



سرمقاله

دانش بنیان ها تحریرم را اختی می کنند

مهدی غیبی، کارشناس فناوری



در سال کنترل تورم و رونق تولید می بايست تولید و توسعه صادرات شرکتهای دانش بنیان در اولویت قرار گیرد. در حال حاضر فناوری اطلاعات این بستر را فراهم کرده تا از این فرصت به نحو احسن استفاده کنیم و گام‌های مثبتی در جهش تولید و صادرات دانش بنیان برداریم. ابزار خنثی سازی تحریم‌ها در شرایط فعلی پیشرو به سمت اقتصاد دانش بنیان است. در شرایطی که اقتصاد تک قطبی و وابسته به نفت از شرایط تحریم تاثیر می پذیرد، می توانیم از شرکتهای دانش بنیان و تولید و صادرات کالاهای تولید شده توسط...

متن کامل در صفحه ۴

مشاور وزیر راه:

کاهش اقساط نهضت مسکن برای دهک های یک تا سه

صفحه ۲

تراز تجاری

مناطق آزاد مثبت شد

صفحه ۳

ارزآوری ۵۰ میلیارد دلاری

پتروشیمی هادر تحریرم

صفحه ۲

اجتماعی

آغاز طرح «پزشکی خانواده» در ۵۹ شهر

معاون بهداشت وزارت بهداشت ضمن توضیح درباره نحوه پرداخت به پزشکان ذیل نسخه ۳ - پزشکی خانواده گفت: حقوق ثابت برای پزشکان نداریم بلکه بر اساس عملکرد پرداخت صورت خواهد گرفت. دکتر حسین فرشیبهی اشاره به اینکه برنامه پزشکی خانواده از ابتدای اردیبهشت در ۵۹ شهر بالای ۲۰ هزار نفر اجرایی شده است، گفت: این شهرها در همه استان‌ها توزیع شده است و اگر این تعداد بتوانند فاز اول را به خوبی اجرایی کنند آن وقت شهرتانی‌های دیگر هم به طرح اضافه خواهد شد. در این ۵۹ شهر تیم‌های بهداشتی بر اساس بلوک بندی جمعیتی جدید خدمات می دهند. تعداد مراقب سلامت در این شهرستان‌ها نسبت به سایر نقاط متفاوت است ولی این به معنی عدم خدمت رسانی در سایر شهرستان‌ها نیست. وی افزود: از ابتدای اردیبهشت برای این ۵۹ شهرستان دو ماه فرصت در نظر گرفته ایم و به این ترتیب قفد داریم تا پایان امسال ۷۰ درصد جمعیت ۵۵ میلیون نفری را تحت پوشش برنامه پزشکی

نحوه دریافت و نحوه مجاز توسط مدارس

به موجب دستورالعمل ثبت نام دانش آموزان در سال تحصیلی ۱۴۰۳-۱۴۰۲، اخذ هر گونه وجه به استثنای وجه مربوط به «بیمه دانش آموزی»، هزینه «کتاب درسی» و «لباس کار» در هنرستان‌ها، خارج از ضوابط این آیین نامه، توسط مدیران مدارس ممنوع است. مقررات مالی ثبت نام دانش آموزان در مدارس برای سال تحصیلی ۱۴۰۳-۱۴۰۲ به این شرح است: ۱- به استناد ماده ۱۳۳ آیین نامه اجرایی مدارس، در مدارس دولتی اخذ هر گونه وجه به استثنای وجه مربوط به بیمه دانش آموزی و هزینه کتب درسی و لباس کار در هنرستان‌ها، خارج از ضوابط این آیین نامه، توسط مدیران مدارس ممنوع است. دریافت یا اعطای کمک‌های داوطلبانه مردمی در خارج از فصل ثبت نام مدرسه، بلامانع است.

نرخ بیمه حوادث و مازاد در مسان دانش آموزان برای سال تحصیلی ۱۴۰۳-۱۴۰۲، به صورت علی الحساب و بر اساس نرخ سال گذشته است. مطابق شیوه نامه سفارش و توزیع کتاب‌های درسی سال تحصیلی ۱۴۰۳-۱۴۰۲ به شماره ۴۷۱/۱۰۱ مورخ ۱۳۹۷/۱۱/۱۳۰۷ برقراری هر گونه رابطه مالی مدارس با مؤسسات در خصوص برگزاری آزمون و کتاب‌های کمک درسی ممنوع است. ۴- فرآیند استفاده از خدمات و نقل دانش آموزان متعاقباً از طرف دفتر انجمن اولیاء و مربیان ارسال خواهد شد. دریافت هر گونه وجه بابت سرویس ایاب و ذهاب دانش آموزان از طرف مدیران مدارس تا زمان تعیین تکلیف نهایی موضوع ممنوع است. ۳- در دریافت وجه مربوط به سرویس حمل و نقل دانش آموزان، کمک‌های مردمی و فعالیت‌های فوق برنامه با هماهنگی و موافقت انجمن اولیاء و مربیان مدرسه و با رعایت سایر قوانین و مقررات، صرفاً بعد از شروع سال تحصیلی امکان پذیر خواهد بود.

نقش خانه های نوآوری در معرفی دانش بنیانبها به تجار خارجی پررنگ می شود

تسهیل صادرات محصولات «دانش نماد»

صفحه ۴



بانک مرکزی از سیاست رانیمیزی قطع رابطه با دلار خبر داد

آمادگی ایران برای حذف تپاده لات دلاری

صفحه ۳

سیاسی

سیاست جدی ایران حل سوء تفاهم های آژانس است

مخبر مقاومت در منطقه بود. کنعانی به تحولات و روابط سوریه با کشورهای عربی اشاره کرد و گفت: به تازگی شاهد تحول جدیدی در موضوع سوریه بودیم که پیروزی دیگر بود و دولت های عربی امکان حضور سوریه را در نشست اتحادیه عرب فراهم کردند که از آن استقبالی می کنیم و امیدواریم کشورهای منطقه بتوانند با ریل گذاری جدیدی در منطقه برآیند.

سختگوی وزارت امور خارجه در پاسخ به سوالي در مورد نشست چهار جانبه در روسیه با موضوع سوریه و مشارکت ایران و ترکیه گفت: وزیر امور خارجه در این نشست که بیست و یکم اردیبهشت ماه برگزار می شود، شرکت می کند.

کنعانی یادآور شد: ایران همواره در این نشست‌های چهار جانبه تأکید کرده است که ضمن درک مسایلی امنیتی ترکیه در سوریه معتقد هستیم که این موضوعات راهکار نظامی ندارد؛ در این نشست‌ها پیشرفت‌های خوبی حاصل شده و روند‌های خوبی هم شکل گرفت و این نشست با اراده سیاسی چهار طرفه‌های مختلف ایران در زمینه‌های پزشکی و صنعتی و ماشین آلات به نمایش گذاشته شده است و امیدواریم به بازاریابی برای صادرات محصولات ایران کمک کند.

سختگوی وزارت امور خارجه در پاسخ به سوالي در مورد سفر رییس جمهور به سوریه گفت: این سفر در صدر هیات عالی رتبه به دعوت آقای بشار اسد انجام شد، یکی از رخ داده و شواهدی در اثبات همین موضوع است. ایران با همین نگاه در همین مسیر حرکت می کند که منافع مشترک ایران و منطقه باشد اقدام می کند.

سختگوی وزارت امور خارجه در پاسخ به سوالي در مورد برخی گزارش‌ها در مورد نصب دوربین‌های جدید آژانس گفت: سیاست جدی ایران حل و فصل مشکلات و سوء تفاهم‌ها با آژانس بین المللی انرژی هسته‌ای است. کنعانی ادامه داد: سیاست بر این است که موضوعات مربوط به فعالیت‌های صلح آمیز هسته‌ای ایران تبدیل به یک مانع نشود. وی خاطر نشان کرد: اقدامات جمهوری اسلامی ایران در نقشه چارچوبی که در سفر گروسی انجام شد، در حال انجام است و سازمان انرژی اتمی هر زمان که مناسب بداند توضیح می دهد.

سختگوی وزارت امور خارجه در پاسخ به سوالي در مورد مذاکرات وین گفت: مذاکرات ایران و طرف های توافق برجام صورت گرفت که توافقات خوبی انجام شد امیدواریم اراده سیاسی طرف مقابل هم به این اقدام سیاسی انجام شود. کنعانی در پاسخ به سوالي در مورد تحریم های احتمالی علیه ایران گفت: ما مایل به اقدام بر اساس پیش فرض هائیمستیم و ایران نشان داده است که برای حفظ حقوق ملت ایران جدی خود را نشان داده است و همانطور که اعلام کردیم، فعالیت مقاومت هم داشتند که نشانه ای بر حمایت ایران از

فرهنگی

«برادران سوپر ماریو» پر فروش ترین فیلم سال شد

داستان اسباب بازی ۴ را با ۱۰۷ میلیارد دلار فروش پشت سر گذاشت و به پنجمین انیمیشن بزرگ تاریخ تبدیل شد. این پویانمایی در ۱۵ آوریل ۲۰۲۳ در سینماها اکران شد و تنها در ۵ روز نخست اکران خود به فروش ۲۰۴ میلیون دلاری دست یافت و دومین نمایش پویانمایی در نخستین اکران خود شد. این بازی محبوب و نوستالژی کمپانی نینتندو در پویانمایی اقتباسی خود در چهار هفته متوالی مقام نخست را داشت.

برادران سوپر ماریو به کارگردانی آرون هورات و مایکل کلنیک، با صدای کریس پرت، آینا تیلتور جوی و جگ بلک - داستان لوله کش های مستقر در برنو کلین معروف به ماریو لوئیجی را دنبال می کند که در قلمرو قارچ محاصره شده اند.

تسهیلات ۲ هزار میلیاردی برای کارخانه کاغذ

کارخانجات تولیدی با حداقل قیمت تولید شود، معاون اول رئیس جمهور نیز تأکید ویژه داشت که کاغذ با حداقل قیمت به دست ناشران برسد. در این زمینه وزیر ارشاد و وزیر صمت موظف شدند و مانیز معتمد شدیم که ظرفیت تولید در سال ۱۴۰۲ را به ۵۰ هزار تن برسانیم. نیک‌نژاد با اشاره به بحث تأمین کاغذ مورد نیاز آموش و پرورش گفت: وزارت آموزش و پرورش ۳۹ هزار تن کاغذ مورد نیاز خود را به مناقصه گذاشته است، در جلسه مصوب شد که این ۳۹ هزار تن را تولید کنند. به گفته نیک‌نژاد؛ مدیرعامل بانک ملی وعده داد تا بحث مشکل انرژی ما در فصول گرم سال هم با سرمایه گذاری بانک ملی و افزایش سرمایه چوب و کاغذ مازندران برطرف شود.

اختصاص ارز مبادله‌ای برای ناشران خارجی

رئیس نمایشگاه کتاب تهران از دریافت گرفتن ارز مبادله‌ای برای بخش خارجی نمایشگاه خبر داد. گفت: بانک ملی وزارت کار برای خرید معلمان و کارگران از نمایشگان تسهیلات ارائه خواهند کرد. احمدوند در سخنانی با اشاره به شعار «پنجاه خوندنی است» گفت: این شعار به این معنا است که آینده پیشرفت کشور در گرو بیشتر و بهتر خواندن است، تاریخ جوامع مختلف هم نشان می دهد که پیشرفت در هر کشوری در هر وقت بیشتر و بهتر خواندن است. آمار کتابخوانی سریع تر از رشد اقتصادی پیشرفت می کند و نمایشگاه کتاب تهران زمینه‌ای برای تشویق مردم و جلب توجه آن‌ها به عادت مهم کتابخوانی. همچنین توجه دادن خانواده‌ها به این موضوع مهم است. وی با اظهار امیدواری از پرونقی نمایشگاه پیش رو گفت: این نمایشگاه برای رسیدن به هدف پیشرفت فرهنگی و اقتصادی مؤثر، تفاوت‌هایی با دوره‌های قبل

«کسب و کار» از شیوع آفت زغالی در میان درختان بلوط گزارش می‌دهد

زاگرس در عزای درختان بلوط



زاگرس دیگر جانی ندارد. این را می‌توان از حال و روز درختان جنگل‌های بلوطش فهمید که چند سالی است دیگر از شکوه آنها خبری نیست. بلوط‌های زاگرس روزگاری گرفتار آفت پروانه جوانه‌خوار بودند و روزی دیگر سبزینه برگ‌های آنها زیر غبار ریزگردهای عربی دفن شد. این روزها که آفت‌های گذشته هنوز از بین نرفته‌اند، میلیون‌ها اصله درخت بلوط و شمشاد در زاگرس و البرز اسیر آفت ویرانگری به نام آفت زغالی شده است. خبرها حاکی از آن است که بیش از یک میلیون و ۱۳۰ هزار هکتار از جنگل‌های بلوط زاگرس گرفتار این آفت غیرقابل درمان شده و برای کنترل این بیماری و جلوگیری از گسترش بیشتر آن چاره‌ای نیست جز آنکه ۱۸ میلیون بلوط زاگرس به دست تبر سپرده و قطع شوند.

آفات و بی‌توجهی مسئولان، امان درختان اینجا را بریده است تا آنجا که کارشناسان محیط‌زیست معتقدند که بعید نیست تا دو سال آینده از جنگل‌های زاگرس فقط بروهوتی به جای بماند. اگر سیاست‌های دولت و بی‌تفاوتی و ناآگاهی مردم نسبت به منابع طبیعی تغییر نکند به‌طور حتم نسل‌های آینده، هر سال در روز درختکاری ماجرای خشک شدن میلیون‌ها اصله درخت جنگل‌های زاگرس و سهل‌انگاری برخی انسان‌های امروزی را به عنوان درس عبرت مرور خواهند کرد.

آفت زغالی شیرابه‌ای سیاه‌رنگ است که از زیر پوست تنه درخت بیرون می‌زند، شیرابه‌ای که بی‌شابهت به قیر نیست، خیلی زمان نمی‌برد که مقدار شیرابه بیشتر می‌شود تا آنجا که سیاهی روی تنه و زیر پوست درخت جا خوش کرده و درخت از داخل شروع به پوسیدن می‌کند. این حکایت حدود ۱۹ میلیون اصله از درختان بلوط زاگرس است که تاکنون گرفتار آفت زغالی بلوط شده‌اند. درختانی که در واقع منشأ حیات هستند و با مرگ آنها باید منتظر فاجعه‌ای به وسعت شش برابر دریاچه ارومیه بود، زیرا سرچشمه ۴۰ درصد از آب شیرین کشور، جنگل‌های زاگرس است و این رویشگاه، بزرگ‌ترین فیلتر طبیعی برای مقابله با ریزگردها نیز به شمار می‌رود.

قطع درختان: درمان آفت

به گفته خسرو ثاقب طالبی، عضو هیات علمی موسسه تحقیقات جنگل‌ها و مراتع کشور مناطق آلوده به این آفت دیگر قابل احیا نبوده و قطع درختان آلوده تنها راه کنترل بیماری قارچ زغالی برای نخستین بار در استان‌های ایلام، فارس، لرستان و کهگیلویه و بویراحمد مشاهده شد. خشکیدگی درختان بلوط در استان‌های ایلام، لرستان، کرمانشاه، کهگیلویه و بویراحمد، فارس، چهارمحال بختیاری و خوزستان بیشتر از سایر مناطق مشاهده شده است. در این میان ایلام با مساحتی برابر با ۶۴۱ هزار و ۵۴۳ هکتار بیشترین منطقه آلوده را به خود اختصاص داده است اما از سویی بعد از بیماری زغالی بلوط و نابودی تقریبی تمام درختان شمشاد، در پی شیوع آفت زغالی شمشاد این بار نوبت به درختان ارس

ایلام: آلوده‌ترین قسمت

رسید. عضو هیات علمی موسسه تحقیقات مراتع و جنگل‌ها با بیان این مطلب می‌گوید: این آفت در منطقه «آقاسور» در منطقه ارجمند، مسیر جاده هراز و فیروزکوه و بخش‌هایی از جنگل‌های سمنان و طارم نیز به شکل گسترده‌ای شیوع یافته است اما در منطقه گردنه چهارباغ گرگان این آفت به شکل پراکنده مشاهده می‌شود. وی ادامه می‌دهد: در واقع «ارس و واش» نوعی انگل و یک گونه گیاهی است که محل وز بستگاه آن گونه‌های ارس است مانند انگل «دارواش» که بر درختان راش و افزای شمال جوانه‌زده و جنگل‌نشینان از آن به عنوان

علافه دام استفاده می‌کنند اما برخلاف «دارواش» از «ارس و واش» استفاده‌ای نمی‌شود. به گفته این استاد دانشگاه این انگل در گذشته هم میان درختان ارس مشاهده می‌شد اما هرگونه‌ای که از حالت تعادل خارج شود، خطرناک است و گاهی شریایی پیش می‌آید که باعث ضعیف شدن درختان و شیوع آفات در میان آنها می‌شود. ثاقب طالبی بر این باور است که گاهی دشمن طبیعی یک آفت از بین رفته و باعث طغیان آن می‌شود که هنوز مشخص نیست دشمن طبیعی آفت «ارس و واش» چه بوده که پس از نابودی آن شاهد شیوع

«کسب و کار» از واردات بی‌رویه چای به ایران گزارش می‌دهد

رنگ‌پریدگی طلای سبز ایران



یکی از افتخارات ما در ۱۵۰ سال گذشته این است که از معدود کشورهای تولیدکننده چای در جهان بوده‌ایم، اما اکنون یکی از افتخاراتمان این است که چهارمین

واردکننده چای هستیم. آنچه از رویدادهای ۳ دهه اخیر برمی‌آید، اینکه ما به همان شکلی که در تولید و بازار فرش، زعفران، پسته، خشکبار، خاویار و پنبه قافییه را باخته‌ایم، در صنعت چای نیز بلایی مشابه بر سر خود آورده‌ایم و این در حالیست که در طول تاریخ، ایران تولیدکننده منحصر به فرد نام ایران در کنار فرش و پسته و خاویار و پنبه و زعفران نشسته است. طعم تلخ چای زیر زبان چایکاران مزه مزه می‌شود و هیچ قندی دنیای این روزهای چایکاران را شیرین نمی‌کند. می‌گویند، برخی چایسکاران باغ‌های چسای را رها کرده‌اند، طلب‌شان پرداخت نمی‌شود و توان تامین هزینه‌های زندگی را ندارند.

نماننده مردم لاهیجان در مجلس صراحتاً اعلام می‌کند که «واردات بی‌رویه چای کمر تولید را شکسته است.» چایکاران می‌گویند: معیشت‌شان به سختی می‌گذرد و توان ادامه وضع موجود را ندارند، حال آنکه نه سرمایه‌های دارند که فعالیت دیگری را شروع کنند و نه باغ دیگری دارند که عایدی داشته باشد.

شرایط سخت چایکاران ایرانی

امیر مظفرنوری، رئیس اتحادیه تولیدکنندگان و چایکاران کشور به «کسب و کار» می‌گوید: چایکاران به فقر افتاده‌اند، تنگدستی توان ادامه شرایط موجود را نمی‌دهد و چایکاران مجبورند برای گذران زندگی زمین‌های خود را به فروش برسانند یا تغییر کاربری بدهند. وی با اشاره به اینکه قیمت خرید چای با هزینه برداشت آن تناسبی ندارد، ادامه می‌دهد: قیمت خرید تضمینی که دولتی‌ها برای خرید برگ سبز چای اعلام کردند هزینه‌های برداشت را پوشش نمی‌دهد و انگیزه چایکاران را برای برداشت چای و حضور در باغ‌ها از بین برده است.

مظفرنوری یادآور می‌شود که این امر تنها مشکل چایکاران در سال‌های اخیر نیست. دو سال است که تعاون روستایی به چایکاران کود شیمیایی نمی‌دهد، حواله می‌دهد اما کودی برای عرضه وجود ندارد. این امر نیز بر مشکلات چایکاران اضافه شده است، به این امر هزینه‌های انبارداری، انتقال به کارخانه و هزینه کارگر برای برداشت و... را نیز باید افزود.

وی با تأکید بر اینکه چایکار در نهایت سختی به سر می‌برد خاطر نشان می‌کند: چایکار در پایان مهر تا اردیبهشت که دوباره وارد باغ می‌شود درآمدی ندارد و در سال‌های گذشته به کشاورزان مساعده داده می‌شد تا در ماه‌های بیکاری بتوانند هزینه‌های زندگی را پوشش دهند اما در سال‌های اخیر نه تنها

چای ایرانی ابراز تاسف می‌کند و بر این باور است که افزایش قاچاق چای باعث شده انگیزه برای واردات رسمی چای و در پی آن مجوزهای خرید چای خشک داخلی کاهش یابد. به گفته این چایکار، گاهی وعده‌هایی برای پیگیری مشکلات چایکاران داده می‌شود و هراز گاهی دل چایکاران را به حل مشکلات خوش می‌کند، اما به نظر می‌رسد طعم خوش چای وارداتی که ذائقه ایرانی‌ها را نیز به خود جلب کرده، جایی برای حضور چای ایرانی در سبد خرید خانوار ایرانی باقی نگذاشته است. وی در ادامه می‌گوید: متأسفانه در این خصوص فرهنگ‌سازی قصد برداشت داشته باشند باید هزینه‌های کارگری بپردازند خود را در سبد خرید ایرانیان بازتر می‌کنند. یاورزاده معتقد است که چای داخلی به خاطر عدم حمایت دولتی، توان رقابت با حجم عظیم واردات چای هند و سریلانکا را ندارد و علاوه بر آن تولید چای ما به قدری کاهش یافته که امکان تامین نیاز داخلی بدون واردات نیست.

و گمان می‌کند که این رنگ و عطر از کیفیت خوب چای خارجی است.

باید فاتحه چای ایرانی را خواند

در این میان، گفته می‌شود که امسال میزان برداشت برگ سبز چای ۲۵ درصد از سال گذشته نیز کمتر شده است. چایکاران از داشتن محصول ناراضی هستند و تولیدگر عامل گرفتاری خود می‌دانند چرا که اگر محصول را برداشت نکنند باغ‌شان از بین می‌رود و برای دوره‌های بعدی با مشکل مواجه می‌شوند و اگر قصد برداشت داشته باشند باید هزینه‌های کارگری بپردازند که قیمت‌های تعیین شده خرید تضمینی جوابگوی این هزینه‌ها نیست. نعمت یاورزاده که خود یکی از تولیدکنندگان قدیم چای در لاهیجان است، می‌گوید: به دلیل بی‌توجهی‌ها و نبود حمایت از این محصول کم‌کم فاتحه چای ایرانی خوانده می‌شود. وی از نبود بازار مصرف مناسب داخلی و خارجی برای

در داخل کشور عرضه نشوند زیرا عرضه چای سنواتی در داخل، کشاورز را صنعتگر نابود می‌کند. به گفته مظفرنوری چای‌هایی که از خارج با بسته‌بندی‌های شکیل وارد ایران می‌شوند اغلب دارای مواد افزودنی هستند و این نوع چای به دلیل عطر و رنگ زیادی که دارد، اغلب با ذائقه مصرف‌کننده هماهنگ است و خیلی سریع بازار تقاضا را به نفع خود جذب می‌کند. وی در ادامه با اشاره به این موضوع که این عطر و رنگی که از آن به عنوان مواد طبیعی داخل چای نام می‌برند، مواد افزودنی هستند که به چای‌های غیر خوراکی که اغلب کاربردی صنعتی دارند و بسیاری از آن از ایران صادر شده است، اضافه می‌شوند و پس از آن دوباره با بسته‌بندی‌های بسیار شکیل وارد کشور می‌شوند و با قیمت بالا به فروش می‌رسد، ادامه می‌دهد: رنگ چای به محض وارد شدن در آب جوش، پخش می‌شود و این مشکل را مصرف‌کننده‌ای که آشنا به ویژگی‌های رنگ و عطر چای طبیعی نیست، متوجه نمی‌شود

این مساعده از چایکاران دریغ شده است، بلکه فشارهایی به کشاورز وارد شده است که توان ادامه زندگی را ندارد. مظفرنوری، با اشاره به اینکه در گذشته حتی ۷۰ هزار تن چای خشک نیز در داخل کشور به تولید رسیده است، می‌گوید: در حال حاضر بیش از ۲۵ هزار تن چای در کشور تولید نمی‌شود، حال آنکه بازار چای کشور در دست واردات است.

بازار بد چای ایرانی

وی در بخشی از صحبت‌های خود به توزیع چای سنواتی اشاره می‌کند که در حال حاضر مهم‌ترین مشکل صنعت چای است و ادامه می‌دهد: در حال حاضر نیز مقادیر زیادی چای سنواتی در انبارها موجود است که این چای پس از فرآوری، دوباره وارد بازار می‌شود که به تولید ضربه زده و آن را با شکست روبه‌رو می‌کند و این در حالیست که قرار بود در صورت معامله، این چای‌ها به بیرون از مرزها فرستاده شده

افزایش مصرف گوشت گوسفندی

صادرات دام بانایز سنجی داخلی انجام شود



این روزها صادرات دام سبک زنده در حالی عنوان می‌شود که این کار به ضرر تولید داخل است و مسئولان باید به فکر پر کردن ظرفیت‌های خالی باشند تا شاهد ورود دام قاچاق به صورت آلوده نباشیم.

همواره در نیمه دوم سال نیاز مردم به انواع گوشت افزایش پیدا می‌کند و صحبت‌هایی که در رابطه با صادرات دام زنده مطرح می‌شود، باید کارشناسی شده باشد. رئیس اتحادیه گوشت گوسفندی تهران با اعلام این خبر گفت: صادرات دام باید مازاد بر نیاز داخل صورت گیرد و یک رویه کاری کارشناسی شده را در آن اعمال کرد چراکه نیاز بازار به گوشت در نیمه دوم سال روند افزایشی خواهد داشت. علی اصغر ملکی در گفت‌وگو با «کسب و کار» ادامه داد: در حال حاضر میادین از دام اشباع شده است و مشکلی برای تامین نیاز داخلی نخواهیم داشت. وی عنوان کرد: هم‌اکنون صادرات گوشت گوسفندی به صورت محدود و به کشورهای همجوار انجام می‌شود. ۱۷ جایگاه سیار برای عرضه دام در عید قربان ملکی با اعلام اینکه شاهد افزایش قیمت گوشت گوسفندی تا عید قربان نخواهیم بود، تصریح کرد: ۱۷ جایگاه سیار برای عرضه دام در روز عید قربان در نظر گرفته شده است. این فعال صنفی با ارائه پیشنهاداتی به خریداران دام در روز عید قربان اظهار داشت: خریداران در ساعات ابتدایی روز عید به مراکز فروش مراجعه نکنند چراکه تجربه نشان می‌دهد با ازدیاد جمعیت مشکلاتی به وجود خواهد آمد. علی اصغر ملکی با اعلام اینکه برخی مواقع ازدحام در مراکز فروش باعث بالا رفتن قیمت‌ها خواهد شد، گفت: مردم با آرامش برای خرید اقدام کنند و به طور حتم شیوه مطلوبی را در ارائه خدمات و مشتری‌مداری توسط فروشندگان شاهد خواهند بود. وی ادامه داد: در مراکز فروش دام، قربانگاه تعبیه می‌شود و با حضور دامپزشک نظارت‌های جدی بهداشتی صورت خواهد گرفت. رئیس اتحادیه گوشت گوسفندی تهران گفت: قیمت گوشت

فاقد پروانه کسب نیستند داده شده است و در این راستا با اتحادیه‌هایی همچون گوشت گاوی و پرند و ماهی همکاری داشته‌ایم.

۲۳ هزار پانصد تا ۲۴ هزار تومان است. علی اصغر ملکی از فعالیت ۱۰۰۰ واحد صنفی تحت پوشش اتحادیه گوشت گوسفندی خبر داد و گفت: اخطارهای لازم به واحدهایی که

ملکی ادامه داد: در حال حاضر نرخ هر کیلو گوشت گوسفندی شقه بدون دنبه ۲۷ هزار تومان به مشتری عرضه می‌شود و قیمت عمده آن

گوسفندی از یک سال و نیم گذشته تغییری نداشته است و حتی در برخی مواقع، شاهد کاهش چند درصدی قیمت‌ها هم بوده‌ایم.

رئیس اتحادیه آبمیوه، بستنی و کافی شاپ تهران عنوان کرد

ممنوعیت فروش محصولات گرم توسط رسته آبمیوه و بستنی

قیمت هر کیلو بستنی سنتی ممتاز ۹ هزار تومان، بستنی میوه‌ای از ۱۰ تا ۱۲ هزار تومان، بستنی سنتی خامه‌دار پسته‌ای ۱۲ هزار تومان، بستنی سنتی خامه‌دار ویژه ۱۰ هزار تومان و قیمت فالوده ۶ تا ۷ هزار تومان است. رئیس اتحادیه آبمیوه و بستنی، آبمیوه و کافی شاپ تهران تاکید کرد: مردم می‌توانند در صورت مشاهده هر گونه تخلف، علی‌الخصوص گران‌فروشی و رعایت نکردن اصول بهداشتی، با شماره تلفن‌های ۶۶۱۲۲۵۴۲ و ۶۶۴۳۸۲۳۹ تماس حاصل کنند.

خبر داد و گفت: ۴۰۰ واحد صنفی غیرمجاز در سطح شهر فعالیت می‌کنند و اتحادیه به دنبال ساماندهی این مراکز است. **برنامه‌ای برای افزایش قیمت‌ها نداریم** این فعال صنفی افزایش ۲۰ درصدی نرخ بستنی را مربوط به اسفندماه سال گذشته عنوان کرد و تاکید کرد: تصمیمی برای تغییر تعرفه‌ها تا پایان سال جاری نداریم. اسکندر آزموده سفیدی در تشریح قیمت انواع بستنی گفت:

به درصد کم روغن پالم در بستنی‌های تولیدی کارخانجات، اظهار داشت: این روغن در کارخانه‌ها به بستنی اضافه می‌شود و واحدهای صنفی که بستنی سنتی تولید می‌کنند، به هیچ عنوان از این ماده استفاده نمی‌کنند. آزموده سفیدی با اعلام اینکه برای اضافه کردن روغن به بستنی نیاز به دستگاه هموژن و پاستوریزاسیون است، تصریح کرد: این رویه در کارخانجات صورت می‌گیرد و وجود پالم در بستنی سنتی صحت ندارد. وی از فعالیت ۱۲۰۰ واحد صنفی دارای پروانه کسب

بر فعالیت کلیه واحدهای صنفی نظارت خواهد داشت. وی با اعلام اینکه طبق قوانین بانوان نمی‌توانند پشت کانتر کافی شاپ فعالیت کنند، گفت: خانم‌ها برای اخذ پروانه کسب باید فرد ذکوری را به عنوان مباشر خود به اتحادیه معرفی کنند. آزموده سفیدی ادامه داد: حداقل مساحت برای محل کسب بستنی و آبمیوه فروشی ۱۴ متر و برای کافی شاپ ۲۰ متر است. رئیس اتحادیه آبمیوه، بستنی و کافی شاپ تهران با اشاره

رئیس اتحادیه آبمیوه، بستنی و کافی شاپ تهران گفت: فعالان رسته آب میوه و بستنی حق ارائه هر گونه محصول گرم به مشتریان را نداشته و در صورت مشاهده با واحد صنفی برخورد خواهد شد. اسکندر آزموده سفیدی در گفت‌وگو با «کسب و کار» افزود: طبق دستورالعمل اتحادیه تنها کافی شاپ‌ها می‌توانند در زمینه ارائه محصولات گرم فعالیت داشته باشند و اتحادیه





اورژانس کسب و کار

توصیه در فروش B2B

فروش سازمانی (B2B) مستلزم ذهنیتی متفاوت از فروش صنعتی است. با این وجود، بسیاری از صاحبان کسب و کار همچنان نمی دانند چگونه رویکرد فروش خود را با مشتریان تجاری تطبیق دهند. مایک ویتنی، مدیر واحد یادگیری در شرکت Morris Group، یکی از شرکت‌های فعال در زمینه فروش سازمانی با ۴۵ سال سابقه در این حوزه در یادداشت حاضر به بیان اشتباهات رایج سازمان‌ها در فروش‌های صنعتی اشاره دارد که جهت تحقق اهداف فروش باید از این اشتباهات آکیدا خودداری کرد.

۱- این تصور که تماس‌های سرد منجر به فروش خواهد شد
زمانی بود که به دلیل کمبود اطلاعات و محدودیت رسانه‌های ارتباطی، تماس‌های سرد منجر به فروش و تحقق اهداف تعیین شده در فروش‌های B2B می‌شدند اما اینگونه تکنیک‌ها در حال حاضر اثر بخشی خود را از دست داده‌اند.

۲- این تصور که تماشای مشتریان سودآور است یا چه چالش‌هایی به دنبال آن وجود خواهد داشت؟ به طور مثال در برخی موارد، فروش به ازگان‌های نیمه دولتی به دلیل حواشی آن به ویژه در وصول مطالبات چندان توصیه نمی‌شود. پس قبل از هرگونه تماسی دست کم ۳ دلیل خوب برای برقراری ارتباط با آن سازمان بیابید و سپس اقدام کنید. یک فروشنده متبحر B2B که بتواند اطلاعات مفید را گردآوری و فیلترهای لازم را روی آن اعمال کند در دریافت سفارش نیز عملکرد موفق‌تری خواهد داشت. ادامه دارد...

مهارت‌های مدیریتی

به کارکنان با عملکرد بالا بازخورد دهید

نظرات خود را درباره نحوه عملکرد کارکنان برتر، آن طور که شایسته است در اختیار آنها قرار دهید. برای این کار به توصیه‌های زیر عمل کنید:

- حوزه‌هایی که نیاز به تقویت دارند را شناسایی کنید
- کارکنان برتر اغلب نقاط ضعف اندکی دارند و شناسایی و بیان آنها نیز چندان آسان نیست، با وجود



تبلغات
خلق

۵ تله ذهنی که انگیزه شما را سست خواهد کرد

۱- در گذشته شکست خوردم
اگر به گذشته خیلی از آدم‌هایی که آنها را قهرمان می‌دانیم، مثل استیو جابز، آلن ماسک، بیل گیتس و خیلی‌های دیگر نگاه کنید، داستان غلبه بر شکست را خواهید دید. هر کسی شکست را تجربه می‌کند ولی همه مثل هم با آن کنار نمی‌آیند. اجازه ندهید شکست‌های قبلی شما را از موفقیت‌های آینده بازدارد. شما می‌توانید بر شکست غلبه کنید و غلبه خواهید کرد ولی تنها در صورتی که انتخاب شما این باشد.

۲- اگر زندگی مثل فیلم‌ها بود، آسان تر بود ولی نیست.
زندگی سخت و پیچیده است. اوضاع همیشه همانطور که می‌خواهید پیش نمی‌رود. ایجاد تغییرات اساسی و دنبال کردن رویاهای سخت است. مستلزم تحمل رنج، عزم راسخ و غلبه بر باورهای خود محدودکننده است.

۳- خیلی سخت است
اگر زندگی مثل فیلم‌ها بود، آسان تر بود ولی نیست. زندگی سخت و پیچیده است. اوضاع همیشه همانطور که می‌خواهید پیش نمی‌رود. ایجاد تغییرات اساسی و دنبال کردن رویاهای سخت است. مستلزم تحمل رنج، عزم راسخ و غلبه بر باورهای خود محدودکننده است.

۴- آدم‌ها درک نخواهند کرد
تغییر هراس‌انگیز است. اطرافیان تان را می‌هراساند چون همه ما می‌ترسیم از منطقه امن خود خارج شویم. ما شرطی شده‌ایم که بیشتر عمر خود را در یک مسیر معین بمانیم، بنابراین وقتی از آن منحرف می‌شویم، آدم‌های اطراف مان سعی می‌کنند ما را متقاعد کنند که مثل بقیه باشیم. شاید نیت‌شان خوب باشد ولی آنها جای شما نیستند. این زندگی شماست و شما باید برای خودتان زندگی کنید.

۵- هنوز وقت دارم
زندگی کوتاه است. همه ما ممکن است خاطره‌ای را به یاد بیاوریم و حس کنیم انگار همین دیروز بود ولی در واقع سال‌ها پیش بوده‌است. زندگی با سرعت از کنار ما می‌گذرد. این تصور که وقت داریم، مانند پوست خربزه است. هر آنچه داریم امروز است و باید هر روز طوری زندگی کنیم که انگار روز آخر است. د بوی فراموش می‌شویم: «اگر می‌خواهی موفق باشی آن را تبدیل به هدف نکنید. فقط هر آنچه را عاشقش هستید و باور دارید، انجام دهید و سپس موفقیت به‌طور طبیعی خواهد آمد.»

۱- گروهی از مشاوران رایگان راه خدمت بگیرید
نیکل دیوم مدت ۱۱ سال به‌صورت حرفه‌ای در ورزش سه‌گانه فعال بود. او درباره پوشاک ورزشی زنان چیزهای زیادی می‌دانست اما درباره صنعت پوشاک چیزی نمی‌دانست. راهکار او یافتن گروهی از مشاوران بود. کسانی که بتوانند چیزهای لازم را به او بیاموزند و او را به ارتباط دیگر معرفی کنند. نیکل توضیح می‌دهد: «هنگامی که شروع کردم ۱۰ پار در هفته دیدارهایی به‌صرف قهوه داشتم. من فقط شروع کردم به صحبت با آنها و جمع‌آوری اطلاعات.» نتیجه نهایی: نیکل منابع مورد نیازش را پیدا کرد، شرکتش راه‌اندازی کرد و تاکنون در حوزه دامنه خانگی‌های دونه بیش از ۲۵ میلیون دلار فروخته‌است. مشاوران او نقش عظیمی در موفقیتش داشته‌اند.



نامه به سر دبیر

روزنامه «کسب و کار» جهت طرح مسائیل و مشکلات خوانندگان محترم، ستونی را با عنوان نامه به سر دبیر راه‌اندازی کرده است. از این رو شما خواننده محترم می‌توانید از طریق ارسال نامه به پست الکترونیکی newskasbokat@gmail.com صدای خود را به گوش مسئولان برسانید.

استراتژیست

داستان جذاب تاسیس یکی از بزرگ‌ترین دانشگاه‌های جهان

نقل شده خانمی با لباس کتان راه‌راه و شوهرش با کت و شلوار دست‌دوز و کهنه در شهر بوستن از قطار پایین آمدند و بدون هیچ قرار قبلی راهی دفتر رئیس دانشگاه هاروارد شدند. منشی با خودش فکر می‌کرد این زوج روستایی هیچ کاری در هاروارد ندارند و احتمالاً اشتباهی وارد دانشگاه شده‌اند. مرد به آرامی گفت: «مایک هستم رئیس را ببینیم.» منشی بابتی حوصلگی گفت: «ایشان امروز گرفتارند.» خانم جواب داد: «ما منتظر خواهیم شد.» منشی ساعت‌ها آنها را نادیده گرفت و به این امید بود که بالاخره دلسرد شوند و پی کارشان بروند اما اینطور نشد. منشی که دید زوج روستایی پی کارشان نمی‌روند، سرانجام تصمیم گرفت برای ملاقات با رئیس از او اجازه بگیرد و رئیس نیز با اجبار پذیرفت. رئیس با اوقات تلخی آهی کشید و از دل رضایت نداشت که با آنها ملاقات کند. به علاوه از اینکه اشخاصی با لباس کتان راه‌راه و کت و شلوار دست‌دوز و کهنه وارد دفترش شده‌اند خوشش نمی‌آمد. خانم به او گفت: ما پسری داشتیم که یک سال در هاروارد درس خواند. او اینجا راضی بود اما حدود یک سال پیش در حادثه‌ای کشته شد. شوهرم و من دوست داریم بنایی یادبود در دانشگاه بنا کنیم. رئیس با نااحتی گفت: خانم محترم ما نمی‌توانیم برای هر کسی که به هاروارد می‌آید و می‌میرد، بنایی بر پا کنیم. خانم به سرعت توضیح داد: «آه نه نه نمی‌خواهیم مجسمه بسازیم. فکر کردیم بهتر باشد ساختمانی به هاروارد بدهیم. رئیس لباس کتان راه‌راه و کت و شلوار دست‌دوز و کهنه آن دورا برداش و گفت: یک ساختمان؟ می‌دانید هزینه یک ساختمان چقدر است؟

ارزش ساختمان‌های موجود در هاروارد ۷ و نیم میلیون دلار است. خانم یک لحظه سکوت کرد. رئیس خشنود بود. شاید حالا می‌توانست از شرشان خلاص شود. زن رو به شوهرش کرد و آرام گفت: آیا هزینه راه‌اندازی دانشگاه همین قدر است؟ پس چرا خودمان دانشگاه راه نیندازیم؟ شوهرش سر تکان داد. رئیس سرد گرم بود. آقا و خانم لیلاند - استنفورد بلند شدند و راهی کالیفرنیا شدند. یعنی جایی که دانشگاهی ساختند که تا بدنام آنها را بر خود دارد. دانشگاه استنفورد از بزرگ‌ترین دانشگاه‌های جهان، یادبود پسری که هاروارد به او اهمیت نداد.

تحلیل و تجویز راهبردی

فارغ از واقعیت داشتن و صحت چنین روایتی، اینگونه اتفاقات مشابه پیرامون ما شکل می‌گیرد ولی ما می‌توانیم از این داستان واقعی یا خیالی ۱۳ نکته بیاموزیم:

- 1- توانمندی‌ها و قابلیت‌های انسان زبان ندارند. بنابراین همیشه باید با این واقعیت روبرو است که همیشه فرض کنیم نسلی با مجموعه‌ای از توانمندی‌های نهفته پیش‌روی ما نرفته است. دستکم این است که هیچ‌گاه به او بی‌احترامی نمی‌کنیم. شاید کارمند جوان و لاغراندازی که هم‌اکنون پیش‌روی شما نرفته است صاحب بهترین ایده کسب و کاری در چند سال اخیر باشد.
- 2- در صورتی که با شما برخورد نامناسبی شد و شما طرد شدید، اصلاً به فکر انتقام نباشید. بهترین روش انتقام گرفتن این است که کاری که دیگران می‌گویند و می‌فکنند نمی‌توانید انجام دهید. به بهترین شکل ممکن انجام دهید. انرژی خود را در جهت ساختن و نه تخریب و انتقام هدایت کنید.
- 3- همیشه از خود بپرسید با این منابعی که دارم بهترین کاری که می‌توانم انجام دهم، چیست؟ (منظور از منابع، دانش، پول، اعتبار، روابط، اطلاعات، زمین، نیروی انسانی و... هر چیزی است که می‌تواند خلق ارزش کند). از خود بپرسید اگر همین منابع در اختیار دیگری بود با این منابع چه می‌کرد؟ نگاه در پجه‌ای از ایده‌های خلاقانه پیش‌روی شما گشوده خواهد شد.

دکتر مجتبی لشکرپلوکی
@Dr_Lashkarbolouki



۲ کلید شروع کسب و کار بدون پول

اجازه ندهید نداشتن سرمایه شما را از شروع کردن کسب و کار بازدارد. با ما در این نوشتار همراه باشید تا ۲ کلید شروع کسب و کار بدون پول را بشناسید. این گام‌ها را طی کنید تا همین امروز کسب و کارتان را آغاز کنید.

۱- گروهی از مشاوران رایگان راه خدمت بگیرید
نیکل دیوم مدت ۱۱ سال به‌صورت حرفه‌ای در ورزش سه‌گانه فعال بود. او درباره پوشاک ورزشی زنان چیزهای زیادی می‌دانست اما درباره صنعت پوشاک چیزی نمی‌دانست. راهکار او یافتن گروهی از مشاوران بود. کسانی که بتوانند چیزهای لازم را به او بیاموزند و او را به ارتباط دیگر معرفی کنند. نیکل توضیح می‌دهد: «هنگامی که شروع کردم ۱۰ پار در هفته دیدارهایی به‌صرف قهوه داشتم. من فقط شروع کردم به صحبت با آنها و جمع‌آوری اطلاعات.» نتیجه نهایی: نیکل منابع مورد نیازش را پیدا کرد، شرکتش راه‌اندازی کرد و تاکنون در حوزه دامنه خانگی‌های دونه بیش از ۲۵ میلیون دلار فروخته‌است. مشاوران او نقش عظیمی در موفقیتش داشته‌اند.

۲- یک سرمایه‌گذار مشتاق پیدا کنید
یکی از اهداف ساختن گروه مشاوران یافتن شرکایی است که بخواهند در شرکت شما مشارکت کنند. جف وستریک مثال فوق‌العاده است. جف می‌خواست در سیستمز واقع در اورگن، یک آهنگری به سبک قدیم بسازد. او یک پیشکسوت ثروتمند پیدا کرد که قبل‌تر حرفه خود یک مغازه آهنگری باز کرده بود. این فرد تکه‌های زمین به جف داد و سرمایه مغازه جدید او را تأمین کرد. سپس جف به او سفته داد تا به مرور زمان بتواند پول او را بپردازد. چیزی که جف از عهده آن بر می‌آمد. منبع: اینترپرنیتر ترجمه: بازده