم برای پرداخت بیشتر از سقف در قانون مصوب بودجه را بدست آوریم. نوری قزلیجه اظهار داشت: پس از اصلاح مجوز پرداخت‌ها صورت خواهد گرفت، در حال پیگیری این موضوع هستیم تا هر چه سریعتر انجام شود البته تاکنون ۸۰ درصد مطالبات گندم کاران پرداخت شده است و مطالبه تنها در مناطقی که در تیر محصول برداشت کرده اند از جمله مناطق سرحد سرپر کشور، وجود آمده است. وزیر جهاد کشاورزی ادامه داد: بعد از رفع موانع قانونی و تامین منابع، مطالبات این گندم کاران نیز به سرعت پرداخت خواهد شد.

وزیر اقتصاد: نباید از مشاغل خرد مالیات گرفت

وزیر اقتصاد با اشاره به اینکه باید ظرفیت‌های جدید اقتصادی شناسایی شود گفت: نباید از همه مشاغل خرد مالیات اخذ شود. به گزارش مهر عبدالناصر همتی وزیر امور اقتصاد و دارایی در همایش اجلاس سراسری مدیران مالیاتی کشور گفت: هدف ما ایجاد امصلاح مسیر توسعه اقتصاد کشور توسط سازمان مالیاتی باشیم.

وی ادامه داد: در ۶ ماهه اول سال شاهد یک بلاتکلیفی بودیم که این بلاتکلیفی در کشور موجب شد به پیش‌بینی در آمدی خود نسیم اما متأسفانه تا پایان سال گذشته ما در این پیش‌بینی درآمدی را تحقق بخشیم. به گفته این مقام مسئول باید کاهش سهم نفت در بخش جاری اقتصاد و افزایش سهم مالیات انجام شود تا بتوانیم تکالیف دولت را از سازمان مالیاتی محقق کنیم.

همتی تصریح کرد: علاوه بر تمرکز بر تأمین مالیات باید بسترسازی تغییرات اقتصادی نیز انجام شود و باید شناسایی ظرفیت‌های جدید اقتصادی نیز صورت پذیرد.

وزیر اقتصاد گفت: بسا توجه به تورم و شرایط اقتصادی نباید از مشاغل خرد مالیات گرفت و مالیات در این بخش را باید عملاً به حداقل رساند. در برخی نقاط کشور و روستاها مشاغل خرد توانایی پرداخت مالیات ندارند و اگر بر روی بخش‌های بزرگ‌تر تمرکز کنیم می‌توان مالیات این بخش‌ها را جبران کرد.

همتی ادامه داد: من معتقدم با توجه به گردش مالی که اکنون وجود دارد فرار مالیاتی بسیار بالاست که این روند باید اصلاح شود که برای حل این معضل باید باید اطلاعات مالیاتی به صورت آنلاین ارائه شود. وزیر اقتصاد ادامه داد: باید مردم به این اعتماد برسند که قرار نیست سازمان مالیاتی اطلاعات مالی‌شان را منتشر کند.

به گفته همتی باید در مورد مطالبات مالیاتی کلان به سرعت عمل کرد زیرا با توجه به شرایط تورمی عملاً ارزش مقدار مالیاتی از بین می‌رود و جریسه تأخیر با توجه به حجم آن افزایش یابد. باید فشار مالیاتی از ۸۰ درصد پایین مردم برداشته شود و به آن ۲۰ درصد بالا اختصاص یابد.

وی تصریح کرد: ما تصویری دقیق از وضعیت درآمدی و معاملاتی همه مردم نداریم و اطلاعات موجود کامل نیست، چگونه می‌شود شخصی که هیچ ملک و دارایی‌ای و اموالی به نام خود ندارد اما تراکش ۵ هزار میلیارد تومانی دارد؟! که این مسئله باید حل شود. وی ادامه داد: توسعه، تأمین بودجه، کنترل تورم و نرخ ارز با اجرای درست قانون دست‌یافتنی است. همتی ادامه داد: مستند بود ادعای مالیاتی و مستند بودن آن بسیار مهم است همانطور که ما قصد داریم اعتماد را به سهامداران برگردانیم باید اعتماد را نیز به مودیان برگردانیم و رضایت آنها را جلب کنیم.

به گفته همتی روش پرداخت پارانسه نیازمند بازنگری است و براساس جمع آوری اطلاعات مالیاتی راهکار مناسب‌تری است؛ باید بر خورد‌های چهره به چهره و مستقیم مودیان با کارکنان مالیاتی را کاهش دهیم و تمام فرایندها به صورت الکترونیکی انجام شود.

ارتباط با شرکت‌های دانش بنیان افزایش می یابد

رونق صادرات لوازم خانگی

صمت ارزش صادرات لوازم خانگی و قطعات وابسته، پارسال حدود ۴۲۰ میلیون دلار بوده و ۴ ماهه امسال نیز بر اساس آمار گمرک حدود ۱۸۰ میلیون دلار بود، که عمده کالاهای صادراتی ما کولر آبی، ماشین لباسشویی دوقلو و وسایل گاز سوز است.

هاشمی با اشاره به مقاصد صادراتی لوازم خانگی بیان کرد: عراق، افغانستان، سوریه، لبنان و کشورهای CIS از عمده کشورهایی هستند که محصولات ما به آنها صادر می‌شود و در این صنعت به خصوص در وسایل گازسوز به علت همکاری شرکت‌های دانش بنیان پتانسیل بالایی در قطعه سازی داریم؛ به طوری که عمده قطعه سازی صادرات ما به ترکیه انجام می‌شود.

دبیر انجمن صنایع لوازم خانگی افزود: افزایش کیفیت در صنعت لوازم خانگی از افزایش کمیت

شایلی قرایی

News kasbokar@gmail.com



دبیر انجمن صنایع لوازم خانگی گفت: افزایش کیفیت در صنعت لوازم خانگی از افزایش کمیت جدا نیست. عباس هاشمی

در خصوص وضعیت صنعت لوازم خانگی کشور گفت: براساس آمار تولیدات، امسال به طور متوسط تولید حدود ۲۰ میلیون قطعه لوازم خانگی پیش بینی شده بود، که تاکنون طبق زمان بندی انجام شده و امیدواریم تا پایان سال محقق شود. همچنین برای سال آینده ۲۵ میلیون قطعه پیش بینی شده است.

وی ادامه داد: در حوزه صادرات نیز طبق آمار وزارت



الزام تهیه پیش نیاز برای همه پروژه‌های اجرایی شهرها

شرکت و تحت کنترل ستاد پروژه تجاری – مسکونی را آغاز کنیم و آن را در بودجه سال آینده در نظر بگیریم.

وی در بخش دیگری از سخنان خود به شهرهایی که دارای پروژه های شاخص و در سطح ملی هستند،اظهار داشت: در تنظیم بودجه سال آینده این پروژه ها روپزه در نظر گرفته و ضمن پیگیری از نمایندگان حوزه انتخابیه برای افزایش و تصویب بودجه لازم برای تکمیل پروژه تلاش کنیم. ملکی در پایان خاطر نشان کرد: هر یک از شرکت های وابسته که قصد دارد برای ساخت و تکمیل پروژه های خود از صندوق ملی مسکن استفاده کند؛ از امروز به صورت تهاوت زمین، آن را در بودجه اصلاحی ۱۴۰۳ و پیشنهادهای ۱۴۰۴ پیش بینی کند تا امکان استفاده در زمان مقرر فراهم شود.

«محمود محمودزاده» عضو هیات مدیره شرکت عمران شهرهای جدید در این جلسه در تشریح برنامه عملیاتی پنج ساله شرکت عمران شهرهای جدید که به‌زودی تعیین تکلیف و به تمامی شرکت های وابسته ابلاغ خواهد شد، گفت: این برنامه تمامی سیاست‌ها و راهبردهای شرکت مادر در حوزه های مختلف را در بر داشته و از این پس جلسات و تصمیم گیری‌ها با استفاده از این زبان مشترک انجام خواهد شد.

محمودزاده با تأکید بر اینکه ماهیت شرکت عمران شهرهای جدید در آمد هزینه بوده و اقدامات باید با توجه به این موضوع انجام شود

گفت: تمامی شهرها موظف به تحقق کامل برنامه عملیاتی تعیین

تولید کالا به میزان مورد قبول نرسیدیم. وی ادامه داد: در گذشته صادرات لوازم خانگی ۴۵ میلیون دلار بود و مساز ۸ میلیون قطعه به ۲۰ میلیون قطعه با استاندارد های جهانی رسیدیم، اما باید به سمت پویایی حرکت کنیم. دولت و مجلس باید مدل اقتصادی کشور را مشخص کنند تا به اقتصاد صادرات محور برسیم. ما باید بازارهای هدف را تنوع ببخشیم و با برخی کشورها پیمان های ترجیحی و آزاد منعقد کنیم.

دبیر انجمن صنایع لوازم خانگی در پایان در خصوص تاثیر اوراسیا بر صادرات لوازم خانگی هم گفت: اجلاس سسران اتحادیه اوراسیا با عضویت ۵ کشور فرصت خوبی برای صادرات ماست، به طوری که با تصویب مجالس کشورها، نزدیک به ۸۷درصد صادرات کالاهای ایرانی به این کشورها با تعرفه صفر خواهد بود.

در همین زمینه چندی پیش دبیرکل انجمن تولیدکنندگان لوازم خانگی گفت: صادرات لوازم خانگی در سال گذشته، قریب به ۴۰۰ میلیون دلار رقم خورد که نشانگر افزایش نسبی کیفیت تولیدات در قطعات و انواع محصولات نهایی لوازم خانگی است

فاضلی نیا دبیر کل انجمن تولیدکنندگان لوازم خانگی با اشاره به آمارهای وزارت صمت صادرات لوازم خانگی گفت: صادرات لوازم خانگی در سال گذشته، قریب به ۴۰۰ میلیون دلار رقم خورد که نشانگر افزایش نسبی کیفیت تولیدات در قطعات و انواع محصولات نهایی لوازم خانگی است. دبیر کل انجمن تولیدکنندگان لوازم خانگی ایران اضافه کرد: که این آمارها در مقایسه با سال گذشته با شیب ملایم نشانگر رشد تولید صادراتی است. قیمت لوازم خانگی ایرانی ارزان تر لوازم خانگی خارجی است

او با اشاره به اینکه لوازم خانگی ایران نسبت به لوازم خارجی ارزان قیمت‌تر است، گفت: با وجود هزینه های سرپا ناشی از تصمیمات داخلی و متاثر از تحریم های ظالمانه قیمت کالای ایرانی پایین تر از محصولات مشابه و هم رده خود در سایر کشورها است. فاضلی نیا بیان کرد: این صنعت نیازمند بسته های حمایتی در حوزه صادرات است تا بتواند در بخش های کمیت و کیفیت تولید و نیز در بخش ارزآوری، عملکرد مثبت تری داشته باشد.

شده هستند چرا که منابع هزینه‌های بعدی از محل تحقق و درآمذزایی پروژه‌های فعلی برنامہ‌بریزی می‌شوند. وی در این خصوص اضافه کرد: طبق برنامه مذکور هر شهریهی که درآمذزایی کمتری داشته باشد از بودجه کمتری نیز برای پیشبرد پروژه‌های خود بهره‌مند خواهد شد؛ در این صورت باید از راه‌های متنوعی برای درآمذزایی بیشتر استفاده کرده تا شانس بر خور داری از بودجه بیشتری را داشته باشد.

عضو هیأت مدیره شرکت عمران شهرهای جدید تشکیل کمیته مخصوص برای صدور مجوز پروژه های اجرایی در شهرهای تابعه در شرکت مادر، مولدسازی و تعریف پروژه با کاربری های گوناگون در اراضی دارای ظرفیت، ساماندهی و شفاف سازی وضعیت بودجه در شرکت های تابعه، تهیه پیش نیاز پروژه های اجرایی در دستور کار در ۶ ماهه دوم سال جاری، تعیین تکلیف پروژه‌های مشارکتی برای استفاده هر چه زودتر از محل درآمذزایی آن‌ها، ایجاد بسترهای کارآفرینی و آموزشی برای تکمیل چرخه اقتصادی شهرها، استفاده از درآمد حاصل از محل خدمات شهری در اجزرای پروژه‌ها در شهرهای فاقد شهرداری، تحویل هر بخش دارای سکنه به شهرداری در شهرهایی که دارای این نهاد هستند و مشارکت با تمامی ذینفعان در مسیر قطارهای شهری در شهرهایی که دارای این پروژه هستند مردم زمانی به تنش و شوک‌های سیاسی واکنش نشان می دهند که انتظار اتفاقی بزرگ در عرصه



افزایش دوبرابری ترازیت کالا تا پایان سال

هدایتی توضیح داد: باید از تمامی ظرفیت‌های موجود در این حوزه استفاده کنیم و بتوانیم پایانه‌های مرزی در کشور را ارتقا بخشیم و در این زمینه ساماندهی پایانه‌های مرزی بسیار حائز اهمیت است.

مدیر کل بین المللی سازمان راهداری گفت: باتوجه به اهمیت راهبردی جهش ترازیت در توسعه اقتصادی و امنیتی کشور، برگزاری نشست‌های بین المللی گامی مؤثر در تحقق اهداف برنامه هفتم و دستیابی به رشد پایدار در این حوزه است. وی اظهار کرد: طبق برنامه هفتم باید بتوانیم میزان ترازیت کالا را به ۴۰ میلیون تن برسانیم که لازمه آن تکمیل زیر ساخت ها و توسعه پایانه‌های مرزی در کشور است.

مردم در مصرف گاز صرفه جویی کنند

مشترکان در مصرف برق و گاز صرفه‌جویی کنند تا امکان ذخیره‌سازی در فصل سرد سال برای تامین برق فراهم شود.

وی از مردم خواست که در این شرایط که با ناترازی برق و گاز مواجهیم؛ همکاری لازم را با صنعت برق داشته باشند. رجبی مهدی خاطر نشان کرد: در ایمن دوره الگوی مصرف برق برای مناطق غیر گرمسیر از ۳۰۰ کیلووات ساعت در تابستان به ۲۰۰ کیلووات ساعت کاهش پیدا کرده است، بنابراین رقم تعرفه برق کسانی که مصرف بیش از ۲۰۰ کیلووات ساعت داشته باشند به صورت پلکان افزایشی؛ اضافه خواهد شد.

وی تأکید کرد: مشترکانی که در مناطق

غیر گرمسیر از هیت‌های برقی استفاده کنند قطعا به صورت نامتعارف منجر به این می‌شود که مصرف برق‌شان از الگو تجاوز کند، در این صورت تقاضا داریم که مردم مصرف را کاهش دهند تا قبض‌های سنگین دریافت نکنند.

افزایش قیمت دلار مانند دفعات قبل موقتی است

اقتصاد و سیاست را داشته باشند اما در اتفاقات اخیر متوجه شدند که مسائل هیچانی زودگذر است. عضو هیئت نمایندگان اتاق بازرگانی تهران با بیان اینکه بانک مرکزی اقدامات متنوعی برای حفظ ارزش بازار ارز انجام داده است، تأکید کرد: رفتار این بانک مانند دوره‌های قبل نبوده و این تفاوت قابل حس است به طوری که در دو سال اخیر ما شاهد مداخله غیر منطقی وارز پاشی از سمت بانک مرکزی نبوده‌ایم و اگر مداخله‌ای رخ داده به صورت هوشمندانه صورت گرفته‌است. خالقی همچنین در پایان با اشاره به اینکه نیاز واقعی متقاضیان در مرکز مبادله ایران تأمین نقدینگی است، تأکید کرد: در مدیریت کرایه‌های پولی و پیش‌بینی پذیری اقتصاد اقدامات متنوعی انجام داده که شامل کنترل ارز نامه بانک‌ها و اجرای سیاست تثبیت می‌شود. بانک مرکزی با این اقدامات توانست توفیقاتی مانند کاهش نرخ رشد نقدینگی، پایه پولی و تورم را به دست آورد که طبق آخرین آمار نقدینگی به ۲۶۸ درصد در خرداد ماه رسیده و تورم نیز به ۳۴.۲ درصد در شهر پور ماه رسیده‌است. وی در پایان گفت: با توجه به بهبود متغیرهای پولی، سیاست‌های ارزی بانک مرکزی و دست و پد بر این نهاد از افزایش درآمدهای ناشی از فروش نفت، همچنان می‌توان پیش‌بینی کرد که جهش نرخ ارز نخواهیم داشت و نوسانات این روزها نیز همانند اتفاقات قبلی زودگذر و موقت خواهد بود.

عضو هیئت نمایندگان اتاق تهران گفت: با تدابری که اتخاذ شده از عمق اثر گذاری اتفاقات سیاسی بر بازارهای مالی کاسته شد، به طوری که هم‌اکنون خبری از رشد نرخ ارز با سقوط سنگین شاخص کل بورس نیست، آرمان خالقی عضو هیئت نمایندگان اتاق بازرگانی تهران گفت و گو با مهر با اشاره به اینکه در یک سال اخیر اتفاقات سیاسی و امنیتی متعددی در ایران و خاورمیانه رخ داد که شامل عملیات وعده صادق، شهادت رئیس جمهور، ترور اسماعیل هنیه، جنگ غزه و در نهایت حمله اسرائیل به لبنان و شهادت سید حسن نصرالله و عملیات مقدراته «وعده صادق ۲» می‌شود، گفت: گذشت زمان و تدابیری که اتخاذ شده از عمق اثر گذاری این اتفاقات بر بازارهای مالی کاسته شد به طوری که هم‌اکنون خبری از رشد شدید نرخ ارز با سقوط سنگین شاخص کل بورس نیست.لنا پیش‌بینی می‌کند هیچان ساماندهی نیستیمن و نرخ روند قبلی از بهر تاثیرات سیاسی و اقتصادی اثر گذار. خالقی تصریح کرد: همچنین مردم زمانی به تنش و شوک‌های سیاسی واکنش نشان می دهند که انتظار اتفاقی بزرگ در عرصه

در پی افزایش قیمت نان؛ تکلیف نان آزاد چیست؟

یا آرد پادگان هدر می‌رود و یا آرد محله‌ها از بین می‌رود. سسرانه‌ای که در برخی استان‌ها ۱۱ کیلو و در برخی استان‌ها ۷ کیلو در ماه است در دست نیست. عدد واقعی باید خیلی پایین‌تر باشد.

این کارشناس حوزه آرد و نان افزود: پیش از اجرای این طرح محاسباتی داشتیم که در آن زمان کشور ما با ۱۲ میلیون تن گندم اداره می‌شد ولی مصرف واقعی باید ۶.۵ تا ۶.۵ میلیون تن باشد. با طرح هدفمندسازی ۱.۵ میلیون تن کاهش یافت در حالی که اگر اعداد و ارقام و این طرح درست بود، نانوا نمی‌توانست این طرح را دور بزند و قابل کنترل بود. چرا دولت باید گندم ۲۰ هزار و ۵۰۰ تومانی را خریداری کند و برای آن پارانه پرداخت کند اما چنین اتفاقاتی رخ دهد؟ این‌ها تماما به قوانین غلط مربوط است.

وی درباره افزایش قیمت نان اظهار کرد: هر چند این افزایش قیمت نان مناسب بود اما این میزان افزایش کم بود چراکه اجاره مغازه‌های نانواپی بسیار بالاست. نانوا از سامانه هر کیسه نان را ۴۸ هزار تومان خریداری می‌کند، حال برای اینکه این آرد به دست او برسد باید حتی تا نصف مبلغ خرید، هزینه کرایه بپردازد. در چنین شرایط تنها کاری که می‌تواند برای جبران ضرر و زیان خود کند یا آرد فروشی می‌کند یا وزن چانه نان را کاهش می‌دهد. نانواپی یک کارگاه تولیدی است. مسئولان فکر می‌کنند نانوا در کل آفریده شده که خدمت مناسبت به جامعه ارائه دهد اما نانواپی نیز یکی از اصناف باارزش و یکی از کسبه بازار است که باید منافع خود را داشته باشد.

مطلب به تاثیرات افزایش قیمت پرداخته شده است. کریم سبزیان- اولین تولیدکننده آرد کامل در کشور و کارشناس حوزه آرد و نان- در گفت‌وگو با ایستا، درباره تاثیر هدفمندسازی پارانه آرد نان در کنترل قیمت و کیفیت نان اظهار کرد: این طرح در ابتدای ماجرا خیلی خوب بود و نانواپی‌ها را کنترل کرد، اما متأسفانه مسیر دور زدن این دستگاه‌ها را نانواپان کشف کردند و دیگر آن کنترل‌گری روزهای اول را ندارد. اگر برای هر خانوار حجم نان در نظر می‌گرفتند و با یسک کارت همچون کارت پارانه برای خانوار این پارانه در نظر گرفته می‌شد می‌توانست کنترل‌کننده باشد. تا زمانی که قیمت آرد کیلویی ۱۰۰۰ تومان و قیمت نان دانه‌ای ۵۰۰۰ تومان و قیمت ضایعات نان به‌طور مثال ۱۷ هزار تومان باشد، این دستگاه‌های هوشمند نمی‌توانند مسئله نان و ضایعات را کنترل کنند.

وی با تأکید بر اینکه قیمت می‌تواند کیفیت و میزان ضایعات نان را کنترل کند، ادامه داد: از طرفی نیز با در نظر گرفتن پارانه نان برای خانوار دیگر اختیار هزینه‌کرد آن با خود خانواده است. به طور مثال اگر خانواده ۵۰ نان نیاز دارد، به طور مثال پارانه ۷۵ عدد نان محاسبه و پرداخت شود که در این صورت دیگر قابل کنترل است. دولت سهمیه را به چند مدل پرداخت می‌کند. از طرفی این پارانه را به محله‌ها می‌برد که ما این سهم را می‌بریم. بعد اگر به طور مثال فردی در پادگان مشغول به کار باشد دوباره علاوه بر سهم آرد در محله، به عنوان کارمند پادگان سهمی برای او در نظر می‌گیرد که در این صورت

بهرمنند شوند.

او تشریح کرد: هدف خودنویس در گام اول ارائه خدمات کرد و رایگان به مردم و مالکان است. سامانه است از سوی دیگر مشاوران املاک بر سر جذب مستاجرین و دریافت حق کمیسیون از معاملات، رقابت‌های نادرستی دارند که این رفتارها منجر به آشفتگی و بهم ریختگی بازار می‌شود.

این سامانه به گونه‌ای طراحی شده که رقابت ناسالم بین مشاوران

املاک را از بین برد و البته مشاوران املاک را به سمت ارائه خدمات

متنوع‌تر و کارآمدتری برای مالکان و مستأجران هدایت می‌کند.

نشاری همچنین تأکید کرد: در حال حاضر این سامانه نوبا است و

عضو کمیسیون عمران مجلس در پایان سخنانش تأکید کرد: از دولت انتظار می‌رود با جدیت نظارت بر اجرایی شدن این سامانه را دنبال کند و در مقابل کارشکنی برخی که ذی‌نفع انحصار قبلی است؛ بایستند. کمیسیون عمران مجلس از وزرات راه و شهرسازی و کمیته مسکن و معماری انتظار دارد به خوبی این سامانه را اجرایی کند و ما نیز در کمیسیون، گزارش‌های دوره‌ای از عملکرد این سامانه با هدف بررسی روند پیشرفت و شناسایی کاستی‌های آن دریافت خواهیم کرد. در نهایت دولت و مجلس هم‌زمان باید هر چه بیشتر در مسیر رضایت مردم در حوزه ساماندهی بازار مسکن گام بردارند.

رئیس سابق اتحادیه آرایشگران زنانه تهران در گفتگو با «کسب و کار» خبر داد

یک هشتم آرایشگاه‌ها مجاز هستند



امروزه آرایشگاه‌های فاقد پروانه کسب در سطح شهر فعالیت می‌کنند و مسئولان مربوطه خواستار برخورد جدی با این واحدها هستند. این معضل به دلیل استیجاری بودن مجموعه‌هایی است که مدام تغییر مکان می‌دهند و برای اخذ پروانه کسب اقدام نمی‌کنند.

رئیس اتحادیه آرایشگران زنانه تهران در این رابطه در گفتگو با «کسب و کار» گفت: چند سال است مباحثی مبنی بر تخلفات صورت گرفته در آرایشگاه‌های زنانه مطرح می‌شود که درباره آرایشگاه‌های دارای جواز صحت ندارد و اگر تخلفی باشد شامل واحدهای فاقد پروانه است.

افسر الملوک یاسان در رابطه با نحوه دریافت جواز از اتحادیه آرایشگران توضیح داد: در تهران بزرگ فقط ۱۰۱۷ واحد جواز دارند. در ابتدا که افراد برای گرفتن جواز به ما مراجعه می‌کنند باید نامه عدم سوء پیشینه، عدم اعتیاد و بهداشت فردی را برای ما بیاورند و سپس ما آنها را به امکان معرفی می‌کنیم. در رابطه با سابقه کار باید دیپلم فنی و حرفه‌ای داشته باشند. صلاحیت فردی و انتظامی با امکان است، اگر امکان صلاح دید تشکیل پرونده می‌دهیم.

وی افزود: سپس آنها را به بهداشت و اتاق اصناف معرفی می‌کنیم که در آنجا کلاس‌های متفاوتی برای آنها گذاشته می‌شود. سپس برای آنها جواز صادر می‌کنیم. در طول سال بر آنها نظارت می‌شود و بازرس‌هایی از سوی اتحادیه به آنجا می‌روند و با آنها تماس داریم.

وی با اظهار تأسف از فعالیت برخی آرایشگاه‌ها در واحدهای مسکونی، گفت: متأسفانه برخی آرایشگران در خانه‌هایشان کار می‌کنند و ما باید با حکم دادستانی ورود پیدا کنیم و نمی‌توانیم به خانه‌ها برویم.

مسئول با ارائه آماری از تعداد واحدهای صنفی غیر مجاز در تهران بیان داشت: در تهران حدود ۱۷ هزار واحد صنفی غیر مجاز داریم یعنی فقط یک هشتم آرایشگاه‌های زنانه مجاز هستند. قانون نظام صنفی در ماده یازده بحث شناسایی واحدهای صنفی غیر مجاز را بر عهده اتحادیه گذاشته است. همکاری خوبی با وزارت صنعت، معدن و تجارت و اتاق اصناف داریم. یاسان انتقاد کرد: حدود دو سال است که امکان گشت مشترک داریم. به محض اینکه می‌خواهیم آن آرایشگاه

وی افزود: بیمه صنف آرایشگران باید در اولویت کار باشد و همانطور که برای اتحادیه قالیبافان بیمه تامین اجتماعی و ارائه تسهیلات پیش‌بینی شده، برای اعضای اتحادیه آرایشگران نیز لحاظ شود.

یاسان تصریح کرد: واحدهای صنفی از امنیت شغلی برخوردار نیستند و با اینکه جمعیت قابل توجهی در کشور هستند اما از بیمه تامین اجتماعی، بازنگستگی و حمایت مالی درباره ارائه تسهیلات بهره‌مند نیستند.

می‌دارد، اما بسا وجود همه این مشکلات، اعضای این صنف بیمه نیستند. یاسان با بیان اینکه صنف آرایشگری یکی از سخت و زیان‌آورترین مشاغل است، اظهار کرد: آرایشگران در طول شبانه روز حدود ۱۶ ساعت یکسره به صورت سرپا در خدمت مردم هستند و اکثر بعد از مدتی از نظر جسمی به انواع بیماری‌ها مبتلا می‌شوند لذا نیازمند حمایت از سوی مسئولان ذیربط به ویژه سازمان تامین اجتماعی هستند.

آرایشگری از شغل‌هایی است که همیشه به دلیل نوع کار از نظر بهداشتی در معرض ابتلا به انواع بیماری‌های ویروسی، پوستی و بیماری‌های دیسک کمر و گردن و واریس و انواع بیماری‌های مرتبط با این شغل قرار دارد.

به گفته وی اعضای این صنف برای امرار معاش باید همیشه به‌طور ایستاده خدمات ارائه دهند که این امر در درازمدت فیزیک بدنی همکاران را خیلی زودتر از افراد شاغل در شغل‌های دیگر مورد آسیب قرار می‌دهد و از فعالیت باز

❗ در یافت ارقام بالا و میلیونی آرایش عروس مورد تأیید اتحادیه نیست

یاسان درباره نرخ آرایش عروس اظهار داشت: نرخ آرایش عروس بین آرایشگاه‌ها متناسب با درجه‌بندی آرایشگاه‌ها تعیین و اعلام می‌شود. دریافت ارقام بالا و میلیونی در آرایش عروس مورد تأیید اتحادیه نیست و چنانچه به صورت توافق بین طرفین نباشد و به اطلاع اتحادیه برسد موضوع پیگیری و تذکرات لازم به متخلف داده می‌شود.

به گفته وی، نحوه فعالیت آرایشگاه‌های زنانه به این شکل است که فعالیت آنها در رسته یک، دو، سه و ممتاز تعریف می‌شود و بر همین اساس نحوه خدمات متفاوت است. این فعال صنفی همچنین درباره نرخ آموزش در آرایشگاه‌های آرایش زنانه نیز گفت: آموزش در آرایشگاه‌های مرتبط با اتحادیه آرایشگران زنانه نیست و متولی صدور پروانه آن سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای کشور است. ما در این رابطه نمی‌توانیم اقدامی کنیم و نهاد مرتبط با آن تصمیم‌گیری می‌کند.

❗ بیمه: مشکل جدی صنف آرایشگران

رئیس اتحادیه آرایشگران زنانه تهران همچنین بیمه صنف آرایشگران را مشکل جدی این صنف دانست، و افزود:

شمشیر دولبه برای اصناف و تولیدکنندگان

رقابت اصناف در فضای تجارت جهانی



گران‌فروشی کنند و این امر هزینه تمام شده آنها را بالا می‌برد و قدرت رقابت را از اصناف می‌گیرد. وی تأکید کرد: دولت می‌تواند با ارائه تسهیلات کم‌بهره به اصناف خصوصا اصناف تولیدی کمک کند و سرمایه در گردش مناسبی برای آنها تأمین کند تا بتوانند برای حضور در بازارهای جهانی قدرت رقابت داشته باشند.

❗ ضرورت آمادگی اصناف در دوران پساتحریم

از سوی دیگر عضو هیات رئیسه اتاق اصناف اصفهان نیز در این زمینه و در گفتگو با «کسب و کار» گفت: اصناف باید خود را برای دوران پساتحریم آماده کنند، چرا که مجبورند در فضای تجارت جهانی رقابت کنند.

مهدی اصولی اظهار کرد: تحریم‌های اعمال شده در سال‌های اخیر موجب زیان‌های جدی در بازار کشور شد زیرا مبادلات اقتصادی و تأمین مواد اولیه را مختل کرد.

وی افزود: اصناف در داخل خود به صنوف تولیدی، توزیعی، خدماتی و خدمات فنی تقسیم می‌شوند که شرایط تحریم بر هر کدام آثار سوء خود را گذاشته است.

این عضو هیات رئیسه اتاق اصناف اصفهان با بیان اینکه بندگان و فروشنده‌گان بزرگ کالا در مبادلات دچار مشکلات بانکی و... شده‌اند، تصریح کرد: تحریم‌ها مانع ورود مواد اولیه صنایع شد که این امر از ظرفیت تولید کاست و به بیان بهتر در حال حاضر اصناف تولیدی و کارخانجات شهرک‌های صنعتی با ۳۰ درصد توان خود کار می‌کنند.

❗ دوران رونق گذشته بازمی‌گردد

اصولی یادآور شد: البته بخشی از رکود فعلی در بازار نیز به دلیل حالت روانی ایجاد شده درباره مذاکرات و لغو تحریم‌ها به وجود آمده است.

وی در بخش دیگری از سخنان خود تأکید کرد: اصناف باید خود را برای دوران پساتحریم آماده کنند، چرا که دوران رونق گذشته بازمی‌گردد، اما به این دلیل که ایران به عنوان عضوی در سازمان تجارت جهانی محسوب می‌شود شرایط جدیدی به وجود می‌آید.

خرانه‌دار اتاق اصناف اصفهان، با یادآوری اینکه لغو تحریم‌ها سببی از کالاهای خارجی را به سمت بازار کشور جاری می‌کند، خاطر نشان کرد: در چنین وضعیتی محدودیت‌های گمرکی که از لحاظ کیفیت، قیمت تمام شده، خدمات توین و... با انواع خارجی قابلیت رقابت داشته باشد.

با این تفاسیر، اگر شرایط بازارهای رقابتی دنیا را در نظر بگیریم، سبلی از کالاهای ساخته شده خارجی روانه بازار ما می‌شود و تولید زیر پای واردات له خواهد شد. باید نقشه راهی

چه در بخش خصوصی و چه در بخش دولتی قرار گرفته است. توجه به سرمایه‌گذاری مشترک و تولید با کیفیت در دوران پس از تحریم نه تنها از آوری و درآمد خوبی برای کشور خواهد داشت، بلکه دغدغه اشتغال را هم تا حد زیاد حل می‌کند. کافی است که تکنولوژی و مواد اولیه وارد کشور شود و از آن طرف با استفاده از ظرفیت نیروی مناسب کالاهای تولیدی را وارد بازار صادراتی کنیم و کمتر به ارز حاصل از فروش نفت که همواره در نوسان است، تکیه کنیم.

تمام شده صادراتی یا وارداتی ما تا حد زیادی کاهش می‌یابد. اگر شرایط بازارهای رقابتی دنیا را در نظر بگیریم، سبلی از کالاهای ساخته شده خارجی روانه بازار ما می‌شود و تولید زیر پای واردات له خواهد شد. در عین حال باید ارزهای بلوکه شده صرف واردات مواد اولیه و واسطه‌های تولید شود، چرا که تولیدی در دنیای رقابتی عرض اندام خواهد کرد که هم کیفیت خوب و هم قیمت مناسبی داشته باشد.

طی یک سال اخیر بهبود فضای کسب و کار جزو سرفصل کارها

با رفع تحریم‌ها و محدودیت‌های بین‌المللی، تهدیدهایی همچون واردات بی‌رویه، پیش روی اقتصاد کشور قرار خواهد گرفت که اگر درست مدیریت نشود، شوک بزرگی به اقتصاد کشور وارد می‌کند.

یکی از نگرانی‌های جامعه صنفی در دوره پساتحریم، سیل واردات کالاهای مصرفی و به دنبال آن نابودی تولیدات داخلی است.

واردات بی‌رویه در دوران پس از تحریم مهم‌ترین دغدغه امروز جامعه صنعتی و صنفی است که برای رفع آن نیازمند برنامه‌ریزی مدون و مدیریت صحیح هستیم. مدت‌هاست که سرمایه‌گذاران خارجی برای ورود به بازار ایران برنامه‌ریزی کرده‌اند و قطعاً پیگیری اجرای اهداف خود در ایران خواهند بود. در این میان اصناف به ویژه صنوف تولیدی نیز باید با یک مدیریت یکپارچه در جذب سرمایه‌ها به سود خود تلاش کنند. اگر جلوی واردات بی‌رویه گرفته نشود، بخش عمده‌ای از تولیدکننده‌ها منقرض می‌شوند، ممکن است تولیدات مشابه وارد کشور شود که از نظر اقتصادی دیگر تولید آن در داخل کشور مقرون به صرفه نباشد و تولیدکننده داخلی منقرض شود.

❗ فقط کالاهای سرمایه‌ای وارد کشور شود

باید تمهیداتی اتخاذ شود که فقط کالاهای سرمایه‌ای وارد کشور شود تا سبب رشد اقتصادی شود و نه کالاهای مصرفی که فلج‌شدن صنایع را به دنبال داشته باشد. سخنگوی اتاق اصناف در همین زمینه می‌گوید: پساتحریم شمشیر دولبه برای اصناف و تولیدکنندگان است، لذا دولت باید در شرایط پساتحریم هوای اصناف را داشته باشد و رویکرد وارداتی صرف را دنبال نکند.

مجتبی صفایی از نگرانی اصناف و بازاریان نسبت به دوران بعد از تحریم خبر داد و گفت: اگر دروازه‌های کشور رو به تجارت جهانی باز شود و دولت واردات کالا را آغاز کند، اصناف آسیب فراوانی خواهند دید.

وی اظهار کرد: تجربه داشتیم که در سال‌های گذشته واردات بی‌رویه کالاهای بی‌کیفیت و ارزان قیمت، هم صنعت و تولید را دچار رکود و ورشکستگی کرد و هم به اصناف ضربه زد. صفایی با بیان اینکه نمی‌توان گفت دولت هرگونه واردات را ممنوع کند، یادآور شد: اگر قرار است وارداتی به کشور داشته باشیم باید مدام تا مواد اولیه و خام، ماشین‌الات و دانش و تکنولوژی باشد.

نایب‌رئیس اتاق اصناف کرمانشاه با بیان اینکه دوران پساتحریم یک شمشیر دولبه برای اصناف و واحدهای تولیدی است، خاطر نشان کرد: اگر در این دوران حمایت کافی از تولیدی‌ها و اصناف کشور صورت گیرد، حتی می‌توانند در بازارهای جهانی حاضر شوند.

به گفته صفایی وقتی که تسهیلات ۲۶ درصدی در اختیار اصناف قرار می‌گیرد، آنها مجبور می‌شوند برای جبران هزینه‌ها

خبر



گندم‌کاران ۳۵۰۰ میلیارد ریال از دولت طلب دارند

سخت‌گویی خرید تضمینی گندم بانک کشاورزی با بیان اینکه تاکنون بابت خرید تضمینی گندم ۹۳ هزار و ۴۹۲ میلیارد ریال پرداخت شده، گفت: هنوز ۳ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال از پول خرید گندم به کشاورزان پرداخت نشده است.

حشمت‌ا... نظری گفت: از ابتدای برداشت گندم تاکنون، ۸۹ هزار و ۹۱۹ میلیارد ریال به حساب کشاورزان بابت خرید تضمینی گندم واریز شده است.

به گزارش فارس، وی با بیان اینکه ۳ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال از پول خرید گندم هنوز به کشاورزان پرداخت نشده است، افزود: تاکنون ۸ میلیون و ۳۲۶ هزار تن گندم به ارزش ۹۳ هزار و ۴۹۲ میلیارد ریال از کشاورز خریداری شده است. نظری بیان داشت: کار خرید تضمینی گندم در هزار و ۱۳۱ مرکز فعال در قالب یک میلیون و ۳۱۰ هزار و ۹۴ محموله انجام شده است. سخت‌گویی خرید تضمینی گندم بانک کشاورزی تصریح کرد: استان خوزستان با ۹۶۳ هزار و ۱۹۳ تن، گلستان با ۸۹۱ هزار و ۳۷ تن و فارس با ۷۹۴ هزار و ۲۸۷ تن رتبه‌های اول تا سوم فروش گندم را به خود اختصاص داده‌اند. وی افزود: بقیه بهای خرید گندم به زودی به حساب گندم‌کاران واریز می‌شود و تمام سعی ما تامین وجه خرید تضمینی گندم است.

به گزارش فارس، طبق مصوبه دولت قیمت هر کیلوگرم گندم معمولی در سال جاری ۱۱۵۵ تومان و قیمت هر کیلوگرم گندم درووم (ویژه ماکارانی و بیسکویت) ۱۱۸۸ تومان است.

خبر



تولید ۱/۳ میلیون تن شلتوک برنج در استان مازندران

رئیس سازمان جهاد کشاورزی استان مازندران با بیان اینکه هیچ مجوزی برای واردات برنج صادر نمی‌شود، گفت: تولید برنج با وجود بارش اندک خوب است و پیش‌بینی می‌شود حدود یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن شلتوک برنج در سال جاری تولید شود. دلاور حیدرپور با بیان اینکه بیش از ۴۰ درصد برنج کشور در مازندران تولید می‌شود، گفت: به دلیل بحران آب توسعه کشت برنج از سوی وزارت جهاد کشاورزی مورد حمایت نیست.

وی با پیش‌بینی افزایش ۱۰ درصدی تولید برنج افزود: اگر چه امسال با روزهای گرم و کم‌بارشی در استان مواجه بودیم، اما تولید برنج از اوضاع خوبی برخوردار است و پیش‌بینی ما این است که با کشت مجدد یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن شلتوک برنج به دست آید. حیدر پور تصریح کرد: به دلیل کمی رطوبت اراضی کشت برنج امسال به مشکل کرم ساقه‌خوار برنج و اپیدمی پلاست مواجه نشدند و میزان سمپاشی هم بسیار کاهش داشت.

رئیس سازمان جهاد کشاورزی مازندران در پاسخ به سئوال فارس مبنی بر اینکه آیا امسال هم خرید توافقی برنج انجام می‌شود، اظهار امیدواری کرد: نیازی به اجرای این طرح نیست، زیرا سال گذشته در راستای حمایت از تولیدکنندگان و برای خروج بازار از رکود انجام شد. وی تصریح کرد: هر زمان که احساس شود قیمت برنج پایین می‌آید دولت وارد بازار می‌شود، اما امیدواریم که شرایط این گونه پیش نرود. حیدرپور بیان داشت: طبق گفته وزیر سیاست وزارت جهاد حمایت از تولید داخلی است و به همین دلیل وزارت‌خانه هیچ ثبت سفارشی را برای واردات برنج انجام نداده است.

«کسب و کار» بازار قهوه را بررسی می‌کند

قهوه ایرانی در جستجوی بازارهای صادراتی

ایران اصلی‌ترین قطب تولید، فرآوری و بسته‌بندی قهوه در منطقه است



با وجودی که مصرف قهوه در ایران یک سوم مصرف چای است اما بازار این نوشیدنی در حال جابجایی کردن در دل بازار رقیب پرتعداد است.

طبق آمارهای سازمان چای، سالانه ۱۲۰ هزار تن انواع فرآورده‌های چای در کشور مصرف می‌شود. از سوی دیگر مصرف ۱۲۰۰ تنی انواع قهوه در کشور نشان‌دهنده بازار رو به گسترش این محصول است. کارشناسان معتقدند قهوه با تکا بر استقبال روزافزون نسل جوان ایرانی بازار خود را گسترش می‌دهد و ایران به عنوان بزرگ‌ترین فرآوری‌کننده قهوه و فرآورده‌های این محصول در خاورمیانه، علاوه بر تامین نیاز داخلی قابلیت فتح بازارهای منطقه را نیز دارد.

زنجیره بزرگ مشاغل مرتبط با قهوه فرصتی برای کسب‌وکار

مهرداد رستموند، کارشناس بازار قهوه با اشاره به ظرفیت‌های این محصول برای ایجاد چرخه بزرگی از فعالیت‌های سودآور و کارآفرینی اقتصادی در ایران به «کسب‌وکار»، گفت: کمتر نوشیدنی را می‌توان سراغ گرفت که این‌طور در میان نسل جوان محبوبیت داشته باشد و این فرصتی است که افراد متخصص در ایجاد کسب‌وکار باید به آن توجه کنند. این کارشناس زنجیرهای را که از مشاغل وابسته به قهوه تشکیل می‌شود، بر تعداد توصیف کرد و افزود: واردات قهوه، فرآوری و تولید انواع محصولات دم‌کردنی، فوری و آماده برای مصرف در صنایع مرتبط، کافه‌ها، فروشگاه‌های تخصصی قهوه و

محصولات دارای قهوه، صنایع و سازندگان دستگاه‌های فرآوری قهوه و در نهایت قنادی‌ها و صنایع شیرینی و شکلات، حلقه‌های این زنجیره هستند که سرمایه‌گذاری و ورود به هر یک از این مشاغل با توجه به بازار رو به گسترش آن در کشور از چشم‌انداز خوبی برخوردار است.

نبرد نابرابر قهوه و چای در بازار ایران

وی در ادامه به موانع پیش‌روی گسترش کسب‌وکارهای مرتبط با قهوه در کشور اشاره کرد و گفت: مانع اساسی گسترش بازار قهوه این است که این محصول در ایران رقیب قدرتمندی به نام چای دارد که کشت آن در داخل صنایع مرتبط، کافه‌ها، فروشگاه‌های تخصصی قهوه و

کشت و مصرف چای داخلی به‌اجرا درآورده است. از سوی دیگر ذائقه ایرانی‌ها و خصوصاً نسل‌های ۵۰ سال به بالا به‌طور سنتی با چای هماهنگ شده و سنگینی رونق بازار قهوه روی دوش نسل جوان است. رستموند با پیش‌بینی شدت گرفتن رقابت قهوه و چای در ایران طی سال‌های آینده، خاطر نشان کرد: در حال حاضر واردکنندگان چای از نفوذ و توان مالی بالاتری برخوردارند و با وجود ممنوعیت‌هایی که درباره تبلیغ محصولات خارجی که تولید مشابه داخلی دارند، وجود دارد، می‌بینیم که چای خارجی به‌راحتی تبلیغ می‌شود. این وضعیت رقابت چای و قهوه را نابرابر می‌کند. این کارشناس با تأکید بر خروج قهوه از سایه چای در سال‌های اخیر افزود: با توجه به اینکه

عرضه ۵۰ هزار راس دام توسط عشایر برای قربانی

مدیر کل امور عشایر استان تهران با بیان اینکه قیمت دام در روزهای عرفه و عید قربان عرضه می‌کنند، وی افزود: این تصمیم در جلسات با حضور مسئولان ستاد تنظیم بازار اتخاذ شده و قیمت فروش هم بستگی به عرضه و تقاضا دارد.

دام، ساعت خرید موثر است و قیمت ابتدای روز با ساعات پایانی متفاوت است. نصیری تصریح کرد: سال گذشته حدود ۴۵ تا ۵۰ هزار راس دام برای قربانی توسط عشایر استان تهران عرضه شد و پیش‌بینی می‌شود امسال هم همین تعداد به فروش برسد.

تولید گل محمدی در برنامه ششم ۳ برابر افزایش خواهد یافت

صادرات گل محمدی به ۱۰ کشور دنیا

قائم‌مقام معاون باغبانی وزارت جهاد کشاورزی گفت: ایران با ۱۵ هزار هکتار گل محمدی حدود ۲۷ هزار تن محصول تولید می‌کند که ارزش

صادراتی آن از محل اسانس و گلاب معادل ۴۰ میلیون دلار در سال است. جهانگیر عرب، افزود: مطابق برنامه ششم توسعه در قالب طرحی با عنوان «توسعه باغ‌ها و گیاهان دارویی در اراضی شیبدار با تأکید بر گل محمدی» میزان تولید این محصول به ۳ برابر وضعیت فعلی خواهد رسید. وی خاطر نشان کرد: مطابق این برنامه، سطح زیر کشت گل محمدی در کشور به ۴۵ هزار هکتار و تولیدی معادل بیش از ۸۰ هزار تن می‌رسد. عرب ادامه داد: تنوع در فرآورده‌های گل محمدی از برنامه‌هایی است که در وزارت جهاد کشاورزی دنبال می‌شود و علاوه بر آن، تولید زنجیره‌ای گل محمدی و حمایت از واحدهای کشت بافتی، از دیگر برنامه‌های این طرح خواهد بود.

تولید یک کیلوگرم گلاب از ۳ کیلوگرم گل محمدی

قائم‌مقام معاون باغبانی وزارت جهاد کشاورزی تصریح کرد: در حال حاضر اسانس، گلاب، گل خشک و برگ‌های گل محمدی به ۱۰ کشور دنیا از جمله ژاپن، اروپا، چین و... صادر می‌شود و در برنامه داریم که آن را توسعه دهیم. وی یادآور شد: از هر ۳ کیلوگرم گل محمدی، یک کیلوگرم گلاب استحصال می‌شود که در برنامه داریم با تنوع در فرآورده‌ها بتوانیم علاوه بر گلاب، سایر محصولات را استحصال کنیم. عرب تأکید کرد: متوسط سطح زیر کشت گل محمدی در کشور یک هکتار است که در برنامه ششم توسعه افزایش خواهد یافت و علاوه بر آن، در اراضی شیبدار نیز قصد داریم بتوانیم توسعه این گل‌را داشته باشیم و علاوه بر آنکه از روان آب‌ها جلوگیری شود، سطح سفره‌های آب زیرزمینی نیز با هدایت آب توسط ریشه‌های این گیاه افزایش یابد.

اختصاص تسهیلات ارزان قیمت به طرح‌های سودده

وی اظهار داشت: دنیا برای توسعه گیاهانی چون



حفظ منابع آب در کنار کشت گل محمدی

عرب ادامه داد: توسعه کشت گل محمدی با نهال‌های کشت بافتی به حفظ آب و مدیریت سفره‌های آب زیرزمینی کمک می‌کند و علاوه بر آن، تولید را افزایش می‌دهد. وی تصریح کرد: وزارت جهاد کشاورزی با پژوهشکده گل و گیاهان زینتی و مرکز تحقیقاتی در این باره اقدام‌هایی را در دست انجام دارد که امیدواریم با تبادل اطلاعات این مراکز با محققان خارجی بتوانیم گیاه‌های موثرتری در این بخش برداریم. عرب درباره تفاوت گل محمدی و رز یادآور شد: تمامی این گل‌ها از یک خانواده به نام رزاسه هستند، اما تنوع ارقام موجود باعث شده به نام‌های مختلفی مشهور باشند.

صادرات ۳ میلیون دلاری خاویار

پرورش و پتانسیل تولید به نظر می‌رسد امسال حدود ۱/۵ تن خاویار و حدود هزار تن گوشت خاویار در کشور تولید شود. وی درباره صادرات ماهی خاویاری نیز گفت: صادرات ماهی زنده خاویاری ممنوع است، چراکه احتمال آن وجود دارد که کشورهای بیشتری آن به رقیب ایران تبدیل شوند.

صالحی اضافه کرد: گوشت ماهی خاویاری که قابلیت صادرات هم دارد، در هتل‌ها و رستوران‌های شهرهای شمالی کشور مصرف می‌شود که حدوداً کیلویی ۶۰ هزار تومان است. معاون وزیر جهاد کشاورزی پیش‌بینی کرد امسال حدود ۷۰۰ تن گوشت منجمد ماهی خاویاری به کشورهای مختلف اروپایی صادر شود که ارزشی بالغ بر ۱۰ میلیون و ۵۰۰ هزار دلار دارد.

اخبار



گره‌های انگور داران در آمده است

معاون امور باغبانی وزارت جهاد کشاورزی با بیان اینکه میزان تولید انگور امسال به چند میلیون تن می‌رسد، گفت: در حال حاضر این محصول روی دست انگورداران باقی مانده، به‌طوری‌که در ارومیه گره به آنها درآمده است. محمدعلی طهماسبی، با اعلام این خبر اظهار کرد: میزان تولید انگور امسال به چند میلیون تن می‌رسد و در هر میزانی که مردم بتوانند بخورند، برای کشمش، خشک و صادر شود، بازم انگور موجود است. به گزارش تسنیم، وی خاطر نشان کرد: پیش‌بینی می‌شود ۱۸۰ هزار تن کشمش از محصول امسال به دست آید که از این میزان ۱۴۰ تا ۱۵۰ تن صادرات خواهیم داشت و باقی در بازار مصرف مورد استفاده قرار می‌گیرد. به گزارش تسنیم، در حالی که ما با تولید مازاد انگور در کشور مواجه هستیم و هر ساله وزارت جهاد کشاورزی برای حمایت و جلوگیری از ضرر روزیان کشاورزان اقدام به خرید تضمینی کشمش می‌کند.

طرح‌های پرورش میگو در ۲ تا ۳ میلیون دلار

معاون ارزی پروری سازمان شیلات ایران گفت: اجرای طرح‌های پرورش میگو در کشور به بیش از ۲ هزار میلیارد ریال اعتبار نیاز دارد که فقط ۲۰ درصد آن تامین شده است. حسین علی‌عبدالحی افزود: عمده مشکل پرورش میگو در کشور تامین نقدینگی است و در این زمینه بانک‌ها باید همکاری و تعامل بیشتری با فعالان این عرصه داشته باشند. به گزارش ایرنا وی ادامه داد: بی‌شک با سود ۲۱ درصد تسهیلات بانک‌های داخلی و فناوری قدیمی تکثیر، نمی‌توان با میگوهای صادراتی که با سود ۲ درصد تسهیلات و فناوری جدید، تولید و تکثیر شده است، رقابت جدی داشت.

اخبار



برنامه‌ریزی برای صادرات مرکبات

معاون وزیر جهاد کشاورزی گفت: ایران هفتمین تولیدکننده مرکبات جهان است که سالانه حدود ۴ میلیون تن انواع مرکبات تولید می‌کند و در سال جاری نیز با توجه به افزایش تولید اجازه واردات داده نمی‌شود و به فکر صادرات این محصولات هستیم.

محمدعلی طهماسبی اظهار کرد: در سال گذشته حدود ۲۸۰ هزار هکتار سطح زیر کشت باغ‌های مرکبات کشور بود که میزان تولید انواع مرکبات آبی و دیم در سال گذشته به حدود ۳ میلیون و ۸۰۰ هزار تن رسید.

وی افزود: امسال در باغ‌های شمال وضعیت خوبی برای تولید انواع مرکبات وجود دارد؛ به گونه‌ای که اگر امسال همه گل‌ها به محصول می‌رسند، نمی‌دانستیم باید از ازدیاد بیش از حد محصول چه کار کنیم و این خود تبدیل به سناریویی می‌شد که تولیدکننده را با مخاطراتی مواجه می‌کرد.

طهماسبی با بیان اینکه ایران هفتمین تولیدکننده انواع مرکبات در جهان است، گفت: سالانه حدود ۱۳۰ میلیون تن انواع مرکبات تولید می‌شود که کشورهای چین، برزیل، آمریکا، هند و... عمده‌ترین تولیدکنندگان این محصولات باغی هستند و ایران نیز در رتبه هفتم قرار دارد.

معاون باغبانی وزیر جهاد کشاورزی ادامه داد: ایران نیز به ترتیب استان‌های مازندران، فارس، کرمان، خوزستان، هرمزگان، بوشر و گیلان عمده‌ترین تولیدکنندگان مرکبات هستند که براساس آخرین برآوردهای صورت گرفته از باغ‌های این مناطق، پیش‌بینی می‌شود تولید انواع مرکبات نسبت به سال گذشته افزایش یابد و در این صورت هیچ نیازی به واردات مرکبات نداریم. وی اعلام کرد: گرچه برخی واردکنندگان همواره به دنبال واردات مرکبات به کشور هستند اما وزارت جهاد کشاورزی اجازه واردات این محصولات باغی به کشور را نمی‌دهد، چراکه مانند سال گذشته که حدود ۵۰ هزار تن مرکبات به کشورهای مختلف صادر شد باید به فکر صادرات مازاد این محصولات باشیم.

«کسب و کار» از بی توجهی بیمارستان‌ها گزارش می‌دهد

خطرات جانی ید درمانی‌های دوروزه



بیمارانی که پددرمانی می‌کنند، باید به مدت ۱۴ روز در قرنطینه بمانند و اگر کمتر از این مدت مرخص نشوند، اطرافیان خود را مبتلا به سرطان می‌کنند. این در حالیست که بعضی از بیمارستان‌های کشور با بی توجهی تنها به مدت ۲ روز بیمار را در قرنطینه نگه می‌دارند؛ کاری که نه

منطق پزشکی دارد و نه منطقی انسانی.

ید یک ماده رادیواکتیو است که تابش می‌کند و اشعه آن ذراتی دارد که می‌تواند وارد سیستم گوارشی و بدن شود و این به سلول‌های سالم آسیب رسانده و باعث سرطان می‌شود. پددرمانی روشی است که توسط پزشکان برای درمان کسانی که مبتلا به بیماری‌های خاص یا صعب‌العلاجی مثل سرطان هستند، به کار برده می‌شود. این کار باید به صورت قانونمند انجام شود تا از ضرر و خطر اشعه‌های رادیواکتیو آن روی سلامتی انسان جلوگیری شود. مثلاً به مدت ۱۴ روز این بیماران در اتاقی مخصوص خود نگه داشته شوند و از تماس مستقیم با آنها دوری شود. کوچک‌ترین سهل‌انگاری در این مورد خطراتی جدی را به همراه دارد.

کارشناس ارشد فیزیک هسته‌ای که شاهد ماجرای پددرمانی و تریخیص بیماران تنها پس از ۲ روز از زمان آن بوده است، می‌گوید: متأسفانه شاهد انجام پددرمانی‌های دوروزه در برخی از بیمارستان‌های کشور هستیم که علت عمده آن هم چیزی جز بی توجهی نظام درمانی به سلامت جامعه نیست. وی می‌گوید: مهم‌ترین عوارض برخورد با بیماری که تازه پددرمانی کرده، سرطان، آسیب جدی به کودکان، خطر سقط جنین برای زنان باردار و سلامت مادر است.

این کارشناس ارشد ادامه می‌دهد: این کار در قسمت پزشکی هسته‌ای بیمارستان‌ها معمولاً برای بیماران سرطانی انجام می‌شود. در خارج از کشور بیمار ۱۴ روز در قرنطینه نگه داشته می‌شود در حالی که در کشور ما بعضی از بیمارستان‌ها تنها ۲ روز بیمار را در قرنطینه نگه می‌دارند؛ چیزی که در نظر او برای جامعه و حوزه سلامت کشور یک فاجعه است که باید هر چه سریع‌تر پیگیری شود. او می‌گوید: حتی کسانی که اتاق بیمار و کارهای او را انجام می‌دهند، به طور دقیقی از خطرات این موضوع آگاه نیستند و ناخواسته گرفتار بیماری‌های آن می‌شوند در حالی که بیمارستان این مساله را جدی نمی‌گیرد. وی می‌گوید: آنها با این کار یک نفر را درمان می‌کنند اما در پی آن صدها نفر دیگر را مبتلا به انواع بیماری و سرطان می‌کنند به طوری که گرچه در کوتاه مدت خود را نشان نمی‌دهد اما پس از مدتی موضوع روشن می‌شود. این کارشناس ارشد ادامه می‌دهد: شاید در حال حاضر یکی از علل عمده رواج سرطان در کشور همین اقدام و نمونه کارهایی مثل آن باشد و گرنه چرا باید بعضی از افراد بدون هیچ علتی در حالی که هم غذای سالم و هم ورزش منظمی دارند، ناگهان به سرطان مبتلا شوند؟ برای همین اگر نتوانیم هم علت سرطان این است، تقریباً می‌شود گفت یکی از علت‌های مهم آن است. کارشناس ارشد فیزیک هسته‌ای همچنین با اشاره به اینکه قبلاً در بیمارستان‌ها اتاق‌های تک‌نفره برای این کار وجود داشته و مدت آن هم یک هفته بوده است، می‌گوید: در حال حاضر به علت افزایش تعداد

را می‌دهند و به آنها توصیه‌های لازم را می‌کنند اما به خاطر اهمیت موضوع و ابعاد خطرناک آن در صورت اغفال و بی توجهی روی جامعه، باید خود مراکز بهداشتی و درمانی مکان‌های مجزایی را برای این کار در نظر داشته باشند و خود این مراکز مانع از حضور بیمار در مجامع عمومی شوند نه اینکه احتمال افزایش خطرات آن روی مردم را بیشتر کنند.

گفت: این کار وظیفه مسئولان بالادست ما در بخش درمان است که متأسفانه به آن رسیدگی نشده است و کاملاً از حیطه و اختیار ما خارج است. بنابراین راه‌حل به دلیل کمبود بودجه‌های درمانی جان و سلامت مردم را به خطر انداخت. وی در ادامه می‌گوید: از یکی از معاونان بیمارستان علت این موضوع را پرسیدم، ایشان در جواب سوال من به امکانات کم بیمارستان و بودجه‌های ناچیز آن اشاره کرد و

بیماران و بودجه کم بیمارستان‌ها برای این بخش‌های درمانی اتاق‌های تک‌نفره به دوفترة تبدیل شده و زمان آن هم از یک هفته کمتر شده است. وی می‌گوید: نباید به دلیل کمبود بودجه‌های درمانی جان و سلامت مردم را به خطر انداخت. وی در ادامه می‌گوید: از یکی از معاونان بیمارستان علت این موضوع را پرسیدم، ایشان در جواب سوال من به امکانات کم بیمارستان و بودجه‌های ناچیز آن اشاره کرد و

گفت و گوی «کسب و کار» با یک زن کارآفرین

هدفم تاسیس شرکت تولیدی است



درست کردن یک ترشی یا یک مربای ساده شاید چندین ساعت طول بکشد. البته بستگی به سرعت عمل افراد ممکن است زمانش کوتاه یا طولانی باشد. برای بانوی کارآفرینی که شغل‌اش این است، دشواری و طولانی بودن زمان این کار معنایی ندارد. بانوی کارآفرینی که هم انواع ترشی، مربا، ادویه، شربت و... را درست می‌کند و با مهارتی کافی در بسته‌بندی آنها در شیشه مخصوص خود و جمع‌آوری مواد مورد نیاز آنها از باغ و مزرعه توانسته است تولیدات غذایی سالم و طبیعی را به دیگران عرضه کند. تولیدات این خانم کارآفرین در دومین نمایشگاه بین‌المللی کارآفرینی نشان از مهارت‌های او داشت برای همین برای ما جالب بود که برویم و از او سوالاتی که در ذهنمان بود را بپرسیم.

چه چیز موجب شد که به فکر این کار بیفتید؟

به خانه‌داری و انجام اموری مثل این علاقه زیادی داشتم برای همین به فکر رسیدن به کار توانایی‌هایم برای داشتن یک شغل استفاده کنم و به خاطر اینکه احساس می‌کردم در این کار مهارت لازم را دارم، انگیزه من بیشتر شد و اعتماد به نفسم برای اینکه مشتری و خریدار برای تولیداتم فراهم کنم، زیاد شد.

از طرفی فکر اینکه بیکار باشم و در خانه بنشینم، آزارم می‌داد. خواستم هم کاری کنم که درآمد خانوادهم بالا رود و هم اینکه هنر و استعدادم را در راه تولید محصولات سالمی بگذارم.

تا چه حد در کار خود موفق بوده‌اید و آیا توانسته‌اید به اهدافی که داشته‌اید برسید؟

از کارم راضی هستم و تاکنون توانسته‌ام در جذب مشتری و درآمدزایی برای خانواده‌ام موفق عمل کنم به گونه‌ای که حتی فرزندانم و نوه‌هایم هم به کارم علاقه‌مند شده‌اند و به کمکم می‌آیند. یکی از دخترانم هم شغل مرا برای زندگی‌اش در کنار درس و دانشگاه انتخاب کرده که به نظرم علت عمده‌اش دیدن مزیت‌های این شغل و رضایتش از آن بوده است.

به نظر شما چقدر در جامعه ما به کارآفرینان زن توجه می‌شود؟

کارآفرینی زنان در جامعه در گذشته مثل حال مورد توجه نبود یا شاید انگیزه کارآفرینی در زنان به وجود نیامده بود اما در حال حاضر بسیاری از زنان در این زمینه علاقه و انگیزه بسیار زیادی پیدا کرده‌اند. البته شاید یک سری مشکلات مادی و هزینه‌های بالای زندگی، زنان را به فکر واداشته که به کمک مردان بیایند اما این علت اصلی موضوع نیست بلکه علاقه زنان هم بسیار مشوق مهمی است.

در بعضی موارد هم دیدن زنان موفق در این زمینه عامل مهمی برای حرکت زنان خانه‌دار برای مشارکت در تولید اقتصادی جامعه است. اگر بخواهیم موضوع توجه جامعه به کارآفرینی را تشریح کنیم، باید بگویم متأسفانه با وجود این امر که زنان توانسته‌اند خود را به جامعه نشان دهند و در بسیاری از کارها توانایی‌های خاص خود را ثابت کنند، هنوز اقدامات مهمی برای آنها صورت نگرفته است به ویژه در بخش تبلیغات برای مشاغل زنان و حمایت‌های تشویقی از آنها.

به نظر خودتان مزیت کارتان بر دیگر کارهای مشابه چیست؟

سالم بودن و کیفیت تولیداتم که از داشتن هر گونه اسانس و مواد نگهدارنده عاری هستند، یکی از مهم‌ترین مزایای کار من بر تولیدات ماشینی است. من برای درست

شاید کاری تلاش و کوشش زیادی لازم داشته باشد اما این به معنای غیرممکن بودن آن نیست. مثلاً اگر ما خود را به انجام کارهای کوچک و کم‌زحمت عادت بدهیم، زمینه برای رشد دیگر مهارت‌هایی که اندکی همت می‌خواهد را از دست می‌دهیم و این یعنی مبارزه با استعدادهایی که داریم اما هر کسی بعد از اینکه بتواند اندکی به خود زحمت بدهد و در مقابل سختی‌های کار صبور باشد، نتیجه‌ای که می‌گیرد به همه چیز می‌ارزد.

شاید کاری تلاش و کوشش زیادی لازم داشته باشد اما این به معنای غیرممکن بودن آن نیست. مثلاً اگر ما خود را به انجام کارهای کوچک و کم‌زحمت عادت بدهیم، زمینه برای رشد دیگر مهارت‌هایی که اندکی همت می‌خواهد را از دست می‌دهیم و این یعنی مبارزه با استعدادهایی که داریم اما هر کسی بعد از اینکه بتواند اندکی به خود زحمت بدهد و در مقابل سختی‌های کار صبور باشد، نتیجه‌ای که می‌گیرد به همه چیز می‌ارزد.

کردن هر مواد غذایی سعی می‌کنم از مواد مضر سلامت دوری کنم. مثلاً برای قره‌قروت از نمک استفاده نمی‌کنم و با رعایت حال بیماران افرادی که قند یا فشار خون دارند ترکیب آنها را به گونه‌ای قرار دادم که هم طعم جالبی داشته باشند و هم ضرر کمتری.

توصیه شما به دیگر خانم‌ها چیست؟

توصیه مهم من این است که هرگز به ظاهر یک چیز و سختی‌های آن نگاه نکنند.

چه برنامه‌ای برای آینده خود دارید؟

بزرگ‌ترین آرزوی من این است که بتوانم کارم را در حد یک شرکت بزرگ تولیدی وسعت بدهم و بتوانم کارهایی که اینک انجام دادند هم زحمت کارم را بالا می‌برد و هم زمانم را طولانی‌تر می‌کند را به راحتی و به وسیله دستگاه‌های ماشینی انجام دهم و بتوانم تولیدات و محصولات بیشتری داشته باشم.



کسب و کار

روزنامه کسب و کار اقتصادی کسب و کار
پنجشنبه ۱۲ مهرماه ۱۴۰۲ سال هشتم شماره ۲۱۲۶
محل انتشار: تهران، خیابان ولیعصر، پلاک ۳۷۵، پانزدهم تیر
تلفن: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۰۰۰
پست: ۴۴۱۹۴۰-۶
سازمان: کسب و کار
مدیر: سید سجاد شهبان
دفتر: سازمان شهرستان، میدان انقلاب، خیابان چهارم تیر، پلاک ۳۷۵، واحد ۱۷

پایگاه خبری کسب و کار: www.kasbokarnews.ir
روزنامه کسب و کار: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۰۰۰
تلفن: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۰۰۰
پست: ۴۴۱۹۴۰-۶
سازمان: کسب و کار
مدیر: سید سجاد شهبان
دفتر: سازمان شهرستان، میدان انقلاب، خیابان چهارم تیر، پلاک ۳۷۵، واحد ۱۷

نشانی: تهران، خیابان ولیعصر، پلاک ۳۷۵، پانزدهم تیر
روزنامه کسب و کار: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۰۰۰
تلفن: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۰۰۰
پست: ۴۴۱۹۴۰-۶
سازمان: کسب و کار
مدیر: سید سجاد شهبان
دفتر: سازمان شهرستان، میدان انقلاب، خیابان چهارم تیر، پلاک ۳۷۵، واحد ۱۷

چاپ گل آذین
پایه: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۰۰۰
وبسایت: WWW.KASBOKARNEWS.IR
آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، پلاک ۳۷۵، پانزدهم تیر
newsbokar@gmail.com

حقوق کسب و کار

بانک گشاینده اعتبار

ممکن است اعتبار در فرض بسیار نادری به صورت برگشت ناپذیر گشایش باید. اثر اعتبار نسبت به بانک گشایش کننده در این فرض می تواند تا حدود زیادی با فرضی که اعتبار به صورت برگشت ناپذیر گشایش می یابد، متفاوت باشد. اما به لحاظ نادر بودن این نوع اعتبار و اینکه قواعد متحدالشکل یوسی بی ۶۰۰ نیز اصل را بر برگشت ناپذیر بودن اعتبار گذاشته است، از پرداختن به آن خودداری می کنیم و به حالتی می پردازیم که متعهد به صورت برگشت ناپذیر یا همان الزامی برای بانک گشاینده پس از اینکه قبولی فروشنده را از بانک واسطه دریافت نمود، متعهد به پرداخت وجه اعتبار در زمان مقرر تاسقف مبلغی که در اعتبار گشایش شده تعیین گردیده است می باشد. البته پرداخت وجه منوط به انجام تعهدات از سوی ذینفع در حدود شرایط اعتبار است. یعنی تحویل اسناد حمل و بیمه و سایر مواردی که در اعتبار شرط شده است. لذا با توجه به اینکه بانک گشایش کننده در مقابل ذینفع متعهد به پرداخت است، نامبرده می تواند علیه آن بانک اقدام دعوا نموده و مبلغ اعتبار را با خسارات وارده در اثر عدم پرداخت وجه اعتبار بدون عذر قانونی مطالبه کند. پرسشی که در اینجا مطرح می شود این است که بانک گشایش کننده در مقابل خریدار نیز متعهد می شود یا به عبارت دیگر خریدار با همان متقاضی اعتبار می تواند الزام بانک را به پرداخت وجه اعتبار از مرجع صلاحیت دار درخواست کند؟ در پاسخ چنین می توان گفت: با توجه به اینکه بانک گشاینده به موقع اعتبار پرداخت نکرده، ممکن است خسارات غیر قابل جبرانی به خریدار وارد شود. مطالبه خسارات وارده به خریدار از باب تسبیب امکان پذیر است. اما در خصوص مطالبه اصل مبلغ باید به این نکته توجه کرد، آیا تعهد بانک گشاینده در مقابل خریدار است یا این تعهد در مقابل ذینفع به وجود می آید؟ با توجه به اینکه در واقع تعهد خریدار در مقابل فروشنده را کارسازی می نمایند و علی رغم اصل استقلال اعتبارات اسنادی پذیرش امکان طرح دعوی از سوی خریدار منافی با اصول حقوقی نیست. اما شکی نیست که ذینفع می تواند به بانک گشاینده مراجعه کند و مبلغ اعتبار را مطالبه کند.

چگونه یک مدیر کمتر اشتباه کند



پشتیبانی ها را به تنهایی انجام دهید، چون شکست می خورید. می توانید از یک مدیر کار کشته در مواقع مختلف کمک بگیرید. از تمرکز روی پروژه های خرد اجتناب کنید، زیرا کارمندان این وظیفه را به دوش می کشند. بهتر است تمرکزتان بر مسائل کلانی باشد که در حیطه مدیریت شماست.

اولیه کار به دنبال تغییر همه افراد و همه عناصر در سازمان خود هستند. دقت کنید که از حیطه وظایف خود خارج نشوید. زیرا همانطور که کارمندان شما تحت نظارت شما هستند، شما هم تحت نظارت مدیر دیگری هستید. پس مراقب حد و حدودها باشید. به یاد داشته باشید که شما قدرت انتقاد از کارمندان را دارید. پس در مواقعی که اشتباهی از کار آنها می بینید از تذکر دادن و انتقاد اجتناب نکنید. زیرا در آخر کار، شما باید جوابگو باشید. البته مدیران هم نیاز به مدیریت دارند، به ویژه اگر به تازگی وارد حوزه کاری خود شده باشند. هیچگاه تلاش نکنید که همه راهنمایی ها و

آموزش

زیادی دوست شدن با کارمندان زیر دست و همچنین فاصله گرفتن زیاد از آنها هر دو تخریب کننده است. شما باید اول به فکر ایجاد یک تیم منسجم باشید و حد اعتدال را نگه دارید. شاید قبل از عهده دار شدن چنین مسئولیتی، با همکارانتان بسیار صمیمی بوده اید، اما اکنون وضعیت متفاوت است. تمرکزتان فقط در دستیابی به اهداف باشد. با کسی رودرپاستی نداشته باشید! از همین روزهای اول، یادتان باشد دادن قول هایی که نتوانید آنها را عملی کنید، عواقب بدی به همراه خواهد داشت. در این صورت کارمندانان روی شما حساب نخواهد کرد. یکی از بزرگترین اشتباهات مدیران تازه کار این است که در ماه های

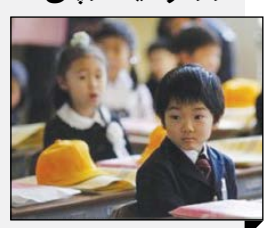


نامه به سر دبیر

روزنامه «کسب و کار» جهت طرح مسائل و مشکلات خوانندگان محترم، ستونی را با عنوان نامه به سر دبیر راه اندازی کرده است. از این رو شما خواننده محترم می توانید از طریق ارسال نامه به پست الکترونیک newskasbokar@gmail.com صدای خود را به گوش مسئولان برسانید.

مهارت

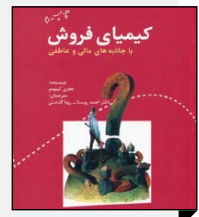
راز موفقیت ژاپنی ها



ژاپن؛ کشور آفتاب تابان محل طلوع موفقیت های کسب و کاری است اما این فقط به دلیل شانس و اقبال چشم بادامی ها نیست بلکه راز موفقیتشان دلایل عملی بی شماری دارد که دانستنش جالب است. سختکوشی یکی از ویژگی های رفتاری آنهاست که دلیل اصلی پیشرفت آنها می شود. در ایران البته افراد سختکوش فراوانند اما تفاوتشان با ژاپنی ها در این است که برای کار گروهی هیچ انگیزه ای ندارند و ترجیح می دهند به تنهایی سنگ بزرگی را به دوش بکشند تا قدر نشان را به سایرین نشان دهند در صورتی که همدلی و همکاری با دیگران با چاشنی سختکوشی مسیر را به حداقل می رساند و از خستگی می کاهد. گاهی برخورداری از هوش بالا آنقدر که داشتن پشتکار و کار گروهی اهمیت دارد ارزش ندارد. دومین دلیل احترام به مشتری است چیزی که ما کمتر در ایران با آن برخورد می کنیم و همیشه برای جبهه گیری در مقابل مشتری آماده ایم. حتما همه شما این را تجربه کرده اید که اگر بیش از اندازه اجناس مغازه ای را بزرگو کنید صاحب مغازه با نگاهی خصمگین با شما برخورد کرده و دیگر جرات پرسیدن قیمت را ندارد و از خیر خرید در آن مغازه می گذرد، البته مغازه دار ککش هم نمی گزد چون آنقدر روی هر جنسی سود می کند که برایش از دست دادن مشتری ای مثل شما اهمیتی نداشته باشد. اما در عوض در ژاپن هر جاسر بزیند در هر شغلی و منصبی که افراد را ببینید اگر مشتری باشید به شما احترام می گذارند و تعظیم می کنند. سومین دلیل موفقیت ژاپنی ها خدمات پس از فروش شان است. مشتری مداری شعار اصلی ژاپنی ها در هر کاری است. اگر چه این کشور از سنت هایش فاصله زیادی گرفته اما هنوز هم احترام گذاشتن به مشتری را فراموش نکرده اند.

معرفی کتاب

کیمیای فروش



بحث فروش، یکی از مواردی است که هر چه از آن بگویم کم است. زیرا پایه و بنیان هر تجارتی را تشکیل می دهد. کتابی را که می خواهیم برای شما معرفی کنیم از آن دسته کتاب هایی است که به صورت بنیادی و اساسی، مشکلات فروشنده ها و بازاربایان را تحلیل می کند. بحث های پیچیده روان شناسی و اجرایی آن در روابط تجاری با زبانی ساده و البته کاربردی نوشته شده است. جفری گیتومر نویسنده این کتاب در بخشی از مطالبش می گوید: مردم دوست ندارند به آنان جنس فروخته شود، ولی عاشق خرید کردن هستند. در جایی دیگر می گوید: آگاهی داشتن از راه های جذب مشتری یکی از بهترین شیوه های پیشبرد امور است که غالبا به آن توجهی نمی شود. فقط لازم است که مهارت لازم در به کارگیری این شیوه را به دست آورید. کیمیای فروش پر است از نکات و پرسش های کلیدی که در مواقع مختلف ممکن است با مشتری مان متفاوت با آن برخورد کنید. نویسنده، خود پرسش هایی را مطرح می کند که در ملاقات با هر مشتری ممکن است چنین سوالی پرسیده شود، سپس در زمینه آن سوال، جواب هایی کاربردی ارائه می دهد که حس کنجکاو هر خواننده ای را تحریک می کند خواندن کتاب را تا آخر ادامه دهد. این کتاب که توسط دکتر احمد روستا و رویا گذشتی ترجمه شده است، نه تنها برای فروشندگان، بلکه برای هر کسی که می خواهد در زندگی شغلی اش موفق باشد، مفید خواهد بود. یکی از نکات جالب در این کتاب، دسته بندی های آن است. به عنوان مثال در فهرست مطالب در بخش به عنوان بخش های اصلی آن نام برده شده و بخش آخر که فوت کوزه گری نام دارد شماره شش و نیم در مقابل آن درج شده است. پیدا کردن سر نخ های طلایی، پیشرفت هایی که به رشد فردی می انجامد، مهارت یابی گام به گام و چگونه می توانید نام خود را بر سر زبان ها بیندازید از مهم ترین بخش های مربوط به این کتاب است. به هر حال اگر شغل تان برای تان مهم است و دوست دارید موفقیت بیشتری در این زمینه کسب کنید، این کتاب را بخوانید.

چگونه کار مورد علاقه خود را انتخاب کنید؟



کارفرمایان برای دعوت از متقاضیان استخدام به کار، روش های مختلفی در پیش می گیرند. گاه این دعوت به صورت حضوری و شفاهی انجام می گیرد، به طوری که از شما دعوت می شود تا درباره شرایط کاری، حقوق و مزایا، محل استخدام، تاریخ شروع به کار و ساعت های کاری با کارفرما فردی که مسئول استخدام در آن شرکت است، دیداری داشته باشید و مذاکره کنید یا گاه دعوتنامه هایی با ایمیل یا پست پس از آگاهی از قبول شدن در مصاحبه برای شما ارسال می شوند که حاوی همان نکات مذکور است. با این حال، استخدام شما ممکن است منوط به شروطنی مثل برگ تایید سلامت جسمی یا روانی، تکمیل دوره های خاص آموزشی مثل آموزش کامپیوتر، روابط عمومی، برخورد با ارباب رجوع و برگه تایید به صلاحیت اخلاقی و شغلی از سوی معرفیان شما باشد که باید از پیش، برای تهیه آنها با پذیرفتن آنها آمادگی داشته باشید.

عرضه کرده در میان بگذارد و برای او توضیح دهید که برای انتخاب گزینه صحیح به فرصت احتیاج دارید. در مواقعی که چند پیشنهاد کاری به شما می شود، هیچ چیز مطمئن تر از اعتماد به حس درونی خودتان نیست. اگر دودل هستید، به فهرست اولیه آرمان های شغلی تان مراجعه کنید و ببینید در کدام شغل رضایت بیشتری خواهید داشت. حسی که در زمان انجام مصاحبه داشتید نیز برای انتخاب گزینه صحیح موثر است. اگر پیشنهادی را قبول می کنید، می توانید وارد مرحله بعدی یعنی امضای قرارداد کار، مذاکره (در باره میزان دقیق حقوق، شرایط کار و مطالبات

مصاحبه مرکز استخدامی یا کارفرمای دیگر هستید و برای دادن جواب قطعی خود به کارفرمای اول محدودیت زمانی دارید. در چنین حالتی چه می کنید؟ آیا پیشنهاد کار اول را کنار می گذارید و منتظر نتیجه مصاحبه یا مصاحبه های دیگر می مانید؟ یا مطمئن هستید که نتیجه مصاحبه های دیگر مثبت خواهد بود و شما پیشنهاد های کار دیگری را در آینده دریافت خواهید کرد؟ در صورتی که مصاحبه دیگری در پیش و دارید و حس می کنید با شرکت نکردن در آن یک موقعیت شغلی ایده آل را از دست خواهید داد، به راحتی این مساله را با کسی که پیشنهاد شغلی اول را به شما

عرضه کرده در میان بگذارد و برای او توضیح دهید که برای انتخاب گزینه صحیح به فرصت احتیاج دارید. در مواقعی که چند پیشنهاد کاری به شما می شود، هیچ چیز مطمئن تر از اعتماد به حس درونی خودتان نیست. اگر دودل هستید، به فهرست اولیه آرمان های شغلی تان مراجعه کنید و ببینید در کدام شغل رضایت بیشتری خواهید داشت. حسی که در زمان انجام مصاحبه داشتید نیز برای انتخاب گزینه صحیح موثر است. اگر پیشنهادی را قبول می کنید، می توانید وارد مرحله بعدی یعنی امضای قرارداد کار، مذاکره (در باره میزان دقیق حقوق، شرایط کار و مطالبات

حکایت

سگ من روی آب می دود

شکارچی پرند سگ جدیدی خریده بود، سگی که ویژگی منحصر به فردی داشت. این سگ می توانست روی آب راه برود. شکارچی وقتی این را دید نمی توانست باور کند و خیلی مشتاق بود که این را به دوستانش بگوید. برای همین یکی از دوستانش را به شکار مرغابی در برکه ای در آن اطراف دعوت کرد. او و دوستش شکار را شروع کردند و چند مرغابی شکار کردند. بعد به سگش دستور داد که مرغابی های شکار شده را جمع کند. در تمام مدت چند ساعت شکار، سگ روی آب می دود و مرغابی ها را جمع می کرد. صاحب سگ انتظار داشت دوستش درباره این سگ شگفت انگیز نظری بدهد یا اظهار تعجب کند، اما دوستش چیزی نگفت. در راه برگشت، او از دوستش پرسید آیا متوجه چیز عجیبی در مورد سگش شده است؟ دوستش پاسخ داد: آره، در واقع، متوجه چیز غیر معمولی شدم. سگ تو نمی تواند شنا کند! بعضی از افراد همیشه به ابعاد و نکات منفی توجه دارند، روی وجوه منفی تمرکز می کنند و در زمان دست یابی به هدف تا به هدف تان چه احساسی خواهید داشت. تا جایی که می شود

دانستنی

درباره آنچه که می خواهید و چیزهایی که بین شما و آن فاصله می اندازند، ببینید: در ذهن تان تا نقطه مطلوب بروید و برگردید! این استراتژی مقایسه ذهنی نامیده می شود. تصور کنید در زمان دست یابی به هدف تان چه احساسی خواهید داشت. تا جایی که می شود

استراتژی مقایسه ذهنی

آن را در ذهن تان روشن و روشن تر تصویر کنید. سپس متوجه موانعی شوید که در بین راه به آنها فکر کنید؛ مثلا کمبود مهارت ها. آیا توجه به این موضوع باعث نمی شود که شما روزم تان را کمی بهبود بدهید؟ خيال پردازی درباره اینکه گرفتن آن

شغل چقدر خوب خواهد بود، می تواند خیلی لذت بخش باشد اما شما را به سرمزمنل مقصود نمی رساند. تکنیک مقایسه ذهنی آرزوها و خیالات شما را با تمرکز کردن تان بر آنچه برای رسیدن به آنها مورد نیاز است، به واقعیت تبدیل می کند.